

أثر مؤشرات الأداء المالي المتعدد المداخل على أسعار الأسهم : دراسة
تطبيقية على الشركات الصناعية الأردنية في بورصة عمان للأوراق
المالية

**The Impact of Multiple Approaches Financial Performance
Indicators on Stocks Prices: An Empirical Study in Jordanian
Industrial Corporations Listed of Amman Stock Exchange**

إعداد الطالب
بشار حمد العموش

إشراف
الدكتور فارس ناصيف الشبيري

قدمت هذه الرسالة استكمالاً لمتطلبات نيل درجة الماجستير في التمويل

جامعة عمان العربية
كلية الأعمال
قسم التمويل والمصارف
2011

التفويض

أنا بشار حمد العموش أفوض جامعة عمان العربية بتزويد نسخ من رسالتي للمكتبات أو
الشركات أو الهيئات أو الأشخاص عند طلبها

الاسم: بشار حمد سليمان العموش



التوقيع:

٢٠١١/٧/٣١

التاريخ:

قرار لجنة المناقشة

نوقشت هذه الرسالة وعنوانها " اثر مؤشرات الأداء المالي المتعدد المداخل على أسعار الأسهم: دراسة تطبيقية على الشركات المساهمة الصناعية الأردنية في بورصة عمان للأوراق المالية " ولجيزت بتاريخ 26/7/2011

التوقيع

لجنة المناقشة

رئيساً
2011/7/26

الدكتور ارشد فواد التميمي

عضواً ومشرفاً
2011/7/26

الدكتور فارس ناصيف الشبيري

عضواً
2011/7/26

الدكتور محمود ابراهيم نور

الشكر والتقدير

الحمد والشكر لله سبحانه وتعالى الذي منحني العلم والمعرفة والقدرة على إتمام هذا الجهد المتواضع، ويسرني أن أتقدم بجزيل الشكر والامتنان إلى أستاذي الجليل الدكتور فارس ناصيف الشبيري الذي واكب هذا الجهد منذ كان فكرة حتى أصبح حقيقة رأت النور برعايته المباركة وتوجيهاته.

ولا يفوتني أن أتقدم بالشكر والامتنان إلى إدارة هذا الصرح العلمي الكبير، جامعة عمان العربية ممثلة برئيسها الأستاذ الدكتور سعيد التل ونوابه الأفاضل وأعضاء الهيئة التدريسية الأكارم والعاملين فيها، كما أشكر الأساتذة أعضاء لجنة المناقشة الموقرة على جهودهم الطيبة.

كما واشكر كل من أسهم في إنجاز هذا الجهد سواء بالتشجيع أو المساندة.

الإهداء

إلى كل قطرة دم من دماء شهدائنا التي فاضت على تراب أرض أمتنا لتروي الظمأ المتعطش

للحرية

إلى من دفعني دائماً إلى النجاح وكان بجانبني ، إلى من لم يتخلني عني في الأوقات الصعبة إلى

من ضحى دائماً ليراني اليوم في طريقي إلى النجاح ، إلى من سعى وشقى لأنعم بالراحة

والهناء

أبي الحبيب

إلى من أروضتني الحب والحنان ، إلى ملاكي في الحياة ، إلى من سهرت الليالي لراحتي ،

إلى من تحملت مشاق الدنيا لأجلي ، إلى من وقفت بجانبني دائماً ، إلى الينابيع التي لا تمل من

العطاء إلى أغلى الحبايب

أمي الحبيبة

إلى من حبهم يجري في عروقي ، إلى من جمعتنا المسرات وعنوان الصدق والوفاء

إلى من تطلعو لنجاحي بنظرات الأمل

أشقائي وشقيقتي العزيزة

إلى من علموني حروفاً من ذهب وكلماتٍ وعباراتٍ في العلم

أساتذتي الكرام

وكما أهدي هذا الجهد المتواضع إلى الدكتور فارس ناصيف الشبيري الذي تفضل بالإشراف

على هذه الرسالة فجزاه الله خيراً وله مني كل الإحترام والتقدير.

قائمة المحتويات

الصفحة	الموضوع
أ	عنوان الرسالة
ب	تفويض الجامعة
ح	إجازة الرسالة
د	الشكر والتقدير
هـ	الإهداء
و	قائمة المحتويات
ط	قائمة الجداول
ط	قائمة الأشكال
ي	الملخص باللغة العربية
ل	الملخص باللغة الإنجليزية
الفصل الأول: مقدمة الدراسة	
2	1-1 مقدمة
4	2-1 مشكلة الدراسة
5	3-1 فرضيات الدراسة
7	4-1 نموذج الدراسة
8	5-1 التعريفات الإجرائية
10	6-1 أهمية الدراسة
الفصل الثاني: الإطار النظري والدراسات السابقة	
12	المبحث الأول: الإطار النظري
12	أولاً: مفهوم الأداء المالي
14	1-2 مفهوم عملية تقييم الأداء
25	2-2 مؤشرات الأداء المالية المبنية على الربح المحاسبي
30	3-2 مؤشرات الأداء المالية المبنية على التدفق النقدي
49	4-2 مؤشرات الأداء المالية الحديثة

53	ثانياً: الأسهم
55	2-5 مفهوم السهم العادي
56	2-6 تحليل سلوك أسعار الأسهم
57	2-7 اسباب إرتفاع أسعار الأسهم وإنخفاضها
60	2-8 أثر العائد المحاسبي والتدفقات النقدية بأسعار الأسهم
	المبحث الثاني: الدراسات السابقة
63	2-9 الدراسات باللغة العربية
74	2-10 الدراسات باللغة الانجليزية
81	2-11 ما يميز الدراسة الحالية عن الدراسات السابقة
	الفصل الثالث: الطريقة والإجراءات
83	3-1 منهجية الدراسة
83	3-2 مجتمع وعينة الدراسة
84	3-3 أساليب جمع المعلومات
85	3-4 قياس متغيرات الدراسة
89	3-5 أساليب التحليل الإحصائي للبيانات
89	3-6 حدود الدراسة
	الفصل الرابع: تحليل النتائج واختبار الفرضيات
92	4-1 تحليل نتائج إختبار فرضية البحث المتعلقة بمؤشرات الأداء المالي وفقاً لمدخلها المحاسبي (ROA)
96	4-2 تحليل نتائج إختبار فرضية البحث المتعلقة بمؤشرات الأداء المالي وفقاً لمدخلها المحاسبي (ROE)
100	4-3 تحليل نتائج إختبار فرضية البحث المتعلقة بمؤشرات الأداء المالي وفقاً لمدخل التدفق النقدي (CFO/ASS)
104	4-4 تحليل نتائج إختبار فرضية البحث المتعلقة بمؤشرات الأداء المالي وفقاً لمدخل التدفق النقدي (WC/ASS)
108	4-5 تحليل نتائج إختبار فرضية البحث المتعلقة بمؤشرات الأداء المالي وفقاً لمدخلها الحديث (EVA)

112	4-6 تحليل نتائج إختبار فرضية البحث المتعلقة بمؤشرات الأداء المالي وفقا لمدخلها الحديث (MVA)
116	4-7 تحليل نتائج إختبار فرضية البحث المتعلقة بمؤشرات الأداء المالي وفقا لمداخلها الثلاث المحاسبي والتدفق النقدي والحديث مجتمعة
الفصل الخامس: مناقشة النتائج والتوصيات	
121	5-1 مناقشة النتائج
123	5-2 الاستنتاجات
125	5-3 التوصيات
المراجع	
127	المراجع باللغة العربية
133	المراجع باللغة الإنجليزية
الملاحق	
136	ملحق أسماء الشركات الصناعية عينة البحث

قائمة الجداول

الصفحة	عنوان الجدول	الجدول
76	مميزات الدراسة الحالية مقارنة مع الدراسات السابقة	الجدول (1-2)
88	تحليل اختبار F-TEST للفرضية الفرعية الأولى خلال فترة الدراسة 2004 إلى 2008	الجدول (1-4)
92	تحليل اختبار T-TEST للفرضية الفرعية الثانية خلال فترة الدراسة 2004 إلى 2008	الجدول (2-4)
96	تحليل اختبار T-TEST للفرضية الفرعية الثالثة خلال فترة الدراسة 2004 إلى 2008	الجدول (3-4)
100	تحليل اختبار T-TEST للفرضية الفرعية الرابعة خلال فترة الدراسة 2004 إلى 2008	الجدول (4-4)
104	تحليل اختبار T-TEST للفرضية الفرعية الخامسة خلال فترة الدراسة 2004 إلى 2008	الجدول (5-4)
108	تحليل اختبار T-TEST للفرضية الفرعية السادسة خلال فترة الدراسة 2004 إلى 2008	الجدول (6-4)
112	تحليل اختبار T-TEST للفرضية الرئيسية خلال فترة الدراسة 2004 إلى 2008	الجدول (7-4)

قائمة الأشكال

الصفحة	عنوان الشكل	الشكل
8	نموذج الدراسة	الشكل (1-1)

الملخص باللغة العربية

أثر مؤشرات الأداء المالي المتعدد المداخل على أسعار الأسهم: دراسة تطبيقية على الشركات الصناعية الأردنية المدرجة في بورصة عمان للأوراق المالية

إعداد

بشار حمد العموش

إشراف

الدكتور فارس ناصيف الشيبيري

هدفت هذه الدراسة إلى التعرف على أثر مؤشرات الأداء المالي المتعدد المداخل على أسعار الأسهم، كذلك تحديد أي من مؤشرات الأداء الأكثر تأثيراً في أسعار الأسهم، من خلال اختبار أثر مؤشرات الأداء المبنية على الأرباح المحاسبية ومؤشرات الأداء المبنية على التدفقات النقدية وكذلك مقاييس الأداء الحديثة بأسعار الأسهم. اعتمد الباحث على المنهج التحليلي وعلى المعادلات والنسب المالية في اختبار وقياس أثر مؤشرات الأداء المالي في أسعار الأسهم، وتكون مجتمع الدراسة من الشركات الصناعية المدرجة في بورصة عمان للأوراق المالية خلال الفترة مابين 2004 إلى 2008، حيث تم اختيار عينة بلغت (54) شركة صناعية.

استخدم الباحث الأساليب الإحصائية ضمن الحزمة الإحصائية للعلوم الاجتماعية (SPSS) في تحليل البيانات التي تم جمعها من الشركات الصناعية المدرجة في بورصة عمان للأوراق المالية خلال الفترة مابين 2004 إلى 2008، وبالتحديد تم استخدام نموذج انحدار المربعات الصغرى Ordinary Least Squares Regression للتعرف على أثر المتغيرات المستقلة في المتغير التابع وذلك عن طريق معامل الميل Slope Coefficient

ودرجة أهميته والتي تقاس عن طريق احتساب T-value وكذلك القوة التفسيرية للنموذج من خلال معامل التحديد المعدل $Adjusted\ R^2$ حيث باستخدام نموذجي الانحدار البسيط والمتعدد يتم فحص العلاقات المفترضة بين المتغيرات المستقلة والمتغير الأكثر تأثيراً على المتغير التابع.

وتوصلت الدراسة إلى عدد من النتائج أبرزها وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي متعدد المداخل مجتمعة في أسعار الأسهم، حيث أن التغير بمؤشرات الأداء المالية مجتمعة يؤثر في أسعار الأسهم، وأن هناك اختلاف في درجة الأثر لمؤشرات الأداء المالية مجتمعة كمتغير مستقل في أسعار الأسهم كمتغير تابع، حيث بينت النتائج أن الأثر كان قوياً في الأعوام 2004 و 2007 و 2008، في حين لم يكن هناك أثر للمتغيرات المستقلة على التابع في عامي 2005 و 2006.

ويوصي الباحث بدراسة مؤشرات الأداء غير المالية التي بدأ الاهتمام بها يتزايد في السنوات الأخيرة، كما أوصت الدراسة بأن تأخذ الشركات الصناعية بعين الاعتبار أنه يمكن أن يكون هناك أثر لمؤشرات الأداء المالية على أسعار الأسهم، لأن التغير بمؤشرات الأداء المالية يؤدي إلى تغير في أسعار الأسهم.

Abstract

The Impact of Multiple Approaches Financial Performance Indicators on Stocks Prices: An Empirical Study in Jordanian Industrial Corporations Listed of Amman Stock Exchange

Prepared By

BASHAR AL-UMOOSH

Supervised By

Dr. Faris Al-Shubiri

The present study aimed to identify the impact of financial performance multiple approaches indicators on stock prices. Moreover, it aimed at identifying which of the performance indicators has more effect on stock prices through examining the extent to which there is influence performance indicators built upon accountant profits and performance indicators built upon cash flow in addition to modern performance indicators for stock prices. The researcher depended on the analytical curriculum, equations, and financial percentages in testing the influence performance indicators on stock prices. The population of the study consisted of industrial companies listed in Amman stock exchange between the period 2004 and 2008. The sample of the study consisted of 54 industrial companies.

SPSS was used to analyze the collected data from industrial companies listed in Amman stock exchange between the period 2004 and 2008. More specifically, ordinary least squares regression was used to identify the influences the dependent and the independent variables through multi regression equation and its importance which is measured by calculating the T- value as well as interpreted power of the model Adjusted R².

by using the simple and the multi regression models, the assumed the independent variables and the variable which has more effect on the dependent variable.

The study has arrived at some findings, the most important of them, there were statistically significant impact financial performance indicators on stock prices. That is the change in financial performance indicators as a whole leads to a change in stocks prices. The findings also showed that there was covariance in correlation between financial performance indicators as a whole as an independent variable and the stocks prices as a dependent variable. The findings indicated that the regression was strong in the years 2004, 2007, and 2008. Whereas, there were not strong regression of dependent and independent variables in the years 2005 and 2006.

In light of the findings, the researcher recommends that the financial and nonfinancial indicators which started to have more concern in the last years. It is also recommended that the industrial corporations take into consideration that it is possible that there might be correlation between financial performances indicators on stocks prices because the change in financial performance indicators leads to change in stocks prices.

الفصل الأول

الإطار العام للدراسة

1-1 المقدمة

2-1 مشكلة الدراسة وعناصرها

3-1 فرضيات الدراسة

4-1 نموذج الدراسة

5-1 التعريفات الإجرائية

6-1 أهمية الدراسة

الفصل الأول

الإطار العام للدراسة

1-1 المقدمة

تشكل الإدارة المالية أحد الوظائف الأساسية في إدارة شركات الأعمال، و تهتم باتخاذ قرارات استثمار الأموال الأمثل وبكفاءة، لتعظيم القيمة السوقية للشركة (تعظيم ثروة الملاك والمساهمين)، وبالتالي المساهمة في تحقيق أهداف الشركات المتعلق بالنمو والبقاء، وبناء على ذلك فإن وظيفة الإدارة المالية تتعلق بإدارة استثمارات الشركة بما يسهم بتعظيم العائد على الاستثمارات عند أقل مستوى من المخاطر، وتمويل يحقق المزج المناسب من مصادر التمويل بما يسهم بخفض كلفة رأس المال إلى الحد الأدنى.

احتل الاستثمار أهمية كبرى فهو يسهم في تطوير البنية التحتية للإقتصاد الوطني للدول، وقد تعددت أدوات الاستثمار وتنوعت خاصة في الأوراق المالية التي تصدرها الشركات، وفي مقدمتها الأسهم العادية التي تمثل إحدى أهم أدوات تمويل رأس المال الممتلك لتلك الشركات. وفي أواخر القرن العشرين زاد الإقبال على شراء الأسهم والمتاجرة في بورصة عمان للأوراق المالية حيث تعطي الأسهم العادية لحاملها نوعين من العائد وهما: العائد المتوقع توزيعه و المتمثل بمقسوم الإرباح والعائد الرأسمالي ويمثل سعر شراء السهم وسعر بيعه في بورصة الأوراق المالية.

ونظرا لأهمية الاستثمار فإن القرارات الاستثمارية تعد من أخطر القرارات لأنها تتعلق بآمد زمني بعيد ربما تمتد إلى عدة سنوات، فهي قرارات تتعلق باستثمار أموال الآن

ولغرض الحصول على عائد في المستقبل البعيد نسبياً، ومعروف أنه من الصعوبة التنبؤ بما سوف يحدث في المستقبل على وجه الدقة، ولذلك فإنها قرارات محفوفة بالمخاطر، تتطلب تهيئة معلومات لتقييم مستوى الأداء المالي للجهات المصدرة للأسهم تمكن المستثمر في الأسهم بالتعرف على الأسعار السوقية، والحرص على زيادة عوائدهم من أرباح الأسهم سواء الدورية منها أم الرأسمالية، وبالتالي زيادة السعر السوقي لهذه الأسهم، ويعتمد المستثمر العديد من المؤشرات، سواء المؤشرات المبنية على الربح المحاسبي (كالعائد على الأصول، والعائد على حق الملكية) أو مؤشرات مبنية على أساس التدفق النقدي أو مؤشرات الأداء المالية الحديثة مثل القيمة الاقتصادية المضافة والقيمة السوقية المضافة، والتي حظيت في الأونة الأخيرة باهتمام المعنيين بشؤون المال والاستثمار.

وبالتالي فإن دراسة أثر مؤشرات الأداء المالي المتعدد المداخل على أسعار الأسهم في الشركات الصناعية الأردنية المدرجة في بورصة عمان للأوراق المالية، يعتبر أكثر أهمية بسبب ظهور كثير من مؤشرات الأداء المالية الحديثة، مثل القيمة الاقتصادية المضافة والقيمة السوقية، ومؤشرات الأداء المالي الأخرى المبنية على الأرباح أو التدفقات النقدية.

وبناء على ذلك فإن الهدف من الدراسة الحالية هو التعرف على أثر مؤشرات الأداء المالية في أسعار الأسهم وبالتطبيق على الشركات الصناعية الأردنية المدرجة في بورصة عمان للأوراق المالية، وذلك بدراسة أهم المتغيرات في مؤشرات الأداء المبنية على الربح المحاسبي والتدفق النقدي والأداء الحديثة ومدى انحدارها بأسعار الأسهم.

1-2 مشكلة الدراسة وعناصرها

تكمن مشكلة الدراسة في جوانبها التطبيقية اذ هناك مداخل متعددة لتقييم الأداء المالي بتنوع مؤشراتنا بين المدخل المحاسبي ومدخل التدفقات النقدية ومداخل الأداء المالي الحديث مما يجعل المستثمر أمام اجتهادات في اختيار المدخل الأكثر ملائمة في تحديد أسعار الأسهم وفي هذه الحالة ربما تعود بنتائج غير دقيقة لقراراته الاستثمارية وعليه فإن الغرض من هذه الدراسة بيان أثر مؤشرات الأداء المالي وفقا لمداخلها المتعددة في أسعار الأسهم السوقية ولنتحقق هذا الغرض فإن الأمر يستلزم الإجابة عن الاسئلة التالية:

السؤال الرئيس :

ماهو أثر مؤشرات الأداء المالي وفقا لمدخل المحاسبي ومقاييس الأداء المبنية على التدفق النقدي وتلك التي تتعلق بمفاهيم القيمة الإقتصادية المضافة والقيمة السوقية المضافة في أسعار أسهم الشركات الصناعية المدرجة في بورصة عمان للأوراق المالية.

وقد انبثق عن هذا التساؤل التساؤلات الفرعية الآتية:

1- هل يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالية المبنية على الربح

المحاسبي في أسعار الأسهم؟

2- هل يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالية المبنية على التدفق النقدي

في أسعار الأسهم؟

3- هل يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالية الحديثة في أسعار

الأسهم؟

3-1 فرضيات الدراسة

تم صياغة فرضيات قابلة للاختبار والتحقق الإحصائي في الصورة العدمية الآتية:

الفرضية الأولى

HO1: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالية المبنية على الربح المحاسبي

في أسعار الأسهم. وقد تفرعت عن هذه الفرضية الفرضيات الجزئية التالية:

H0 1: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمعدل العائد على الأصول في أسعار الأسهم.

HO 2: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمعدل العائد على حقوق الملكية في

أسعار الأسهم.

الفرضية الثانية

HO2: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالية المبنية على التدفق النقدي في

أسعار الأسهم. وقد تفرعت عن هذه الفرضية الفرضيات الجزئية التالية:

(2-1) HO- لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لصافي التدفقات النقدية من العمليات /

الأصول في أسعار الأسهم.

(2-2) HO- لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لصافي التدفقات النقدية من رأس المال

العامل / الأصول في أسعار الأسهم.

الفرضية الثالثة

HO3: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالية الحديثة في أسعار الأسهم وقد

تفرعت عن هذه الفرضية الفرضيات الجزئية التالية:

HO(3-1) - لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشر القيمة الاقتصادية المضافة في

أسعار الأسهم.

HO(3-2) - لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية بين مؤشر القيمة السوقية المضافة في

أسعار الأسهم.

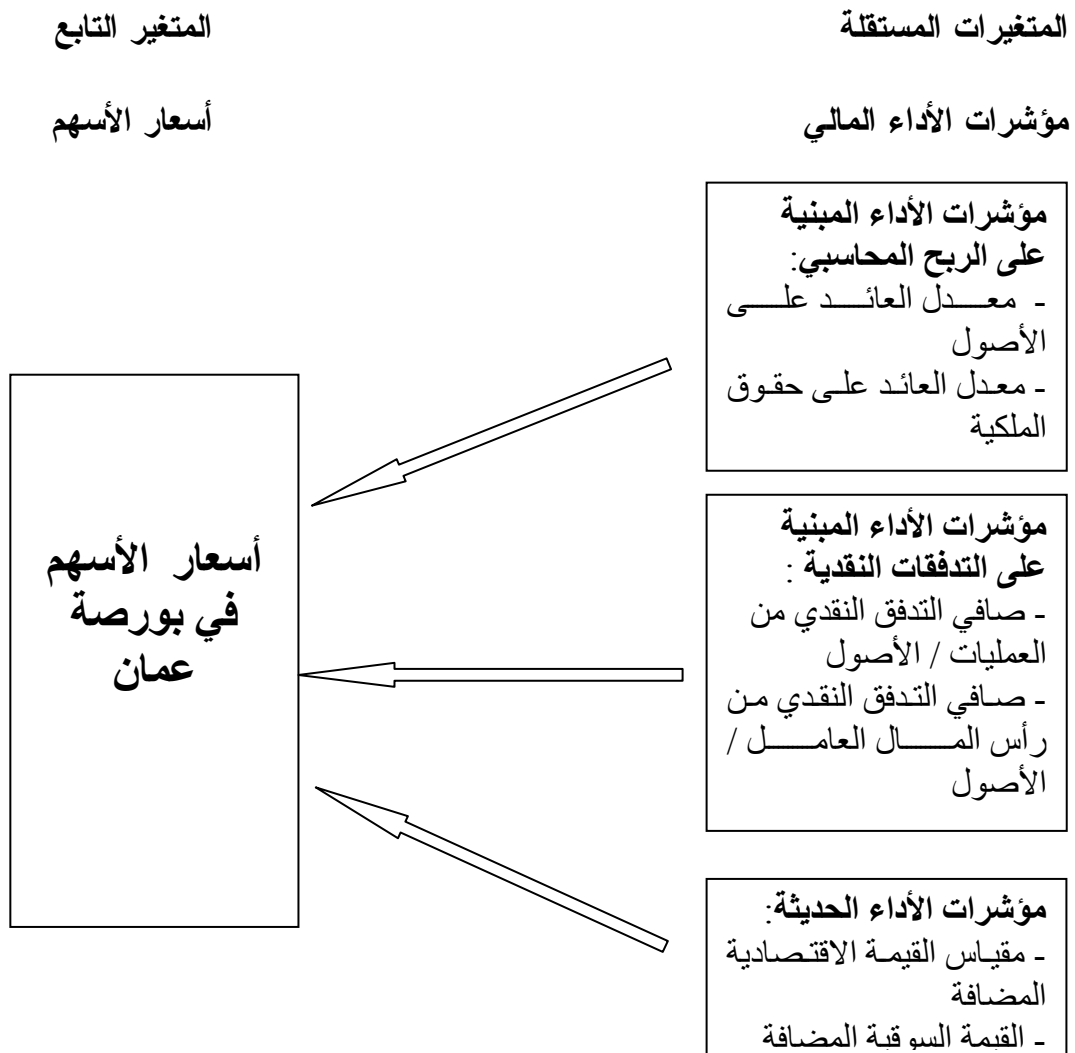
الفرضية الرابعة

HO4: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المتعدد المداخل مجتمعة في

أسعار الأسهم.

1-4 نموذج الدراسة

ولتحقيق غرض الدراسة والوصول إلى أهدافها المحددة في تحديد أثر المتغيرات المستقلة في المتغير التابع، فقد قام الباحث بتصميم نموذج خاص بهذه الدراسة، وذلك من أجل تفسير وتوضيح أثر المتغيرات المستقلة المتمثلة في (مؤشرات الأداء المبنية على الربح المحاسبي ومؤشرات الأداء المبنية على التدفق النقدي وكذلك مؤشرات الأداء الحديثة) في المتغير التابع المتمثل في أسعار الأسهم، والشكل التالي يوضح أثر المتغيرات.



الشكل (1-1)

نموذج الدراسة

1-5 التعريفات الإجرائية

1- **القيمة السوقية للسهم:** هي قيمة السهم بالأسعار الحالية والسائدة في بورصة الأوراق المالية، وهي تعتمد على عدة عوامل أهمها الظروف الإقتصادية العامة للبلد أو للسوق، وسلوك المستثمرين، وحجم العرض والطلب، وتوقعات المحللين الماليين، والمركز المالي للشركة، ومقدار الأرباح المتحققة.

2- **القيمة الإقتصادية المضافة:** هي أداة متكاملة لقياس الأداء الداخلي والخارجي، ومعيار لربط الأداء وتوليد القيمة وتعظيم ثروة المساهمين، وهي تعبر عن مقدار الربح الحقيقي مخصوماً منه كلفة رأس المال المستثمر.

3- **الأساس النقدي:** وهو الأساس الذي يهتم بإثبات الإيرادات في السجلات المحاسبية عند قبضها، وإثباته النفقات في السجلات المحاسبية عند دفعها.

4- **أساس الاستحقاق:** وهو يتضمن العمليات المالية التي تخص السنة المالية بغض النظر عن موعد الدفع الفعلي، أو القبض الفعلي وسواء تم ذلك الدفع أو القبض في السنة المالية التي حدثت بها أو في سنة مالية سابقة أو لاحقة.

5- **عائد الأسهم:** ويمثل هذا المتغير معدل الدخل والأرباح التي يحققها السهم، والتي يحصل عليها المستثمر لقاء تخليه عن استهلاكه الحالي، أو السيولة النقدية الفائضة التي يحققها المستثمر من خلال استثماره لهذه الأداة الاستثمارية خلال فترة زمنية معينة.

6- القيمة السوقية المضافة: يقصد بالقيمة السوقية المضافة بأنها الفرق بين القيمة السوقية لأسهم الشركة والقيمة الدفترية لحقوق المالكين.

7- قائمة التدفق النقدي: هي كشف يبين المقبوضات والمدفوعات النقدية في الفترة التي تحصل فيها هذه التدفقات وهي تشتمل على تدفقات تأتي من أنشطة تشغيلية واستثمارية وتمويلية، إذ تسمح هذه القائمة للمدير المالي وغيرهم من المستفيدين، بتحليل التدفقات النقدية للشركة وذلك للوقوف على التطورات الحاصلة بالسياسيات المالية، وتقييم التطور الحاصل في أهدافها بالإضافة إلى تشخيص السياسيات غير الكفوءة.

1-6 أهمية الدراسة

تتمثل أهمية هذه الدراسة في محاولة تحديد أثر مؤشرات الأداء المالي في أسعار أسهم الشركات الصناعية المساهمة العامة المدرجة في بورصة عمان للأوراق المالية، وتحديد قدرة هذه المؤشرات على تفسير التغيرات في أسعار الأسهم، لتساعد المعنيين في تحديد المقاييس التي تستخدم في تقييم أداء الشركة، كما أنها تحاول الكشف عن أثر مؤشرات الأداء المالي المتعدد المداخل على أسعار الأسهم، كما أنها تساعد المستثمر في فهم سلوك أسعار أسهم هذه الشركات، كما تتبع أهمية هذه الدراسة من حقيقة أنها تتناول موضوع يرتبط بنمو الشركات وبقائها وتعظيم ثروة الملاك في الشركات الصناعية الأردنية المدرجة في بورصة عمان، مما يسهم نسبياً في تطوير الأداء في هذه الشركات ويرتقي بها. وبذلك فإن الدراسة تحاول أن تقدم قاعدة علمية في اتخاذ القرارات المالية للشركات عينة الدراسة من جانب وللمستثمر لتقديم له دلائل عن أهمية هذه المؤشرات المالية عند اقتناء الأسهم من جانب آخر.

كما إن أهمية هذه الدراسة تكمن في البحث في أثر العائد المحاسبي والتدفق النقدي على أسعار الأسهم، كما إنها توفر قاعدة معلومات وبيانات حول موضوع أثر لمؤشرات الأداء المالية وعوائد الأسهم في شركات الأعمال، من خلال إدخال المؤشرات الحديثة في قياس الأداء ومعرفة أثرها على أسعار الأسهم، وكذلك أنها تمكن متخذي القرارات المالية من معرفة نقاط الضعف والقوة في أداء المدراء، مما يترتب عليه تطوير استراتيجيات تعمل على تحسين أدائهم، مما يساعد الشركة في تقييم مديريها بطريقة صحيحة مبينة على تحقيق هدف الشركة وهو تعظيم ثروة المالكين.

الفصل الثاني

الإطار النظري والدراسات السابقة

أولاً: تقييم الأداء

- 1-1-2 مفهوم عملية تقييم الأداء
- 2-1-2 أهمية تقييم الأداء
- 3-1-2 مقومات الأداء الجيد
- 4-1-2 الأدوات المستخدمة في عملية تقييم الأداء
- 5-1-2 مراحل تقييم الأداء
- 6-1-2 اتجاهات تقييم الأداء
- ثانياً: مؤشرات الأداء المالية المبنية على الربح المحاسبي

- 1-2-2 معدل العائد على الأصول
- 2-2-2 معدل العائد على حقوق الملكية
- 3-2-2 ربحية السهم
- 4-2-2 نصيب السهم من التدفقات النقدية التشغيلية
- ثالثاً: مؤشرات الأداء المالية المبنية على التدفق النقدي
- 1-3-2 ماهية التدفقات النقدية
- 2-3-2 نماذج قياس التدفقات النقدية
- 3-3-2 أهداف وأهمية قائمة التدفقات النقدية
- 4-3-2 أغراض قائمة التدفقات النقدية
- 5-3-2 تأثير التدفقات النقدية على القيمة السوقية للسهم

رابعاً: مؤشرات الأداء المالية الحديثة

- 1-4-2 مقياس القيمة الإقتصادية المضافة
- 2-4-2 مقياس القيمة السوقية المضافة

خامساً: الأسهم (Equities)

- 5-2 مفهوم الأسهم العادية
- 6-2 تحليل سلوك أسعار الأسهم
- 7-2 اسباب إرتفاع أسعار الأسهم وإنخفاضها
- 8-2 أثرالعائد المحاسبي والتدفقات النقدية على أسعار الأسهم.

سادساً: الدراسات السابقة

المبحث الأول

الإطار النظري

أولاً: مفهوم الأداء المالي

يعتبر الأداء المحور الرئيس الذي تنصب حوله جهود كافة المنظمات، فهو يشكل أهم أهدافها، فالمنظمات تتوقع أن تؤدي وظائفها بكفاءة وفاعلية، وبالتالي فإن تقييم الأداء يتم من خلاله التعرف على نقاط القوة والضعف في أداء المنظمة (بلوط، 2002، ص359)، وتقييم الأداء هو القياس للتأكد من أن الأداء الفعلي للعمل يوافق معايير الأداء المحددة، ويعتبر التقييم مطلب ضروري لكي تحقق المنظمة أهدافها بناءً على المعايير الموضوعية، فهو عملية دورية تهدف إلى قياس نقاط القوة والضعف من أجل تحقيق هدف محدد خططت له المنظمة مسبقاً (السالم والصالح، 2003، ص102).

إن للأداء مفهوم واسع يعبر عن أسلوب الوحدة الاقتصادية في استثمار مواردها المتاحة وفقاً لمعايير واعتبارات متعلقة بأهدافها في ظل مجموعة من المتغيرات الداخلية والخارجية التي تتفاعل معها الوحدة الاقتصادية في سعيها لتحقيق كفاءتها وفعاليتها لتأمين بقائها، كما إن أهمية الأداء تكمن في كونه يعبر عن قابلية الوحدة الاقتصادية في تحقيق النتائج المقبولة والمتوافقة مع طلبات المجموعات المهمة بالوحدة الاقتصادية كونه ممثلاً للمدى الذي تستطيع فيه أن تنجز مهمتها بنجاح، أو تحقق هدفاً يتفوق، وبتعبير آخر أن الأداء يمثل النتيجة النهائية التي تهدف الوحدة الاقتصادية للوصول إليها، لذا فإن الأداء محصلة لكافة العمليات التي تقوم بها الوحدة الاقتصادية. (نعمه، 2002، ص56).

وتهتم كل منظمة بتقييم الأداء ويتم ذلك من خلال أساليب معينة، بهدف التعرف على الكفاءة العامة للمنظمة وبغرض التعرف على أوجه التطور في عملياتها، ويوفر تقييم الأداء معلومات تعطي مؤشرات حول كفاءة عمل المنظمة، ومعرفة احتياجاتها المستقبلية (عقيلي، 2005، ص376).

ويمثل تقييم الأداء تحديد وتعريف الكيفية التي يتم من خلالها الأداء، كما أنه يمثل عمل خطة لتحسين وتطوير نشاط المنظمة، وعندما يطبق تقييم الأداء بصورة جيدة وصحيحة، فإنه لا يوضح مستوى الأداء الحالي فقط، وإنما يكون له انعكاسات إيجابية على الأداء المستقبلي المتوقع، وتؤكد معايير تقييم الأداء على جانبين: أحدهما موضوعي يركز على كمية الإنتاج وجودة الإنتاج والسرعة وتحقيق الأهداف، والآخر سلوكي يكشف عن صفات العاملين الشخصية كالتفاني والسرعة في التعلم والإفادة من التدريب (الهييتي، 2000، ص180).

يرى كل من (Poster & Streib, 2005, P:46) إن تقييم الأداء هو عبارة عن مراجعة لما تم إنجازه بالاعتماد على معايير العمل، فعملية تقييم الأداء توافر معلومات عن المهارات التي تحتاجها المنظمة للقيام بمهامها على أكمل وجه، فمن خلال التقييم يتم وضع معايير لتقييم الأداء من واقع الخطط والأهداف الإستراتيجية للمنظمة، والتي تستند على استراتيجيات تقييم الأداء كموجّه ومراقب وضابط، لجهود العاملين في كافة المستويات الإدارية من أجل تحقيق الأهداف الإستراتيجية للمنظمة، بينما يرى كل من (Jones & George, 2004, P:376) أن تقييم الأداء وسيلة لتزويد إدارة المنظمة بالتغذية الراجعة، التي تسترشد بها في صياغة استراتيجياتها والنهوض بمستوى أداء المنظمة، كما أن تقييم الأداء يزود المنظمة بتغذية راجعة عن أداء العاملين من أجل تطويره بخطط مستقبلية، ويزودها بوثائق داعمة للقرارات المتعلقة بالأفراد (Decenzo & Robbins, 1996, p: 321).

وتهدف عملية تقييم الأداء إلى تحسين وتطوير الأداء في المنظمات، التي ترتفع فيها الرقابة من مستوى البحث عن الأخطاء وتصحيحها وإبداء الملاحظات بشأنها، إلى مستوى دراسة النشاط ككل في محاولة لمعرفة مستوى تحقيقه لأهدافه، ومدى تأسيس إدارته على قواعد الكفاءة، من حيث التنظيم والتشغيل وصولاً إلى النتائج المستهدفة، مع بيان المعوقات والانحرافات التي يسفر عنها التقييم، ودراسة أسبابها ومن ثم الوصول إلى الوسائل الكفيلة بعلاجها، وتجنب تكرارها، مع ضرورة الحرص على استمرار تلك الأسباب والوسائل والعمل على تطويرها في المنشآت جميعها (كركور والفارس، 2000، ص 232).

ثانياً: مفهوم عملية تقييم الأداء

لقد فرض التوسع والتطور في عمل الإدارات المالية وظهور التخصصات الدقيقة المختلفة، القيام بتفويض بعض الصلاحيات والاختصاصات والمسؤوليات إلى أفراد في إدارات المنظمة، حتى يتمكنوا من أداء الأعمال الموكولة إليهم، وتحقيق أهداف المنظمة، لذلك ظهرت الحاجة إلى تقييم الأداء وإلى مقاييس ومؤشرات لقياس الأداء ترتبط بتحقيق أهداف الملاك، والتي بدورها تساعد على تحديد إمكانية وقدرة المنظمات على التنافس والاستمرار، إذ إن استخدام هذه المقاييس هو لمعرفة الأداء الذي يتناسب مع المعايير والأداء غير المناسب ومن ثم الحكم على أداء المنظمة بشكل عام، وهو ما اصطلح على تسميته بمراجعة الأداء أو الرقابة على الأداء (قلعأوي، 1998م، ص 15).

وتكتسب عملية تقييم الأداء أهمية خاصة عند تطبيقها سواء في القطاع العام أو الخاص، لكونها تمثل البديل عن الدافع الذاتي الذي يحفز النشاط الخاص، ويدعم سعي الإدارة لتحقيق أهدافها، حيث أن عملية تقييم الأداء كأحد المقومات الرئيسة للعملية الرقابية، تستند

على مقارنة الأداء الفعلي لكل نشاط من أنشطة المنظمة، وكذلك الأداء الكلي لها بمؤشرات ومقاييس محددة مسبقاً، وذلك لتحديد الانحرافات عن الأهداف المحددة، ومن ثم تحديد المسؤول عن هذه الانحرافات للحكم على مدى كفاءة التشغيل سواء على مستوى القطاعات الداخلية أو على مستوى المنظمة ككل (قلعأوي، 1998م، ص62).

إن عملية تقييم أداء منظمات الأعمال هي انعكاس لكيفية استخدام المنظمة لمواردها المالية والبشرية، واستغلالها بالصورة التي تجعلها قادرة على تحقيق أهدافها، وهي تلعب دوراً هاماً في إدارة الوحدات الاقتصادية، من خلال تزويد الأفراد والجهات المختلفة سواء أكانوا يعملون بهذه الوحدات، أو من خارجها (مثل المساهمون والمستثمرون والعملاء العاملون والموردين والمحليين الماليين) بمعلومات مالية حول أداء المنظمة تساعد في عملية اتخاذ القرار، فيحكم المساهمون على أداء المنظمة وفق مؤشرات الزيادة أو النقص في قيمة الأسهم التي يمتلكونها وتوزيعات الأرباح التي تتحقق في السنة المالية، فيما يحكم العملاء على أداء المنظمة من خلال المنفعة التي يحصلون عليها مقابل الأموال التي يدفعونها نتيجة استخدام منتجات المنظمة، كما أن استقرار العمالة ومستوى الأجور يعد مقياساً يحكم من خلاله العاملون على أداء المنظمة (الغروري، 2001).

عرفت لجنة الأدلة والمصطلحات التابعة للمجموعة العربية للأجهزة العليا للرقابة المالية والمحاسبة رقابة الأداء، بأنها " تقويم أنشطة هيئة ما للتحقق مما إذا كانت مواردها قد أديرت بالصورة التي روعيت فيها جوانب التوافر والكفاءة والفاعلية، ومن أن متطلبات المساءلة قد تمت الاستجابة لها بصورة معقولة " (مجلة الرقابة المالية، العدد 28، يونيو 1996م، ص34)، فرقابة الأداء عملية منظمة تهدف إلى تقدير مدى فاعلية وكفاءة الفرد في العمل من أجل مساعدة الإدارة المعنية على اتخاذ قرارات هامة تخص الموظف وتهم

مصيره الوظيفي، في حين عرفها (عمار، 2002، ص 60) على أنها " قياس وتصحيح أداء الأنشطة التي يقوم بها المرؤوسون للتأكد من أن أهداف المنظمة والخطط المعدة لبلوغها يجري تحقيقها".

ويرى الباحث أن تقييم الأداء هو عملية تهدف إلى قياس النشاط المنجز، والوقوف على حقيقة نتائجه، ومن ثم بيان ما إذا كان النشاط متفقاً في نتائجه مع الأهداف التي سعى لتحقيقها، وما إذا كان أسلوب هذا النشاط ووسائل تحقيق نتائجه تمثل أفضل وأكفاً ما أمكن إتباعه لتحقيق تلك النتائج والأهداف. كما يرى أن الأداء تعني تقييم أداء المنظمات طبقاً لأهداف ومعايير محددة مسبقاً، تمهيداً لاتخاذ الإجراءات الصحيحة الملائمة بما يضمن تطابق الأداء مع ما هو مخطط له، فهي عملية يتم من خلالها فحص وتحليل سياسات الإدارة عن طريق مجموعة من الإجراءات والوسائل المناسبة في كشف الانحرافات، واتخاذ الإجراءات اللازمة للتصحيح أولاً بأول، ورصد المظاهر الإيجابية في الأداء والسعي إلى تعميمها، وترسيخ السبل التي أسهمت في إيجادها بما يحقق رقابة وتحسين الكفاءة والفعالية التي تنفذ بها.

2-1-2 أهمية تقييم الأداء

يعد تقييم الأداء أحد المهام الإدارية المهمة لمنظمات الأعمال كونه يتجه إلى تحليل الأنشطة والفعاليات لذلك تبرز أهمية تقويم الأداء في الجوانب التالية:

- 1- يوفر تقييم الأداء مقياساً لمدى نجاح الوحدة الاقتصادية من خلال سعيها لمواصلة نشاطها بغية تحقيق أهدافها. كما يوفر المعلومات لمختلف المستويات في الوحدة الاقتصادية لأغراض التخطيط والرقابة واتخاذ القرارات المستندة إلى حقائق علمية

،فضلا عن أهمية هذه المعلومات للجهات الأخرى خارج المنظمة (الحسيني، 2000، ص234).

2- يستهدف تقييم الأداء التأكد من تحقيق التنسيق بين مختلف أوجه نشاط الوحدة الاقتصادية المتمثلة بالإنتاج والتسويق والتمويل والأفراد لتحقيق الوفورات الاقتصادية، وتلافي الفاقد والضياع الاقتصادي والإسراف المالي.

3- على مستوى العمليات يؤدي تقييم الأداء إلى إجراء مسح ميداني شامل للوحدة الاقتصادية لغرض التعرف على سائر عملياتها الإنتاجية والوقوف على العلاقات، التي تربط بين مختلف مراحل الإنتاج والتوصل إلى خصائص النشاط الإنتاجي الذي تمارسه الوحدة الاقتصادية وأثر ذلك على إدارتها ودراسة إقتصاديات برامج التشغيل، وأثرها على كفاءة الإنتاج بعوامل الإنتاج في مستويات التشغيل المختلفة تمهيداً للوصول إلى الإجراءات العلاجية، اللازمة لتلافي القصور في الأداء والعمل على استمرار نجاح الوحدة الاقتصادية في المستقبل (فليح، 1980، ص251).

4- على مستوى الأفراد فإن تقييم الأداء يؤدي إلى خلق مناخ الثقة والتعامل الأخلاقي عن طريق تأكيد الأسس العلمية في التقييم والنهوض بمستوى العاملين من خلال استثمار طاقاتهم الكامنة، وتوظيف طموحهم بأساليب تؤهلهم للتقدم وتحديد تكاليف العمل الإنساني والمساعدة في تحديد سبل تطوير العاملين ودفعهم باتجاه التطوير الذاتي، وتعزيز حالة الشعور بالمسؤولية من خلال توليد القناعات الكاملة من أن الجهود المبذولة في سبيل تحقيق أهداف المنظمة ستقع تحت عملية التقييم (السالم وصالح، 1991، ص125 – 126).

5- وعلى مستوى التسويق، فإن تقييم الأداء يهدف إلى التحقق من الوصول إلى حجم مبيعات مربح ومستوى الاحتفاظ بالزبائن أو زيادتهم بوصفهما مؤشرين للمنافسة والتأكد من الكفاءة التسويقية بشقيها التشغيلي والسعري، ذلك لأن الكفاءة التسويقية بشطريها التشغيلي والسعري هي معيار لقوة الشركة ومثانة إقتصادياتها (الرأوي والسند، 2000، ص 32).

6- وعلى المستوى المالي، فإن تقييم الأداء ينصب على التأكد من توافر السيولة ومستوى الربحية في ظل كل من قرارات الاستثمار والتمويل وما يصاحبهما من مخاطر، بالإضافة إلى مقسوم الأرباح في إطار السعي لتعظيم القيمة السوقية للشركة، باعتبار أن أهداف الإدارة المالية هو زيادة القيمة الحالية للمؤسسة والمحافظة على سيولة الوحدة الإقتصادية لحمايتها من خطر الإفلاس والتصفية، وتحقيق العائد المناسب على الاستثمار (الربحية) (كرابه وآخرون، 2000، ص 26).

2-1-3 مقومات الأداء الجيد

يقصد بمقومات الأداء الجيد مجموعة الخصائص والمتطلبات التي يلزم توفرها للحكم على مدى جودة وكفاءة وفعالية أداء المنظمة، وهذه المقومات هي:

1- الإدارة الإستراتيجية: هي ذلك الأسلوب الذي من خلاله تقوم الإدارة العليا ببناء استراتيجيات المنظمة بتحديد التوجهات طويلة الأجل، وتحقيق الأداء من خلال التصميم الدقيق لكيفية التنفيذ المناسب، والتقييم المستمر للاستراتيجيات الموضوعة (السلي، 1995، ص 132).

2- الشفافية: هي الحق في الوصول إلى المعلومات، ومعرفة آليات اتخاذ القرار المؤسسي، وحق الشفافية مطلب ضروري لوضع معايير أخلاقية، وميثاق عمل مؤسسي لما تؤدي إليه من الثقة، والمساعدة في اكتشاف الأخطاء.

3- إقرار مبدأ المساءلة الفعالة: وممارسته فعلياً من الإدارات العليا كمبدأ مكمل لتقييم الأداء، فالموظف الذي يعطى مسؤوليات وصلاحيات أداء وظيفة محددة يكون مسؤولاً عن أداء مهام تلك الوظيفة طبقاً لما هو محدد سلفاً، فعند استخدام المساءلة كآلية لتقييم الأداء يكون التركيز على كل من مستوى الأداء الذي تم تحقيقه، ومدى فعالية نظام المساءلة الذي تم إتباعه في ظل توافر عناصر تطبيق المساءلة الفعالة.

4- تطوير النظم المحاسبية: إذ أن وجود نظام محاسبي سليم ومتطور يمكن من الحصول على البيانات المالية والمحاسبية السليمة التي يعتبر إحدى مرتكزات رقابة الأداء، كما أنه يساهم في بيان مدى التقيد بالقواعد المطبقة، ويسهل عمليات التدقيق والرقابة التي تمارسها الجهات المختصة، هذا إلى جانب استخدام هذه النظم في إعداد الموازنات الخاصة بالمنظمات لتزويد متخذي القرار بالبيانات والمعلومات اللازمة للحكم على كفاءة استخدام الموارد المادية والبشرية المتاحة لتحقيق الأهداف.

2-1-4 الأدوات المستخدمة في عملية تقييم الأداء

يشير (خشارمة، 2001، ص 297-304) إلى أن الأدوات التي تستخدم في عملية التقييم هي ما يعرف بمؤشرات تقييم الأداء والمؤشر هو عبارة عن أثر يمكن الاستفادة منها في تقييم النشاط الكلي للمنظمة وأنشطتها الداخلية، بحيث يكون لكل مؤشر (مقياس) معدل خاص به حتى يكون ذا مدلول وليس رقماً مبهماً، كما يتضمن مدى يتراوح فيه الأداء الفعلي بحيث

يكون أي انحراف عن هذا المدى غير مرغوب فيه إذا كان في غير صالح المنظمة، ومن أهم هذه المؤشرات والمقاييس التي يركز عليها تقييم الأداء ما يلي:

1- مقاييس الكفاءة: ويقصد بها القدرة على استخدام الموارد البشرية والمادية المتاحة لانجاز الأداء المطلوب كما يجب.

2- مقاييس الفاعلية: ويقصد بها مستوى تحقيق الإدارة للأهداف التي حددت لها.

3- مقاييس الإقتصاد: التأكد من استخدام الموارد المتاحة للحصول على المخرجات المطلوبة بالجودة المناسبة وبأقل تكلفة ممكنة.

4- مقاييس المسؤولية الاجتماعية: وهي مقاييس تتعلق بدمج المنظمة بين الاهتمامات المجتمعية والبيئية في تعاملها مع أصحاب المصلحة والملاك والمساهمين والعملاء في الأسواق المستهدفة بشكل طوعي.

5- المؤشرات المالية: وهي تلك المؤشرات التي تعتمد في احتسابها على البيانات المالية المحاسبية بالمنظمة، مثل: العائد على الأصول والعائد على حقوق الملكية والقيمة الاقتصادية المضافة وغيرها. ومن أهم ما تتميز به هذه المؤشرات هو: سهولة احتسابها، وتصور الأحداث بوحدة قياس قابلة للمقارنة. ولكن يؤخذ على مؤشرات الأداء المالية بأنها تاريخية بطبيعتها، فهي تركز على التقرير عن الأنشطة التي حدثت في الفترة السابقة، كما أنها لا تساعد المديرين على إدراك العوامل التي توجه النجاح في منظماتهم ولا تحفز المهارات والكفاءات التي تحاول المنظمات أن تبذل فيها، فضلا عن اختلاف طرق احتساب بعض هذه المقاييس مما يؤثر سلبا على دلالتها.

2-1-5 مراحل تقييم الأداء

هناك عدة مراحل تمر بها عملية تقييم الأداء من أهمها:

1- مرحلة التخطيط: ويتم في هذه المرحلة إعداد الموازنات والقوائم التقديرية،

وتحديد أدوات التقييم التي سيتم استخدامها، وتحديد المراكز المسؤولة عن عملية

التقييم والأهداف المستقبلية المتوقعة.

2- مرحلة مقارنة النتائج: ويتم في هذه المرحلة مقارنة الأداء الفعلي مع الأداء

المخطط، والهدف من ذلك هو معرفة ما مدى تحقيق الأهداف التي تم وضعها مسبقاً،

ومعرفة ما إذا كان هناك انحرافات لغرض تحليلها ومعرفة أسبابها ومعالجتها.

2-1-6 اتجاهات تقييم الأداء المالي

يعد أسلوب المؤشرات (النسب المالية) احد اهم اتجاهات تقييم الأداء المالي حيث يرجع

الاهتمام به إلى بداية القرن العشرين نتيجة ظهور طبقة المديرين المحترفين وانفصال الملكية

عن الإدارة في المشروع وما استتبع ذلك من ضرورة نشر النتائج والتقارير الدورية، وقد ألزم

ذلك إلى إعداد كثير من النسب والمؤشرات المالية التي تخدم جميع الأطراف، ويجدر بنا إلى

الإشارة إلى ان للبنوك فضل في اكتشاف نسبة هامة في التحليل المالي عام 1908 وهي نسبة

التداول.

يقوم أسلوب المؤشرات المالية على حقيقة أن هناك دائماً حجوماً نسبية أو معدلات أو

علاقات بين عناصر القوائم المالية المختلفة في تاريخ معين، ويتلخص هذا الأسلوب في

حساب مجموعة من النسب، أو المؤشرات المالية النمطية مقدماً بين عناصر القوائم المالية

المختلفة، وتختلف هذه النسب والمؤشرات حسب النشاط وخبرة المحلل وهدف الشخص القائم

بالتحليل. كما تتوقف الدقة في هذه المؤشرات المالية على سلامة الفروض والمبادئ العلمية والقواعد والعرف في السنوات المختلفة، وبالرغم من ذلك فإن هذه النسب والمؤشرات لا يعتبر جامدة أو ثابتة بل يجب أن تتمتع بالمرونة الكافية لمواجهة كافة المتغيرات الداخلية والخارجية، ولذلك يجب أن تتغير باستمرار في كل فترة أو في كل سنة من السنوات المعدة للتحليل.

وفي نهاية كل فترة زمنية يقوم المسؤولون في الشركات بحساب مجموعة النسب والمؤشرات الفعلية أو الواقعية، ثم تقارن هذه النسب بمثيلتها من النسب والمؤشرات النمطية والمحسوبة مقدما، وذلك لتحديد الفروق والانحرافات بين الفعلي والمتوقع أو النمطي ثم دراسة هذه الفروق وأسبابها، وهناك اتجاهين رئيسيين لتقييم أداء المنظمات هما: الاتجاه التقليدي (النموذج المحاسبي) والاتجاه الحديث (النموذج الإقتصادي).

2-1-6-1 الاتجاه التقليدي (النموذج المحاسبي) لتقييم الأداء المالي

يشير (Sinkey, 1998, p: 153) إلى أن النموذج المحاسبي يتمتع بمزايا عدة منها انه يتوافق مع المبادئ المحاسبية وسهل الاستخدام، أو أن هذا الاتجاه يركز على أثر بين سعر السهم ونصيب السهم من الأرباح التي حققتها المنظمة، كما أن هذا النموذج يقدم أساس لقياس أداء المنظمة باستخدام تحليل النسب المالية، وبالإعتماد على القوائم المالية التي يتم إعدادها على مدار الزمن أو بمقارنتها مع المنافسين، وذلك من أجل بناء النسب وتحليلها استنادا إلى المعلومات الواردة في هذه القوائم، حيث يمكن بناء عدة نسب كالربحية والكفاءة والسيولة وغيرها.

ويرى كل من (Mattel, 1996) و (Dietrich, 1996) و (Leemput, 1990) انه من الصعب الاعتماد على النموذج المحاسبي في حالة تقييم أداء المنظمة من وجهة نظر هدف تعظيم ثروة الملاك، فمقاييس الأداء المحاسبية لا تعني بالضرورة وجود قيمة للمالكين، وذلك بسبب عدم وجود أثر مؤكدة بين هذه المقاييس وبين تقييم الأداء في السوق المالية، كما أن مقاييس الأداء المحاسبية مثل العائد على الأصول والعائد على حقوق الملكية ونصيب السهم من الأرباح المحققة ترتبط مع أسعار الأسهم في السوق المالية، إضافة إلى وجود اختلافات بين الأرقام المحاسبية التي تعكسها النسب المالية وبين القيم السوقية لهذه الأرقام وهذه الاختلافات تتمثل بما يلي:

- أ- تمثل الأرقام المحاسبية نظرة خلفية، فيما تمثل القيم السوقية نظرة أمامية.
- ب- أن القيم المحاسبية لا تعكس بشكل كامل القيم السوقية، كما إنها لا تأخذ بعين الاعتبار أثر بين المخاطرة والعائد، فالأرقام المحاسبية التي تأتي من القوائم المالية تعكس الطرق المحاسبية المبنية على أساس الاستحقاق وليس على الأساس النقدي.

2-1-2- الاتجاه الحديث لتقييم الأداء المالي (النموذج الإقتصادي)

ظهرت الحاجة إلى استخدام مقاييس أداء جديدة لتقدم معلومات مباشرة، حول كيفية قيام المنظمة بالمساهمة في تعظيم ثروة المالكين وتوليد القيمة لهم، أو يبنى النموذج الإقتصادي على فرضية أساسية للنظرية المالية، مفادها أن المستثمر الرشيد يقوم بتقييم سهم الشركة التي يريد الاستثمار فيها، بناء على قيمة التدفقات النقدية المستقبلية التي يمكن أن يحصل عليها من هذا السهم، الأمر الذي أدى إلى زيادة الاهتمام بالقيمة الإقتصادية المضافة كأداة مباشرة تركز على الجانب الإقتصادي والنظرة إلى الأمام، وهي يعتبر مقياساً شمولياً

للربحية وإدارة المخاطر معا، وبالتالي فإن هذه المقاييس توجه الجهود نحو إحداث تأثير إيجابي على سعر السهم في السوق، وبالتالي تحقيق هدف تعظيم الثروة وتوليد القيمة، لذلك فإن أهمية هذا المدخل تكمن في انه يركز على القيمة طويلة الأجل بدلا من الأرباح المحاسبية قصيرة الأجل، مما يجعل أثر بين القيمة الإقتصادية المضافة ومقاييس الأداء تقوم على أساس المخاطرة.

ويشير (Shaked, 1997, p: 16-41) إلى أن الفكرة الأساسية التي تقوم عليها القيمة الإقتصادية المضافة EVA هي أن ما يسمى اليوم ربحا هو في الواقع ليس ربحا حقيقيا، فطالما أن المنظمة لم تحقق ربحا يفوق تكلفة رأس المال المستخدم فإنها ستحقق خسارة، ووفق القيمة الإقتصادية فإن أموال الملكية لها تكلفتها كما هو الحال بالنسبة لأموال الدين، وعليه فإنه من الأفضل للمنظمة أن تحقق لمالكيها عائدا مماثلا للعائد الذي يمكن أن يحققه في استثمارات مشابهة لها نفس الدرجة من المخاطرة، كون أن القيمة السوقية للسهم تساوي القيمة المستقبلية للتدفقات النقدية المخصومة بمعدل يعكس معدل العائد المطلوب من قبل المستثمرين في استثمارات مشابهة لها نفس المستوى من المخاطرة، وبالتالي فإن الدلالة الأساسية للقيمة الإقتصادية المضافة EVA تكمن في تحقيق عائداً كافياً لتغطية تكاليف الفرصة البديلة لحقوق الملكية قبل أن تبدأ بتوليد القيمة.

ثانيا: مؤشرات الأداء المالية المبنية على الربح المحاسبي

تعد مؤشرات الربحية من أهم المؤشرات التي يعتمد عليها المحللون الماليون ومستخدمو القوائم المالية في تقييم أداء الوحدة الاقتصادية وتسعى الوحدات الاقتصادية ذاتها إلى تحقيق أعلى معدل ممكن لهذه المؤشرات في ضوء تحقيق الأهداف الأخرى مثل السيولة وغيرها اقتناعا منها بأهمية هذه المؤشرات في تقييم الأداء.

إلا أن اعتماد هذه المؤشرات على الأرباح المحاسبية المعدة وفقا لأساس الاستحقاق فقط، يجعل النظام المحاسبي وما يقدمه من معلومات للمستخدمين يشوبه القصور وأوجه النقص، خاصة وأن هناك العديد من الانتقادات وأوجه القصور يتم توجيهها إلى الأرباح المعدة وفقا لأساس الاستحقاق المحاسبي، كما أن الاعتماد على الأرباح المحاسبية فقط لقياس العائد على استثمارات الوحدة الاقتصادية، وقياس ربحيتها يحجب عن مستخدمي القوائم المالية مقدار ما حققته من تدفقات نقدية تشغيلية (في مقابل الدخل التشغيلي) على هذه الاستثمارات (عطية، 2004، ص86).

كما أن تحقيق الوحدة الاقتصادية أعلى معدل للربحية ينبغي ألا يتم الاعتماد عليه في تقييم الأداء دون الأخذ في الاعتبار جودة هذه الربحية، فقد تكون هناك شركتين حققت نفس المستوى من الأرباح، ولكن أحدهما تتسم أرباحها بمستوى جوده أعلى بكثير من مستوى الجودة الذي تتسم به أرباح الشركة الأخرى، وإن أخذ هذا العامل في الاعتبار يوفر تقييما سليما للأداء في كلتا الشركتين، ويؤدي إلى ترشيد القرارات المتخذة بناء على نتائج هذا التقييم وتقدم المؤشرات المالية المبنية على المعلومات المعدة وفقا للأساس النقدي (قائمة التدفقات النقدية) الذي بموجبه تتحدد نوعية الأرباح.

ونتيجة لزيادة اهتمام إدارة الوحدات الاقتصادية بتقييم الأداء فقد شاع استخدام مؤشرات الأداء المبنية على الربح المحاسبي، مثل العائد على الأصول والعائد على حقوق الملكية وربحية السهم والتدفقات النقدية للسهم وغيرها، ويعتبر هذه المؤشرات ترجمة مالية لنتائج القياس التشغيلي، التي تستخدم في تحديد مدى تحقيق الأهداف الإستراتيجية للمنظمة (كريم، 2004، ص21)، وتشمل مؤشرات الأداء المالية المبنية على الربح المحاسبي الآتي:

2-2-1 معدل العائد على الأصول

يشير (الخلايلة، 2001، ص93-109) أن مقياس العائد على الأصول هو من أكثر مقاييس الأداء المبنية على الربح المحاسبي شيوعاً، ويعبر هذا المقياس عن أثر بين الأرباح المحاسبية وحجم الأموال المتاحة للاستخدام من قبل إدارة المنظمة، وذلك بغض النظر عن الطريقة التي تم بها تمويل أصول المنظمة، كما يساعد هذا المقياس على قياس قدرة الإدارة على تحقيق الأرباح من الأموال المتاحة لها والخاضعة لسيطرتها، وهو بذلك يعكس أثر الأنشطة التشغيلية والاستثمارية بالمنظمة ولا يعكس أثر الأنشطة التمويلية في الربحية. ويتم حساب العائد على الأصول بقسمة الأرباح الصافية على إجمالي الأصول، فإذا كانت هذه النسبة مرتفعة فإنها تدل على كفاءة القرارات الاستثمارية والتشغيلية في المنظمة أما إذا كانت هذه النسبة منخفضة فإنها تعكس ضعف كفاءة تلك السياسات .

2-2-2 معدل العائد على حقوق الملكية

يشير (الغرايبة، وجعفر، 1988، ص 201-233) إلى أن هذا المؤشر يهتم بقياس العائد على كل دينار مستثمر من قبل حملة الأسهم العادية، حيث أن هذا المقياس يأخذ أثر الأنشطة التشغيلية والتمويلية معاً، وهو يتأثر بدرجة الرفع المالي وحجم الديون في هيكل رأس المال، بالإضافة إلى معدل العائد على الأصول. ويتم حساب العائد على حقوق الملكية بقسمة الأرباح الصافية بعد الضريبة على حقوق المساهمين، والتي تشمل كل من رأس المال المدفوع وعلاوات الإصدار والاحتياطات والأرباح المحتجزة. ويقوم هذا المؤشر بقياس العائد الذي يحققه المساهمون على أموالهم الموظفة في رأس مال المنظمة، فارتفاع نتيجة هذا المؤشر تدل على كفاءة قرارات الاستثمار والتشغيل في المنظمة، وتدلل على اعتماد المنظمة على التمويل بالدين بأكثر من المتوسط المقبول في الصناعة التي تعمل فيها المنظمة لأنه من الممكن للإدارة تحقيق عائد مرتفع على حقوق المساهمين، بالرغم من الضعف العائد على الأصول، وذلك باستخدام الدين في التمويل بنسب عالية، حيث أن الأثر الذي يربط بين هذه المتغيرات يمكن توضيحه كما يلي:

العائد على حقوق الملكية = العائد على الأصول / 1 - نسبة الدين إلى الملكية.

2-2-3 ربحية السهم

يعتبر نصيب السهم العادي من الأرباح مؤشراً مالياً لتقييم أداء المنظمات التجارية، أو الصناعية أو المالية، فهو يساعد المستثمرين والمقرضين في اتخاذ القرارات، كما أن ربحية السهم والمخاطرة من أهم العوامل التي يهتم بها هؤلاء المستثمرون والمقرضون وخاصة

للأجل الطويل، فقدرة المنظمة على تحقيق الأرباح بالمستقبل تشكل مصدر أمان مهم بالنسبة لهم في الأجل الطويل، لأن القدرة على تحقيق أرباح مجزية بالمستقبل تسهل عملية الحصول على مصادر تمويل أخرى. وتمثل ربحية السهم نصيب السهم من الأرباح المتحققة خلال الفترة المالية، ويتم حساب هذه الربحية بقسمة الأرباح المتاحة لحملة الأسهم العادية على عدد الأسهم القائمة، ويعد استبعاد حصص الأرباح على الأسهم الممتازة من صافي الدخل بعد الضريبة، للوصول إلى الأرباح المتاحة لحملة الأسهم العادية، ويعتبر ربحية السهم من المعلومات التي يحتاجها مستخدمو المعلومات المحاسبية وبدرجات متفاوتة، حيث تدل نتائج الأبحاث على وجود أثر طردية موجبة بين ربحية السهم وسلوك سعر السهم والعائد على السهم. (الغرايبة، وجعفر، 1988، ص 201-233).

ثالثاً: مؤشرات الأداء المالية المبنية على التدفق النقدي

نتيجة القصور في القوائم المالية التقليدية (قائمة المركز المالي وقائمة الدخل)، برزت الحاجة لسد القصور في هذه القوائم ولتحقيق أهداف المحاسبة المالية التي حددها مجلس معايير المحاسبة المالية (FASB)، وقد أيد العديد من الكتاب والباحثين قائمة التدفقات النقدية، حيث يرى هؤلاء ضرورة تحويل الاهتمام من قائمة الدخل إلى قائمة التدفقات النقدية. وأن الاحتفاظ بقوائم الحسابات الختامية التقليدية، بالإضافة إلى قوائم تدفق نقدي فعلية وتقديرية سوف يساعد المستثمرين في اتخاذ قراراتهم الاستثمارية.

كما أن إتباع الأساس النقدي يؤدي إلى تجنب المشاكل المحاسبية الناتجة عن تطبيق قواعد الاستحقاق، كما أنه يحد من الحكم الشخصي بدرجة كبيرة مما يقلل من درجة الشك وعدم التأكد لدى مستخدم القوائم المالية حول مدى دقة وملائمة المعلومات المحاسبية. لذلك

كانت هناك مطالبات بالاستغناء نهائياً عن قائمة الدخل والمركز المالي وإحلال قوائم التدفقات النقدية بدلاً منها، إذ من الأفضل التعامل نقداً عن سنة بما يجنبها الكثير من مشاكل القياس على أساس التكلفة التاريخية، وعليه فإن التدفقات النقدية تشكل إطاراً تحليلياً للأداء المالي للشركة في الماضي والحاضر والمستقبل، كما يعتبر أداة تساعد في اتخاذ القرارات الاستثمارية، حيث يفضل عند اتخاذ هذه القرارات أن يكون المحلل مرتكزاً على قوائم المحاسبة عن التدفقات النقدية الذي سيتحقق مستقبلاً (جاد، 2002، ص21).

ويعتبر معلومات التدفقات النقدية الخاصة للشركة مؤشراً جيداً وملائماً بمفردها، أو مصاحبة لغيرها من المعلومات المالية الأخرى تساعد المستثمرين والدائنين على تقييم تلك الشركة وتحليل درجة المخاطرة الخاصة بها، وذلك إلى جانب تمكنهم من التنبؤ بالمدفوعات المتوقعة سدادها سواء اتخذت صورة التوزيعات، أو الفوائد والتي تمثل في ذات الوقت المعلومات المطلوبة لتحديد القيمة السوقية للأوراق المالية الخاصة بتلك الشركة.

ومن أهم النقاط التي يشار إليها حول أهمية محاسبة التدفقات النقدية ما يلي:

1- أن هناك فائدة كبيرة من استخدام مبادئ محاسبة التدفقات النقدية لان حساب الأرباح والخسائر والميزانية التقليدية لا يقدمان قياساً موضوعياً سليماً للربح والمركز المالي للشركة مما يترك الفرصة للأحكام الشخصية ويؤدي إلى التناقض بين حسابات الشركة المختلفة.

2- إن فصل الربحية عن السيولة عيب خطير من المحاسبة التقليدية، لذلك لابد أن تهتم الشركة بهذين العاملين في نفس الوقت فالشركة التي تفشل دائماً في تحقيق أرباح

في الأجل الطويل لن تستطيع الاستمرار والشركة التي لا تملك نقدية في الأجل القصير يمكن ان تعاني من العسر الفني وربما يعرضها لحالة الافلاس.

3- تعتمد محاسبة التدفقات النقدية على الفرضين التاليين:

- أ- أن الهدف الأساسي للشركة أنها تكونت لتبقى وتستمر في عملياتها، لذلك فإن الحسابات يجب أن تعكس قدرتها على سداد ديونها والتزاماتها ودفع التوزيعات، ويركز حملة الأسهم على النقدية حتى يمكنهم التنبؤ بالمبلغ الذي سيتم توزيعه عليهم في شكل أرباح، كما أن قرار التوزيع يتأثر بالعديد من العوامل مثل توافر النقدية وقدرة الشركة على الحصول على موارد نقدية إضافية، لذلك فإن قائمة الدخل وحدها غير كافية لتوفير مثل هذه المعلومات.
- ب- أن قيمة السهم في الشركة تعتمد على القيمة الحالية للتدفقات النقدية المتوقعة للمساهمين في المستقبل في صورة توزيعات، بالإضافة إلى أي تدفقات رأسمالية أخرى يسمح بتوزيعها، لذا فإن الحسابات يجب أن تقدم للمساهمين معلومات عن التوزيعات المستقبلية سواء من الأرباح العادية أو الرأسمالية.

- 4- الأساس النقدي أكثر موضوعية وسهل إثباته والتحقق منه، كما أنه يتعامل آلياً مع مشكلة تغيرات الأسعار عن طريق تسجيل كل المتحصلات والنفقات بقيمتها النقدية في تاريخ التحصيل والسداد، حيث أن قائمة التدفقات النقدية توضح بدرجة كبيرة المقارنة بين الشركات، والمعلومات المستمدة منها تخدم المستخدمين الخارجين بدرجة كبيرة حيث تخفض المشاكل المتعلقة بالمصطلحات الفنية وهي مناسبة بدرجة كبيرة للتخطيط

واتخاذ القرارات، كما أنها تساعد بدرجة كبيرة على اتخاذ القرار المناسب بالمقارنة بالطرق التقليدية، (التي تركز على السيولة وتقييم الأداء) كما أنها تقدم المعلومات المناسبة لمتخذي القرار.

2-3-1 ماهية التدفقات النقدية

يوجد العديد من المفاهيم حول ماهية التدفقات النقدية، وعلى وفق الآتي:

1- مفهوم الأموال cash : حيث أن الأموال هي رأس المال المتداول (مجموع الأصول المتداولة)، ونظرا لان الالتزامات تدفع من النقدية وليس من رأس المال المتداول، فإنه يمكن تعريف الأموال على أنها النقدية وما في حكمها وتشمل النقدية بالصندوق والبنوك، والاستثمارات المالية قصيرة الأجل المنتظر تحصيلها خلال 90 يوم (المليجي، 1999، ص100).

2- مفهوم جميع الموارد المالية All resource financial : حيث يتم أعداد القائمة بأشكالها على كافة العمليات، وتفسير كافة التغيرات في بنود المركز المالي للشركة سواء ترتب عليها تدفق نقدي داخل أو خارج، أو لم يترتب عليها تدفق نقدي، أية كافة العمليات ذات الأثر على الأموال بجانب التغيرات في النقدية، أو رأس مال العامل، ولكن مفهوم الموارد المالية الشاملة لم يلق قبولا من جانب المهتمين بالمعلومات المحاسبية حيث انه يحتاج إلى مختصين ولا يقدم المعلومات المطلوبة من جانب المستثمرين والدائنين، وخاصة التي تقضى بالإفصاح عن المزاولة المالية والمقدرة الكسبية للشركة.

فهو لا يلائم التقرير عن التدفقات النقدية، حيث لا يوضح التدفقات النقدية الداخلة والخارجة من الأنشطة المختلفة، كما أنه يختلف من منظمة لأخرى مما يؤدي إلى الافتقار إلى أسس

المقارنة السليمة بين القوائم المالية المختلفة، ونتيجة لما سبق فهذا المفهوم لا يلاءم تحليل مخاطر الاستثمار في الأوراق المالية (لطفی، 1998، ص136).

3- مفهوم رأس المال العامل Working capital concept هناك مدخلان لمفهوم رأس المال العامل الأول هو عبارة عن إجمالي رأس المال العامل، يتمثل في إجمالي الأصول المتداولة. والثاني يتمثل في صافي رأس المال العامل، وهو الفرق بين إجمالي الأصول المتداولة وإجمالي الخصوم المتداولة، وهو الأكثر استخداماً بين المحللين الماليين، لأنه يوضح التغيرات في المركز المالي الناتجة عن عمليات تؤثر بالزيادة أو النقصان على رأس المال العامل، فعلى سبيل المثال شراء أصل ثابت عن طريق الحصول على قرض قصير الأجل، يؤثر على الالتزامات المتداولة بالزيادة، وبالتالي يؤثر على رأس المال العامل بالنقص، وبالمثل بيع أصل ثابت نقداً يؤثر على الأصول المتداولة بالزيادة، وبالتالي يؤثر على رأس مال العامل بالزيادة، ووفقاً لهذا المفهوم فإنه لا يتم الإفصاح عن العمليات الجوهرية التي حدثت للمشروع خلال الفترة، فإن مبادلة أصل ثابت بأصل ثابت آخر، أو قيمة أسهم مصدرة لسداد قروض طويلة الأجل، أو قيمة أسهم مصدرة مقابل أصل ثابت ولكنها لم تؤثر على رأس المال العامل (بدران، 1999، ص41).

4- مفهوم النقدية Cash concept وهناك مدخلان لمفهوم النقدية، حيث يأخذ الأول النقدية بالمعنى الحرفي أي النقدية بالصندوق والبنك، فيما يعتبر الثاني أن النقدية هي ما في حكمها أي النقدية في الصندوق والبنك، وما في حكم النقدية التي تتمثل في الأصول القصيرة الأجل وعالية السيولة والتي يمكن تحويلها بسهولة إلى مبالغ نقدية محددة، (جاء، 2002، ص21)، وذلك للأسباب التالية:

أ- يوضح قدرة المنظمة على سداد التزاماتها "المرونة المالية".

ب- يوضح قدرة المنظمة على مقابلة احتياجاتها التشغيلية.

ج- يوضح السيولة المالية المتوافرة بالمنظمة.

د- يوضح قدرة المنظمة على عمل توزيعات نقدية على المساهمين حيث تعد

التوزيعات من أهم مؤشرات الاستثمار في الأوراق المالية.

هـ- يحقق للمستثمر القدرة على التقييم الشامل لأداء الوحدة الإقتصادية خاصة في

قدرتها على تحقيق زيادة حقيقة في الثروة.

2-3-2 نماذج قياس التدفقات النقدية

أورد (جاد، 2002، ص22-24)، النماذج التالية لقياس التدفقات النقدية:

2-3-2-1 المقاييس التقليدية:

وطبقا لهذه الطرق يتم البدء بصافي الدخل الظاهر في قائمة الدخل ويتم تعديله ببعض التسويات اللازمة، للوصول إلى صافي التدفقات النقدية من العمليات التشغيلية، وهي تبدأ بصافي الدخل وفقا لأساس الاستحقاق ثم تحويله بعد ذلك إلى الأساس النقدي، كما أنها إلى جانب صافي الدخل تظهر التغيرات في بعض الحسابات الخاصة بقائمة المركز المالي ذات أثر بالأنشطة التشغيلية، وتتمثل هذه المقاييس بما يلي:

أ- صافي الدخل مضافا إليه الإهلاك Net Income Plus Depreciation ويتم حسابه طبقا للمعادلة الآتية:

التدفق النقدي = صافي الدخل قبل احتساب البنود غير العادية ونتائج العمليات المنتهية + الإهلاك للأصول الثابتة الملموسة وغير الملموسة.

ويعتمد هذا المقياس على أرقام محاسبية مستمدة من قائمة الدخل المعدة وفقا لأساس الاستحقاق، وبالتالي تتضمن آثار التضخم وتكاليف الوكالة، ولا يعطى معلومات عن الأنشطة المختلفة للمنظمة، أو أسباب التغير في النقدية، وبالتالي فهو لا يصلح للتقرير عن التدفقات النقدية.

ب- رأس المال التشغيلي من العمليات (WCFO) Working capital from operation
ويتم حسابه وفقا للمعادلة الآتية:

التدفق النقدي = صافي الدخل مضافا إليه الإهلاك للأصول الثابتة الملموسة وغير الملموسة +
التعديلات الخاصة بالعناصر الأخرى التي يشملها صافي الدخل قبل حساب البنود غير
العادية، والعمليات المنتهية والتي تؤثر في رأس المال العامل.

ويتم حساب هذا المقياس من خلال إجراءات التعديلات اللازمة لاستبعاد أثر المكاسب، أو
الخسائر الناتجة عن بيع الأصول الثابتة والاستثمارات طويلة الأجل، وكذلك نفاذ علاوة أو
خصم إصدار السندات والضرائب المؤجلة، فهو يمثل تعديلات للمقياس السابق بعد إزالة أثر
العناصر التي لا تؤثر على رأس المال العامل بهدف الوصول إلى العامل النقدي. وهذا
المقياس يعتمد على أرقام قائمة الدخل المعدة وفقا لأساس الاستحقاق، كما أن رأس المال
العامل واجه العديد من الانتقادات، إذ أنه لا يوفر معلومات للمستثمرين والدائنين عن المرونة
المالية والمقدرة الكسبية وبالتالي لا يصلح للتقرير عن التدفقات النقدية.

2-2-3-2 المقاييس البديلة

طبقاً لهذه المقاييس تظهر مكونات التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية الداخلية والخارجية بشكل تفصيلي لكل من المقبوضات والمدفوعات كذلك صافي التدفقات النقدية، وتشمل هذه المقاييس ما يلي:

أ- التدفقات النقدية من عمليات التشغيل (CFFO) Cash flow from operation يتم حساب هذا المقياس بإضافة التغيرات في كل من الأصول المتداولة غير النقدية والخصوم المتداولة إلى رأس المال العامل، ويتم حسابه وفقاً للمعادلة الآتية:

التدفق النقدي من أنشطة التشغيل = (رأس المال العامل من التشغيل - التغير في الحسابات المدينة خلال الفترة + التغير في المخزون خلال الفترة + التغير في الأصول المتداولة الأخرى خلال الفترة + التغير في الحسابات الدائنة خلال الفترة + التغير في حسابات الضرائب المدفوعة خلال الفترة + التغير في الخصوم المتداولة الأخرى خلال الفترة).

ويعتمد هذا المقياس على أرقام محاسبية مستمدة من قائمة الدخل وقائمة المركز المالي المعدتين على أساس الاستحقاق، بهدف الوصول إلى الأساس النقدي، كما أنه يهمل الأنشطة الاستثمارية والتمويلية، كما أنه لا يوفر معلومات عن أسباب الاختلاف بين أرصدة النقدية أول وآخر الفترة.

ب- التدفقات النقدية من الأنشطة الجارية مضافاً إليها التدفقات النقدية من النشاط

الاستثماري (CFAI) Cash flow after investment، ويتم حسابه وفقاً للمعادلة الآتية:

التدفق النقدي = التدفق النقدي عن عمليات التشغيل + نتائج عمليات بيع الممتلكات والتجهيزات والمعدات + ناتج عمليات بيع الاستثمارات خلال الفترة + التغير في قيمة المصروفات الرأسمالية خلال الفترة + التغير في الاستثمارات بالمنظمة الأخرى خلال الفترة.

ويلاحظ على هذا المقياس انه يتضمن التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية مستمدة من أرقام قائمة المركز المالي وقائمة الدخل المعدة، وفقا لأساس الاستحقاق وتعديله بعد ذلك بالتدفقات النقدية من النشاط الاستثماري، كما انه لم يأخذ في الاعتبار التدفقات النقدية من النشاط التمويلي.

ج- التعبير في التدفقات النقدية (Change in Cash (CC ويتم حسابه وفقا للمعادلة الآتية:

التغيير في النقدية = التدفقات النقدية من أنشطة التشغيل - صافي التدفقات النقدية من النشاط الاستثماري + صافي التدفقات النقدية من النشاط التمويلي خلال الفترة، ويلاحظ على هذا المقياس أنه يتضمن الأنشطة التشغيلية والاستثمارية والتمويلية ولذا فهو يعد انصب مقياس.

ويشير (شلتوت، 1992، ص 14) إلى ان هذه الطرق تلقى تشجيعا وتأييدا من قبل مجلس معايير المحاسبة الأمريكي وذلك للأسباب الآتية:

- 1- سهولة فهمها واستيعابها من قبل المستخدمين للقوائم المالية.
- 2- تأكيد على المصدر الأساسي للتدفقات النقدية من المصادر طويلة الأجل الخاصة بالأنشطة التشغيلية.
- 3- زيادة أهمية إجمالي النقدية الواردة من الدخل وإجمالي النقدية الخارجة للمصروفات عن صافي التدفقات النقدية لكل من المستثمرين والمقترضين.
- 4- وضوح مصادر التدفقات النقدية لكل الأنشطة التشغيلية والتمويلية والاستثمارية بشكل ثابت من فترة لأخرى وذلك بعكس الطرق التقليدية التي تظهر التدفقات النقدية الواردة والصادرة لكل من الأنشطة التمويلية والاستثمارية حسب المصدر ولا تظهر ذلك بالنسبة للأنشطة التشغيلية.

5- بساطة العمليات الحسابية المستخدمة في إعداد القائمة في ظل استخدام الطريقة المباشرة.

ويرى الباحث انه حتى نتمكن من الوقوف على أهم الدلالات من قائمة التدفقات النقدية يفضل استخدام هذه الطرق في العرض، فالطرق التقليدية لا تكون تنقيفية لأنها لا تفصح عن التصنيفات من التدفقات النقدية الداخلة والخارجة من الأنشطة التشغيلية، بينما هذه الطرق تسهم في تقييم قدرة الشركة الإقتصادية على توافر نقدية كافية من أنشطة التشغيل لسداد ديونها وإعادة الاستثمار في عملياتها وإجراء توزيعات للأرباح على أصحاب الملكية وبالتالي فهي تعد الأنسب في مجال الاستثمار في الأوراق المالية.

2-3-3 أهداف وأهمية قائمة التدفقات النقدية

إن الهدف الأساسي من إعداد قائمة التدفقات النقدية هو مساعدة المستثمرين والدائنين وغيرهم في تحليل النقدية عن طريق توافر معلومات ملائمة عن المتحصلات والمدفوعات النقدية خلال الفترة المالية، فقائمة التدفقات النقدية توضح الآثار النقدية لعمليات التشغيل الجارية والعمليات الاستثمارية والتمويلية خلال الفترة، كذلك صافي الزيادة أو النقص في النقدية خلال الفترة ومن ثم كيفية استخدام تلك النقدية خلالها (Wild, et al., 2003, P: 384).

وتتبع أهمية قائمة التدفق النقدي من دورها في توافر معلومات لا تظهر في أي من قائمة الدخل والميزانية العمومية، لذا يعتبر هذه القائمة بمثابة صلة الوصل بين هاتين القائمتين، كما أنها أكثر ملاءمة منهما لتحديد نقاط القوة والضعف في نشاط المنظمة بما تحتويه من معلومات، وما يمكن اشتقاقه منها من مؤشرات كمية فعالة لتقييم مدى كفاءة

السياسات التي تتبناها الإدارة في مجال التمويل والاستثمار، وإمكانية التنبؤ المستقبلي في التوسع، ويمكن توضيح أهمية قائمة التدفقات النقدية حسب ما ورد في (المعايير الدولية لإعداد التقارير المالية، 2006، ص 766) في النقاط التالية:

1- إن المعلومات الواردة في التدفقات النقدية مفيدة، كونها تعمل على تزويد مستخدمي البيانات المالية حول قدرة المشروع على توليد النقدية، واحتياجات المشروع في استخدام هذه النقدية.

2- عند استخدام بيانات التدفقات النقدية مع باقي البيانات المالية، فإنها بذلك تقوم بتزود المستخدمين بمعلومات تمكنهم من تقييم التغيرات في صافي أصول المشروع وهيكله المالي، بما في ذلك سيولة المنظمة وقدرتها على الوفاء بالدين والتكيف مع الفرص المتغيرة.

3- تساعد معلومات التدفق النقدي المستخدمين على تطوير نماذج لتقدير ومقارنة القيمة الحالية للتدفقات النقدية المستقبلية للمشاريع المختلفة.

4- تستخدم معلومات التدفق النقدي التاريخية، كمؤشر لمبالغ وتوقيت ودرجة تأكيد التدفقات النقدية المستقبلية، كذلك تفيد في اختبار دقة التقديرات السابقة للتدفقات النقدية وفحص أثر بين الربحية وصافي التدفق النقدي.

5- تعمل على تزود مستخدمي البيانات المالية بالكيفية التي يولد ويستخدم فيها المشروع النقدية وما يعادلها.

2-3-4 أغراض قائمة التدفقات النقدية

ومن أهم الأغراض التي تخدمها قائمة التدفقات النقدية ما يلي:

2-3-4-1 تقييم نوعية أرباح الشركة

وهي تعبر عن مدى الكفاءة التي تتخذ فيها المنظمة قراراتها التشغيلية والاستثمارية، فربحية المنظمة هي محصلة لمختلف السياسات التي تعتمدها الإدارة، ونسب الربحية تقيس كفاءة المنظمة في استغلال مواردها بشكل أمثل لتحقيق الأرباح، وهي تقدم معلومات يمكن بواسطتها التمييز بين صافي الدخل الذي يتم تحديده بموجب أساس الاستحقاق وصافي التدفق النقدي، الذي يتم تحديده بموجب الأساس النقدي. وعلى هذا الأساس فإن تحقيق المنظمة لرقم مرتفع من صافي الدخل لا يعني بالضرورة، أنها حققت تدفقاً نقدياً مرتفعاً والعكس صحيح. في حين كلما إرتفع صافي التدفق النقدي التشغيلي الموجب الذي تحققه المنظمة خلال العام كلما ارتفعت نوعية، أو جودة أرباح المنظمة والعكس صحيح (مطر، 2006، ص 162).

وتمثل نسب الربحية مجال اهتمام المستثمرين والإدارة والمقرضين، فالمستثمرون يتطلعون إلى الفرص المربحة لاستثمار أموالهم فيها، والإدارة للتحقق من نجاح سياساتها التشغيلية، ويشعر المقرضون بالأمان عند إقراض أموالهم إلى منظمات تحقق أرباح ولديها القدرة على دفع التزاماتها وفوائد ديونها (Needlse & Powers, 2004, P: 614).

ومن أهم النسب التي يمكن اشتقاقها من قائمة التدفقات النقدية لتقييم نوعية أرباح الشركة:

1- مؤشر (دليل) النشاط التشغيلي: وتبين هذه النسبة مدى قدرة الأنشطة التشغيلية في

المنظمة على توليد تدفقات نقدية تشغيلية، حيث أن هذه النسبة تعكس في جانب منها نتائج الأنشطة التشغيلية وفقاً لأساس الاستحقاق، في حين تعكس في الجانب الآخر نتائج الأنشطة التشغيلية وفقاً للأساس النقدي، فكلما ارتفعت هذه النسبة دل ذلك على نوعية أرباح الشركة والعكس صحيح (Friedlob & Schaefer, 2003, P 75 - 89)، ويحدد هذا المؤشر بأثر

التالية:

صافي التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية / صافي الدخل من الأنشطة التشغيلية قبل الفوائد والضريبة.

2- مؤشر النقدية التشغيلي: وهذه النسبة توضح مدى قدرة أرباح المنظمة على توليد تدفقات نقدية تشغيلية، وتختلف هذه النسبة عن السابقة في أنها تأخذ بعين الاعتبار عند اشتقاقها الفوائد والضرائب (مطر، 2006، ص 163) وتحدد بأثر التالية:

صافي التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية / صافي الدخل.

3- نسبة التدفقات النقدية من المبيعات إلى المبيعات: وتبين النسبة المئوية للتدفقات النقدية من المبيعات، فكلما ارتفعت هذه النسبة دل ذلك على كفاءة الشركة في تحصيل النقدية من المبيعات (Carslaw & Mills , 1999) وتحدد بأثر التالية:

التدفقات النقدية من المبيعات / المبيعات.

4- نسبة الفوائد والتوزيعات المقبوضة: تساعد هذه النسبة على قياس الأهمية النسبية لعوائد الاستثمارات، سواء في القروض أو في الأوراق المالية (مطر، 2006، ص 165)، وتحدد بأثر التالية:

المتحصلات النقدية المتحققة من إيراد الفوائد والتوزيعات المقبوضة / التدفقات النقدية الداخلة من الأنشطة التشغيلية.

5- نسبة التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية للسهم العادي: وتبين هذه النسبة حصة السهم العادي من صافي التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية، وتعكس قدرة المنظمة على توزيع الأرباح النقدية (Gibson , 2001 , P:366)، وتحدد هذه النسبة بأثر التالية:

صافي التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية - التوزيعات النقدية للأسهم الممتازة / المتوسط المرجح للأسهم العادية.

6- نسبة العائد على حقوق الملكية من التدفقات النقدية التشغيلية: تبين هذه النسبة العائد على حقوق الملكية من التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية، فكلما ارتفعت هذه النسبة كلما كان ذلك مؤشراً إيجابياً على كفاءة المنظمة وتشبه هذه النسبة نسبة معدل العائد على حقوق الملكية، ولكنها تحتسب باستخدام التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية، بدلاً من رقم صافي الدخل (عبيدات، 2006، ص 68)، وتحدد بأثر التالية:

صافي التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية / حقوق الملكية

7- نسبة العائد على الأصول من التدفق النقدي التشغيلي: وتوضح هذه النسبة مدى قدرة أصول الشركة على توليد تدفقات نقدية تشغيلية، فكلما ارتفعت هذه النسبة دل ذلك على كفاءة المنظمة في استخدام موجداتها، وحافز للمزيد من الاستثمار في المستقبل، وتشبه هذه النسبة معدل العائد على الموجودات باستثناء استخدام التدفقات النقدية بدلاً من رقم صافي الربح (Carslaw & Mills , 1999)، وتحدد بأثر التالية:

صافي التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية / إجمالي الأصول.

2-4-3-2 تقييم السيولة

يرى (Schroeder, et al ., 2001, P:156) أن السيولة هي قدرة المنظمة على تحويل أصولها إلى نقدية، حتى تتمكن من سداد التزاماتها المتداولة عند استحقاقها، وتقوم نسب السيولة بربط الأصول المتداولة بالمطلوبات المتداولة، لمعرفة الوضع المالي للمنظمة في الفترة قصيرة الأجل، وترتبط قوة أو ضعف سيولة المنظمة بمدى توافر صافي التدفق النقدي من الأنشطة التشغيلية، فإذا كان صافي التدفق النقدي من الأنشطة التشغيلية موجباً فهذا يعني أن هناك فائضاً نقدياً يمكن لإدارة المنظمة أن تستخدمه، إما في توسيع الأنشطة الاستثمارية،

أو في تسديد الديون طويلة الأجل، أما إذا كان سالباً فهذا يعني أن على المنظمة، أن تبحث عن مصادر لتمويل العجز، وذلك إما ببيع جزء من استثماراتها أو بالتمويل طويل الأجل، ومن أهم النسب التي يمكن اشتقاقها من قائمة التدفقات النقدية لتقييم سيولة المنظمة ما يلي:

1- نسبة تغطية النقدية: وتشير هذه النسبة إلى قدرة المنظمة على توليد تدفقات نقدية، من الأنشطة التشغيلية للوفاء بالمطلوبات الاستثمارية والتمويلية الضرورية، مثل الديون والقروض المستحقة الدفع وعقود الإيجار التمويلي والمبالغ المدفوعة في شراء الأصول الثابتة، وتوزيعات الأرباح لحملة الأسهم، فكلما ارتفعت هذه النسبة دل ذلك على كفاية التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية للوفاء بهذه الاحتياجات (Friedlob & Schleifer, 2003, p: 9)، وتحدد بأثر التالية:

صافي التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية / التدفقات النقدية الخارجة للأنشطة الاستثمارية والتمويلية.

2- نسبة المدفوعات اللازمة لتسديد فوائد الديون: وتشير هذه النسبة إلى قدرة المنظمة على تسديد فوائد الديون، وإنخفاض هذه النسبة مؤشر سيئ وينبئ بمشاكل قد تواجهها المنظمة في مجال السيولة اللازمة لدفع الفوائد المستحقة للديون (مطر، 2006، ص 164)، وتحدد بأثر التالية:

صافي التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية / فوائد الديون.

3- نسبة التوزيعات النقدية: وتوفر هذه النسبة معلومات عن السياسة التي تتبعها إدارة المنظمة في مجال توزيع الأرباح النقدية، من خلال تدفقاتها النقدية من الأنشطة التشغيلية ومدى استقرار هذه السياسة، حيث إن ارتفاع هذه النسبة يشير إلى قدرة المنظمة على تسديد

توزيعات الأرباح دون الحاجة إلى مصادر تمويل خارجية (Gibson, 2001, P: 367)،
وتحدد بأثر التالية:

صافي التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية / التوزيعات النقدية للمساهمين.

4- نسبة كفاية التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية: وتبين هذه النسبة مدى قدرة أنشطة المنظمة على توليد تدفقات نقدية داخلية، لتغطية التدفقات النقدية الخارجة للأنشطة التشغيلية وللإنفاق الرأسمالي وسداد أقساط الديون طويلة الأجل، ويقصد بالاحتياجات النقدية الأساسية، التدفقات النقدية الخارجة للأنشطة التشغيلية، ومدفوعات أعباء الديون، والإنفاق الرأسمالي اللازم للمحافظة على الطاقة الإنتاجية، وسداد الديون المستحقة خلال العام (مطر، 2006، ص162)، وتحدد هذه النسبة بأثر التالية:

التدفقات النقدية الداخلية من الأنشطة التشغيلية / الاحتياجات النقدية الأساسية.

5- نسبة التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية إلى المطلوبات المتداولة: وتبين هذه النسبة مدى قدرة المنظمة على سداد مطلوباتها المتداولة، من خلال صافي تدفقاتها النقدية من أنشطتها التشغيلية، فكلما ارتفعت هذه النسبة انخفض مستوى المخاطر المتعلقة بالسيولة، وهذا يعني أن المنظمة قادرة على الوفاء بجميع أو بجزء من مطلوباتها المتداولة، من خلال النقدية المولدة داخلياً (Kieso, et al., 2005, P: 196)، وتحدد بالعلاقة التالية:

صافي التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية / متوسط المطلوبات المتداولة.

ويشير (عبيدات، 2006، ص13) إلى أن قائمة التدفقات النقدية هي إحدى القوائم الرئيسية التي يقدمها النظام المحاسبي، وتقوم على أساس الدفع الفعلي والقبض الفعلي للنقد بغض النظر عن أساس الاستحقاق، وهي تبين المقبوضات والمدفوعات النقدية وصافي التغير في النقد الناتج عن الأنشطة التشغيلية والاستثمارية والتمويلية للمنظمة، خلال الفترة المالية من

خلال المقارنة بين رصيد النقدية أول المدة وآخر المدة، ويتم إعداد هذه القائمة وفق الأساس النقدي عن طريق تقسيم التدفقات النقدية إلى تدفقات نقدية داخلية وتدفقات نقدية خارجة ضمن ثلاثة أنشطة رئيسية: هي الأنشطة التشغيلية والأنشطة الاستثمارية والأنشطة التمويلية، ويفترض أن تعطي هذه القائمة معلومات إضافية لا تعكسها الأرباح، كما ويفترض أن تكون هذه المعلومات مختلفة في مضمونها ودلالاتها عن المعلومات الواردة في القوائم المالية الأخرى (قائمة الدخل وقائمة المركز المالي)، بحيث تساعد هذه المعلومات مستخدمي القوائم المالية في اتخاذ قراراتهم، فالمقرض في الأجل القصير يهتم بقدرة المنظمة على تحقيق التدفقات النقدية أكثر من اهتمامه بالربحية لضمان تحصيل ديونه قصيرة الأجل، والمستثمر يهتم بقدرة المنظمة على تحقيق التدفقات النقدية لأهميتها في تحديد سعر السهم، وكذلك تهتم الإدارة بتحقيق التدفقات النقدية، للتعرف على مدى الحاجة للتمويل الخارجي، وإلى تخطيط وإدارة الموارد النقدية بكفاءة.

ولذلك فإن قائمة التدفقات النقدية تبين قدرة المنظمة على إدارة التدفقات النقدية، فإذا كان رصيد النقدية في آخر المدة عالٍ وأكبر من الالتزامات المتداولة بكثير، ربما يشير ذلك إلى قصور في إدارة النقدية وعدم استغلال النقد في استثمارات قصيرة الأجل، وعلى العكس من ذلك إذا كان هذا الرصيد أقل بكثير من التزاماتها المتداولة، فهذا يشير ربما إلى تدني مستوى السيولة النقدية للشركة، وتأتي أهمية التدفقات النقدية من أن الربح الناتج عن قائمة الدخل مبني على أساس الاستحقاق، وهو بالتالي يتجاهل التدفقات النقدية الخارجة والداخلية من وإلى المنظمة، حيث أن قدرتها على البقاء فترة طويلة لا تنحصر بقدراتها على تحقيق الأرباح فحسب، وإنما يتطلب أيضا أن تكون قادرة على مقابلة التزاماتها حال استحقاقها، مع الأخذ بالاعتبار التعارض القائم بين السيولة والربحية، فالأنشطة المربحة يترتب عليها توليد نقدية

في الوقت الذي تحتاج إليها المنظمة والعكس صحيح، حيث أن الأنشطة التي تسهم في توليد النقدية ليست بالضرورة مربحة، وعليه فإن التحليل النقدي يعطي معلومات مفيدة لمستخدمي التقارير المالية عن قدرة المنظمة على مقابلة تعهداتها المستقبلية (Hall, 1990, p:56).

وقد حلت قائمة التدفقات النقدية محل قائمة التغير في المركز المالي، وذلك بصدور المعيار المحاسبي رقم 95 الصادر عن مجلس معايير المحاسبة المالية في الولايات المتحدة FASB، إذ أضاف جوانب جديدة في قائمة التدفقات النقدية ميزتها عن قائمة التغير في المركز المالي، حيث قامت بتصنيف المقبوضات والمدفوعات وفقاً للأنشطة الرئيسية للمنظمة وهي التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية، والتدفقات النقدية من الأنشطة الاستثمارية، والتدفقات النقدية من الأنشطة التمويلية.

ويشير (حداد، 2001، ص ص 1-14) إلى وجود محتوى معلوماتي إضافي نسبي للتدفقات النقدية المتعلقة بالعمليات التشغيلية، زيادة عن ما هو موجود في أرباح الاستحقاق، حيث تساعد التدفقات النقدية التشغيلية على تقديم معلومات إضافية عن مدى قدرة المنظمة على توليد نقدية من الأنشطة التشغيلية، والتي تعكس الآثار النقدية لأنشطة العمليات، لذلك فإن أهمية التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية تأتي من كون التدفقات النقدية من الأنشطة الاستثمارية والتمويلية غير مستقرة خلال الفترة. وبناء على أهمية التدفقات النقدية التشغيلية فإنها تعتمد كمؤشرات للأداء المالي من خلال تحديد نصيب السهم الواحد من هذه التدفقات، أي قسمة هذه التدفقات على عدد الأسهم العادية القائمة.

6- نسبة التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية إلى الاستحقاق الحالي للديون طويلة الأجل وأوراق الدفع قصيرة الأجل: وتشير هذه النسبة إلى قدرة المنظمة على الوفاء بالتزاماتها، المتمثلة باستحقاقات الديون طويلة الأجل والديون، وأوراق الدفع قصيرة الأجل، حيث إن

ارتفاع هذه النسبة يعني أن وضع السيولة للمنظمة جيد، ولا تعاني من مشكلات تتعلق بها (Gibson, 2001, P: 364)، وتحدد بأثر التالية:

صافي التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية / استحقاقات الدين طويلة الأجل + الديون وأوراق الدفع قصيرة الأجل.

7- نسبة التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية إلى مدفوعات الديون طويلة الأجل: وتقيس هذه النسبة مدى كفاية التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية على سداد الديون طويلة الأجل، فكلما ارتفعت هذه النسبة كلما كان ذلك مؤشراً إيجابياً على قدرة المنظمة على الوفاء بالتزاماتها طويلة الأجل (Roehl – Anderson & Bragg, 2005 , P 329)، وتحدد بأثر التالية:

صافي التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية / مدفوعات الدين طويل الأجل.

8- نسبة التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية إلى النفقات الرأسمالية: وتبين هذه النسبة قدرة المنظمة على توليد تدفقات نقدية، من أنشطتها التشغيلية لتمويل النفقات الرأسمالية اللازمة للحفاظ على طاقتها الإنتاجية، فإذا كانت هذه النسبة أكبر من 1:1 فهذا يعني أن المنظمة يمكن أن تستخدم الزيادة النقدية من أنشطتها التشغيلية في تسديد الديون المستحقة عليها (Stickney & Brown , 1999, P: 154)، وتحدد بأثر التالية:

صافي التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية / التدفقات النقدية الخارجة للنفقات الاستثمارية.

9- نسبة أثر الاستهلاك والإطفاء: وتساعد هذه النسبة في إظهار أثر الاستهلاك والإطفاء على النقدية من الأنشطة التشغيلية، ويمكن اعتبار المنظمة أكثر كفاءة إذا كان أثر الاستهلاك والإطفاء لديها قليلاً على النقدية من الأنشطة التشغيلية (Bergevin, 2002, P: 231)، وتحدد بأثر التالية:

مصرف الاستهلاك + مصرف الإطفاء / صافي التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية.

10- نسبة إعادة الاستثمار: وتقيس النسبة كفاية التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية لتمويل شراء الموجودات طويلة الأجل، وتختلف هذه النسبة عن نسبة التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية، إلى النفقات الرأسمالية في أنها تأخذ بعين الاعتبار جميع مشتريات الموجودات طويلة الأجل، والمتضمنة الأراضي والمباني وليس الموجودات اللازمة للمحافظة على الطاقة الإنتاجية فقط (عبيدات، 2006، ص 75)، وتحدد بأثر التالية:

صافي التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية / مشتريات الموجودات طويلة الأجل

11- التدفقات النقدية الحرة وهي التدفقات النقدية المتبقية التي يتم توزيعها على حملة الأسهم، وأصحاب الديون بعد قيام المنظمة بالاستثمار في الأصول الثابتة الضرورية ورأس المال العامل، للمحافظة على استمرارية الأنشطة التشغيلية، وتوافر التدفقات النقدية الحرة للمحللين الماليين معلومات عن قدرة المنظمة على النمو داخلياً وزيادة مرونتها المالية (Bergevin, 2002, P: 230)، وتحدد بأثر التالية:

صافي التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية - (النفقات الرأسمالية + توزيعات الأرباح).

12- نسبة التدفقات النقدية الداخلة للأنشطة الاستثمارية إلى التدفقات النقدية الخارجة من الأنشطة التمويلية: وتبين هذه النسبة مدى مساهمة التدفقات النقدية الداخلة من الأنشطة التمويلية على تمويل الاستثمار في الموجودات طويلة الأجل، كذلك يعتبر مؤشراً على مدى إسهام المصادر الخارجية في تمويل الاستثمار في الموجودات طويلة الأجل، لذا توافر للمستثمرين والمقرضين معلومات عن كيفية استخدام استثماراتهم من قبل إدارة المنظمة (محمد وآخرون، 2005، ص167)، وتحدد بأثر التالية:

التدفقات النقدية الداخلة من الأنشطة التمويلية / التدفقات النقدية الخارجة للأنشطة الاستثمارية.

13-نسبة الإنفاق الرأسمالي: وتقيس هذه النسبة الأهمية النسبية لمصادر التمويل الخارجي في تمويل حيازة الأصول الثابتة، وتخدم فئتي المستثمرين والمقرضين بتوافر مؤشرات لهم عن كيفية استخدام أموالهم، كما تعكس أيضا مدى نجاح إدارة المنظمة في إتباع سياسة مقابلة تمويل الأصول طويلة الأجل من مصادر تمويل طويلة الأجل (مطر، 2006، ص 165)، وتحدد هذه النسبة بأثر التالية:

الإنفاق الرأسمالي الحقيقي / التدفقات النقدية الداخلة من القروض طويلة الأجل وإصدارات الأسهم والسندات.

2-3-5 تأثير التدفقات النقدية على القيمة السوقية للسهم

ترجع أهمية قائمة التدفقات النقدية إلى ما توافره من معلومات مفيدة ومكملة للمعلومات، التي يحصل عليها مستخدمو القوائم المالية من البيانات المالية الأخرى المفصح عنها في التقارير المالية السنوية، والتي تتلخص بالأنشطة التشغيلية والأنشطة الاستثمارية والأنشطة التمويلية التي تمارسها الشركة خلال الفترة المالية.

وتوفر قائمة التدفقات النقدية بيانات عن التغيرات التي تحدث في المركز المالي للشركة، خلال الفترة المالية التي يصعب الحصول عليها من القوائم المالية التقليدية الأخرى المنشورة في التقارير المالية السنوية، كما أن لهذه القائمة ميزة أخرى تتمثل في التنبؤ بالتدفقات النقدية المستقبلية، فضلا عن استخدامها في تقييم الإنجاز المالي للشركة.

كذلك تعد قائمة التدفقات النقدية مكملا للمعلومات المستخلصة من القوائم المالية التقليدية (قائمة الدخل، وقائمة المركز المالي للشركة). وعلى ذلك فإن تطوير قائمة التدفقات النقدية وانتشارها واستخدامها وإلزامية تضمينها في التقارير المالية السنوية للشركات

والشركات المالية من معلومات مفيدة لمستخدمي هذه التقارير، وبخاصة للمساهمين الحاليين والمساهمين المحتملين.

رابعاً: مؤشرات الأداء المالية الحديثة

يشير (كريم، 2004، ص27) إلى انه نتيجة للانتقادات التي وجهت للمقاييس المحاسبية التي لا تأخذ بعين الاعتبار أثر بين المخاطرة والعائد المتحقق، وظهور أهمية تعظيم ثروة المالكين، فإن الحاجة تزايدت إلى وجود مقاييس جديدة يمكن أن تقدم معلومات مباشرة حول كيفية قيام الأنشطة المختلفة في المنظمة بالمساهمة في إيجاد وتوليد القيمة للمالكين، ومن هنا برزت أهمية المؤشرات الاقتصادية للأداء كالقيمة الاقتصادية المضافة والقيمة السوقية المضافة كمقاييس يمكن أن توجه الجهود نحو إحداث تأثير إيجابي على سعر السهم في السوق، وتحقيق هدف تعظيم ثروة المالكين، وهذا الاتجاه يتسق مع النماذج والمقاييس الاقتصادية، كونه يستند على فرضية أساسية للنظرية المالية، التي يعتبر أن المستثمر الرشيد يقوم بتقييم سهم منظمة معينة بناء على قيمة التدفقات النقدية المستقبلية، التي يمكن أن يحصل عليها من هذا السهم، فهذا الاتجاه يركز على القيمة في الأجل الطويل بدلا من الأرباح المحاسبية قصيرة الأجل، وإنه يجعل كافة القرارات موجهة نحو تعزيز هذه القيمة.

2-4-1 القيمة الاقتصادية المضافة

لقد ازداد الاهتمام بالقيمة الاقتصادية المضافة كأداة قياس تركز على الجانب الاقتصادي والنظرة إلى الأمام، وهي تعتبر مقياساً شمولياً للربحية وإدارة المخاطر معاً،

ويشير (Medeiros, 2002, p:169) إلى أن القيمة الاقتصادية المضافة تستند على تعظيم الثروة التي يجب أن تعود على المنظمات بعوائد أكبر من كلفة الدين والملكية، حيث أن هذا المقياس مرتبط بتعظيم ثروة المساهمين على مدى الوقت، ودليل قد يساعد الإدارة في صنع القرارات التي من شأنها تحسين جو العمل للجميع في المنظمة.

والقيمة الاقتصادية المضافة هي مقياس للأداء المالي، ويعتبر اقرب من أي مقياس آخر لتقدير الربح الحقيقي، وهي تمثل الفرق بين صافي الأرباح التشغيلية بعد الضرائب مطروحا منها تكلفة رأس المال والذي يشمل حقوق الملكية والديون، والمتبقي من عملية الطرح هذه يشكل أرباحا تتجاوز أو تقل عن تكلفة رأس المال المستثمر، وهذا المتبقي هو ما يشير إليه الإقتصاديون بالدخل المتبقي أو الربح الإقتصادي، ويتم طريقة احتساب القيمة الاقتصادية المضافة رياضيا على النحو التالي:

القيمة الاقتصادية المضافة = صافي الربح التشغيلي بعد الضرائب - (المعدل

المتوسط لكلفة رأس المال × التمويل المستخدم)

لذلك فإن القيمة الاقتصادية المضافة تقدم تحسينات تفوق المقاييس التقليدية وتجعل المدراء يأخذون بها من أجل تعظيم قيمة حقوق المساهمين، كذلك فإن المقاييس الاقتصادية من أكثر الأدوات استخداما لتقييم الاستثمارات المستقبلية أو لتخصيص رأس المال، بسبب أن مفهوم خصم التدفقات النقدية يأخذ بعين الاعتبار العوامل الهامة في تقييم القيمة الاقتصادية وهي: التدفقات النقدية وتكلفة رأس المال، فالمشاريع التي ينتج عنها صافي قيمة حالية موجبة يعني أنها ولدت قيم اقتصادية تفوق تكلفة رأس المال (Asish, 2000, P: 74)، ويشير (كريم، 2004، ص29) إلى أن هذه الزيادة في القيمة الاقتصادية المضافة EVA يمكن أن تنشأ من احد العوامل التالية أو جميعها:

1- زيادة معدل العائد بنفس مستوى رأس المال المستخدم، وهذا يعني تحقيق أرباح دون استخدام أي رأس مال إضافي.

2- أي رأس مال إضافي يتم استثماره في عمليات المنظمة ويحقق عوائد أكبر من تكاليف رأس المال.

3- تصفية الأنشطة التي تحقق عوائد تقل عن تكلفة رأس مال.

ويشير (كريم، 2004، ص30) إلى أن EVA تختلف عن الأرباح المحاسبية في جانبين هما:

1- أن رقم صافي الربح التشغيلي بعد الضريبة NOPAT يعكس الأرباح التشغيلية التي تم تعديلها، للتقليل من أثر النواحي المحاسبية التي قد تؤدي إلى اختلاف هذه الأرباح عن التدفقات النقدية.

2- تظهر EVA حقيقة أن أموال الملكية لها تكلفتها، كما هو الحال فيما يتعلق بالديون، وهذا يعني أنه من أجل المنافسة بنجاح للحصول على الموارد النادرة في أسواق رأس المال، فإنه يجب على المنظمات أن تحقق لمالكيها عائدا مماثلا للعائد الذي يمكن أن يحققوه في استثمارات مشابهة، لها نفس الدرجة من المخاطرة. وعليه فإن الدلالة الأساسية لـ EVA هي ليست كافية لأن تحصل على صافي ربح من العمليات، أو مستوى معين من الأرباح للسهم الواحد، وإنما الأهم من ذلك هو أن تحقق عائدا كافيا لتغطية تكاليف الفرصة البديلة قبل أن تبدأ بتوليد القيمة، وأن أي نظام لقياس الأداء موجه نحو تعظيم ثروة المالكين يفترض أن يبنى على مفهوم القيمة الاقتصادية المضافة، والذي يأخذ بعين الاعتبار العائد والمخاطرة في الوقت نفسه.

ويشير (الرواشدة، 2006، ص18) إلى أن حساب القيمة الاقتصادية المضافة يتم عند تحضير القوائم المحاسبية المتعارف عليها، حيث تتم بعض التعديلات لرأس المال وصافي الأرباح التشغيلية، بغرض قياس رأس المال ليكون أقرب للقيمة الحالية، ولجعل EVA أقرب ما يكون للتدفقات النقدية الفعلية للمنظمة، ولتعكس التكاليف الاقتصادية بشكل صحيح، ومن أجل تحديد التعديلات على القيمة الاقتصادية المضافة، فإنه يجب الأخذ بالاعتبار بعض المعايير التي تساعد على تقليص عدد البيانات اللازمة، ولتسهيل عملية حساب القيمة الاقتصادية المضافة، وهذه المعايير هي:

1- المادية: يجب أن يكون للتعديل على القيمة الاقتصادية المضافة أثر مادي.

2- التحفيز: يجب أن يكون للتعديل أثر في صنع القرار.

3- توافر البيانات: يجب توافر البيانات اللازمة لإجراء هذه التعديلات.

4- السهولة والبساطة: لا يشترط أن تكون التعديلات معقدة وغير ضرورية.

2-4-2 القيمة السوقية المضافة

طورت شركة ستيرن ستيرت مقياس إقتصادي آخر للأداء أسمته، مقياس القيمة السوقية المضافة (MVA)، وهو الفرق بين القيمة السوقية للشركة ورأس المال المستثمر، ويستخدم هذا المقياس لتقييم أداء المنظمة منذ إنشائها إلى تاريخ المعلومات التي يتم تحليلها، ويمكن استخدام هذا المقياس لمقارنة أداء المنظمات في قطاعات إقتصادية مختلفة.

القيمة السوقية المضافة (MVA) = القيمة السوقية لإجمالي حقوق الملكية - القيمة الدفترية لإجمالي حقوق الملكية.

حيث تكون نتيجة المعادلة السابقة موجبة عندما تتجاوز القيمة السوقية لإجمالي حقوق الملكية قيمتها الدفترية، وهذا يعني أن عوائد الأسهم في السوق قد ازدادت خلال فترة حياتها، وتكون سالبة إذا انخفضت القيمة السوقية لإجمالي حقوق الملكية عن قيمتها الدفترية، وهذا يعني أن عوائد الأسهم في السوق قد انخفضت خلال فترة حياتها، وتكون النتيجة صفر في حالة تساوي القيمة السوقية لإجمالي حقوق الملكية مع قيمتها الدفترية، وهذا يعني ثبات عوائد الأسهم خلال فترة حياتها دون زيادة أو نقصان (كريم، 2004، ص31).

خامسا: الأسهم (Equities)

إن أكثر أدوات الاستثمار في الأسواق المالية شيوعا بين المستثمرين هو الاستثمار في الأسهم، حيث تقوم المنظمات بأصدار هذه الأسهم من أجل تمويل احتياجاتها طويلة الأجل، وهي تمثل شهادات ملكية ذات أرباح سنوية، إضافة إلى الأرباح الرأسمالية التي تحققها من خلال التغيرات الحاصلة في أسعارها السوقية وليس لها أجل استحقاق، وتكون أرباحها متغيرة بتغير إيرادات المنظمة، وليس لحامل الأسهم الحق في المطالبة باسترداد قيمة الأسهم إلا عند تصفية المنظمة، وليس له الحق في الحصول على إيرادات عند عدم تحققها في المنظمة، لكن في نفس الوقت تمنح بعض المنظمات حقوقا تشجيعية لمساهميها لغرض جذب رؤوس أموالهم، ولغرض حصر ملكية الأسهم لدى مالكيها الأساسيين من أجل السيطرة على إدارتها، ويشير (Becket, 2002, P159-160) أن تلك الحقوق تتمثل بما يلي:

- أ- حصر بيع الأسهم الجديدة المصدرة إلى حاملي الأسهم عن طريق الاكتتاب الخاص.
- ب- منح الأسهم المصدرة حديثا مجانا (scrip issues) إلى حاملي الأسهم وكل بحسب نسبة مشاركته في أسهم المنظمة المساهمة، وذلك بدلا من منحهم أرباحا نقدية على أسهمهم.

ج- هناك بعض المنظمات الاستثمارية تشتري أسهم بأعداد كبيرة من منظمات مساهمة تصل إلى 80% من مجموع أسهمها الكلية، فعند إصدار أسهم جديدة سوف لن يتم الإخلال بالمحافظة على تلك النسبة، وعليه وفقا لذلك تصدر المنظمات المساهمة حقوقا تسمى (preemption rights).

د- إصدار حقوق الأسهم (stock rights)، وهي تلك الحقوق التي تمنح لحاملي الأسهم والتي تسمح بشراء كمية معينة، ولمدة محددة أسهم الإصدارات الجديدة، والتي يمكن بعد ذلك بيع تلك الحقوق في السوق المالي خلال تلك الفترة المحددة.

وتجدر الإشارة إلى أن هناك نوعين من الأسهم وهما الأسهم العادية (common stock) والأسهم الممتازة (preferred stock) والفرق بينهما في أن الأسهم الممتازة لها الأولوية في موجودات المنظمة في حالة تصفيتها ولكن بعد تسديد حقوق الدائنين، والفرق الآخر هو أن عائد الأسهم الممتازة يكون ثابتا على عكس الأسهم العادية الذي يكون متغيرا، وان كان الاتجاهات الجديدة قد قادت إلى ظهور أسهم ممتازة ذات عائد متغير، كما أن هناك حقوقا أساسية وثابتة لحاملي الأسهم منها حق التصويت، فيما يتعلق بانتخاب ممثليهم في مجلس إدارة المنظمة، أو في اقتراح بعض الخطط والإجراءات التي قد تكون ذات نفع لإدارة المنظمة، كزيادة عدد الأسهم مثلا، إلا أن هذه الاقتراحات ليست ملزمة لمجلس الإدارة، ومن الحقوق الأخرى الممنوحة للمساهمين هو حق الحصول على حصة من أرباح المنظمة، حيث تقوم عادة معظم المنظمات المساهمة بالإعلان عن هذه الأرباح في حساباتها الختامية الربعية، بالإضافة إلى الإعلان عن الجزء المخصص من هذه الأرباح للتوزيع على المساهمين في هذه الفترة المالية، فمجرد الإعلان عن هذه الأرقام تصبح المنظمة ملزمة بتسديد ما يلزم للمساهمين، ويعتبر هذا الحق من أهم الحقوق التي يمتلكها المساهمين.

2-5 مفهوم الأسهم العادية (common stocks concept)

تعد الأسهم العادية إحدى أهم أدوات تمويل رأس المال في الشركات المساهمة .
تبلورت مفاهيمها المعرفية بتطور ونضوج الأسواق المالية هذا بجانب أن الأسهم العادية من أكثر أدوات الملكية شيوعاً بين عموم المستثمرين بغض النظر عن إمكاناتهم المادية وثقافتهم الإستثمارية حيث تقسم الأسهم إلى نوعين الأسهم العادية والأسهم الممتازة وحيث إن ما يهمنا هنا هي الأسهم العادية .

يعرف السهم العادي بأنه أداة ملكية ذو صفة مالية قابلة لتداول الحق لحامله الحصول على عوائد غير ثابتة بجانب حصته في موجودات الشركة والمثبتة في شهادة السهم .
يتضح من التعريف إن أهم خاصية للسهم العادي كأداة إستثمارية هي المسؤولية المحدودة وتعويضات حق الملكية الفضلة ويقصد بها إن حملة الأسهم العادية عند تصفية موجودات الشركة يحصلون على ما تبقى من التصفية بعد تسديد كل الالتزامات الخاصة بالدائنين أما العائد فيحصل حملة الأسهم العادية على حصة من الدخل كمقسوم أرباح , إذا ما قررت إدارة الشركة توزيع جزء منه على المساهمين ويخضع توزيع الربح المتاح لحملة الأسهم العادية لسياسة الشركة والتي تسمى بسياسة مقسوم الأرباح أما فيما يتعلق بالمسؤولية المحدودة فإن خسارة حملة الأسهم العادية في حال فشل الشركة تتحدد بمقدار حصته برأس المال وهي ما تعبر عنه القيمة الإسمية للسهم العادي.

أي بمعنى آخر إن فشل الشركة لا يؤدي إلى الحز على الممتلكات الشخصية للمساهم.
كما أن الصفة المالية للسهم العادي تجعله أداة ذات قيمة إقتصادية تكمن في الجهة المصدرة للسهم, مما يكسبه صفة إدارية لا سيما عند إتباع المستثمر إستراتيجية الشراء والاحتفاظ . وبالتالي فإن أداء الشركة ينعكس على أداء السهم في بورصة الأوراق المالية وتجدر الإشارة

هنا إلى أن الأسهم العادية على الرغم من كونها من أكثر الأدوات المالية مخاطرة إلا أنها في المقابل توصف من أفضل الأدوات التي توافر حماية للمستثمر ضد مخاطر التضخم ويعود السبب في ذلك إلى أن القيم الحقيقية لأصول الشركة ترتفع في ظل ظروف التضخم، كما أن الشركة قادرة على رفع أسعار منتجاتها لمواكبة ظروف التضخم والحفاظ على إستقرار الأرباح. ومن جانب آخر ان أسعار الأسهم في ظروف التضخم ترتفع للحفاظ على القوة الشرائية لرأس المال المستثمر. (التميمي ، 2010 ، ص153-155).

2-6 تحليل سلوك أسعار الأسهم (Stock Price Behavior Analysis)

تخلص عملية سلوك أسعار الأسهم إلى محاولة التنبؤ بالإتجاهات المستقبلية لها إستنادا إلى نوعين من المعلومات الأولى تهتم بالسلوك التاريخي للأسعار وحجم تداولها ، والثانية تكشف عن ميول ورغبات المستثمرين .

حيث تجدر الإشارة إلى أن إتجاهات السوق أو السهم هي عبارة عن خطوط يتم رسمها بين نقاط الإرتفاع أو الإنخفاض التي يكومها سعر السهم حتى يمكن تشخيص إتجاهه الصاعد نحو الأعلى أو الهابط نحو الأسفل ومعرفة أي الإتجاهين سوف يسلكه في المستقبل . كما أن خط الإتجاه بين التغير الذي يحدث في توقعات المستثمرين ومدى قناعتهم بمستويات التغير في السعر بأعلى أو أقل من قيمته في الإتجاه الصاعد هو الخط الذي يصل بين نقاط الإنخفاض أثناء إرتفاع السوق أو السهم وكلما كانت هذه النقاط متباعدة وعلى مسافة متساوية كلما كان هذه الإتجاه قوي . أما الإتجاه الهابط فهو يمثل خط الإتصال بين نقاط الإرتفاع أثناء هبوط السوق أو السهم ، والنقاط التي يلامسها هي نقاط المقاومة ويجب أن تكون متباعدة وعلى مسافات متساوية تقريبا . (التميمي ، 2010، ص217-218).

2-7 أسباب إرتفاع أسعار الأسهم وإنخفاضها

1. إرتفاع وإنخفاض سعر الفائدة :

عندما ترتفع أسعار الفائدة يميل سوق الأسهم النشاط إلى الإنخفاض، وعندما تنخفض أسعار الفائدة ينتعش سوق العقارات وهي فرصة لإعادة تمويل شراء المنازل والأراضي .

2. الدولار :

هو أحد المؤشرات الإقتصادية فعندما يرتفع قوياً أمام العملات الأخرى مثل اللين، واليورو، يشتري المستثمر في سوق الأسهم، ومن ناحية أخرى عندما ينخفض الدولار أمام العملات يحسب المستثمر أمواله من سوق الأسهم إلى (أسواق العملات) .

3. التضخم:

يشير التضخم إلى مقدار الإرتفاع في أسعار السلع والخدمات، ومن أحد الأسباب التي تجعل الناس يستثمرون في سوق الأسهم هو محاولة التغلب على التضخم .

ومعدل التضخم : هو مؤشر إقتصادي يبين معدل إرتفاع الأسعار، وإرتفاع معدل التضخم ليس في صالح الإقتصاد لذا فالأسواق لا تحب التضخم، وإن إرتفاع معدل التضخم ليس في صالح الإقتصاد لذا فإن الأسواق لا تحب التضخم لأن الناس يحصلون على القليل من السلع والخدمات، والعكس صحيح، فإن إنخفاض معدل التضخم يكون في صالح الناس مقابل عملتهم، لأنهم يستطيعون الإقتراض وشراء السلع ببطاقات الإئتمان، وشراء المنازل، وكلما إزداد ما ينفقة المستهلكون، كان ذلك أفضل للإقتصاد وعامة يشعر رجال الإقتصاد بالسعادة إذا ظل معدل التضخم عند مستوي 3 أو 4 % .

وتعرف مخاطر التضخم بأنها المخاطر المرتبطة باحتمال أن يؤدي التضخم أو الإرتفاع في كلفة المعيشة إلى تآكل جزء من القيمة الحقيقية للإستثمار .

4. المؤشرات الإقتصادية :

هناك وسائل قياس تتوافر لدى الحكومة لمعرفة إرتفاع أو إنخفاض أسعار السلع والخدمات بما فيها المواد الخام مثل الحديد، الألمنيوم وعلى سبيل المثال: يقيس مؤشر أسعار المستهلكين التغير في الأسعار اليومية مثل: أسعار الطعام، المنازل، الملابس، ويشير بعض الناس إليه بأنه (رقم أو نسبه التضخم)، أو مؤشر (تكلفة المعيشة) فإذا إرتفعت أسعار المستهلكين فهذا يعني أن التضخم يرتفع.

وهناك العديد من التقارير التي تعلنها الحكومة ويراقبها المستثمرون والمتعاملون عن كثب، إذا بلغ معدل نمو إجمالي الناتج المحلي ما يزيد عن 3% يكون الإقتصاد على الطريق الصحيح، أما إذا كان الناتج المحلي سلبى فإن الإقتصاد إما أنه لا ينمو أو في حالة ركود (وحالة الركود هي أن يكون إجمالي الناتج سلبياً على مدار ربعين متتاليين أو أكثر من العام وهو حالة الإقتصاد خلال فترات عدم النمو أو النمو المتناقص وزيادة نسبة البطالة).

5. الإنكماش:

لكي نعرف معنى الإنكماش لابد من الرجوع إلى معنى التضخم : وهو إرتفاع أسعار السلع بما فيها المواد الخام مثل الحديد، الألمنيوم، وعندما يكلف كل شئ الكثير فهذا يعني التضخم.

ومن ناحية أخرى فإن الإنكماش يمكن أن يعرف على حالة إقتصادية يقل فيها المعروض من النقود والائتمان، فقد يبدو الإنكماش ظاهرة جيدة حيث تنخفض أسعار كل شئ تقريباً بسبب زيادة المعروض من السلع ويضطر المنتجون إلى خفض أسعارها أكثر لحث المشترين على الشراء، لكنه من ناحية أخرى تخفض الشركات من عدد العاملين لديها وتنخفض أسعار العقارات (لأن المتقترضين لا يستطيعون سداد قروضهم)، ويمر سوق الأسهم بفترة قاسية،

وتتخفّض الأسعار عموماً، يكون لدى القليل من الناس المال اللازم لشراء كل شيء، ولكن الذين لديهم المال يرغبون أو يميلون إلى الإنتظار لحين إنخفاض الأسعار إلى أكثر مما هي عليه، ومن أفضل الوسائل لحماية نفسك من الإنكماش أن تتخلص من الديون، الائتمان، القروض، والعقارات، وتسديد الديون الخاصة، واجبر نفسك على إيدار مزيد من المال وذلك في مثل حالة الإنهيار الناتج عن الإنكماش.

وهناك أسباب أخرى تجعل أسعار الأسهم ترتفع وتتنخفض، حيث يعد مقدار ما تحققها الشركة من أموال أكثر الأسباب وضوحاً في إرتفاع أو هبوط أحد الأسهم، فإذا كانت إحدى الشركات تحقق أرباحاً أو ربما سوف تحقق أرباحاً في المستقبل، فسوف يشتري المزيد من الناس أسهمها، ويطلق على هذه العملية (العرض والطلب)، وبسبب العرض والطلب يتجاوز عدد المشترين عدد البائعين فيرتفع سعر السهم، وإذا كان عدد البائعين أكثر من المشترين فسوف ينخفض سعر السهم. وفي نهاية كل يوم عمل في سوف الأسهم يحأول الخبراء الماليين تفسير السبب وراء إرتفاع أو اتخفاض السوق، ولكن تفسيراتهم ليست لها علاقة كبيرة غالباً بما حدث بالفعل.

وغالباً ما يرتفع أو تنخفض الأسهم اعتماداً على توقع وحس الناس بصورة أساسية، فإذا اعتقد الناس أن الظروف الإقتصادية قوية وأن الدولة على الطريق الصحيح، فسوف تزداد رغبتهم في الاستثمار في سوق الأسهم.

هذه هي الأسباب الرئيسية المؤثرة في أسعار الأسهم صعوداً وهبوطاً، وهناك عوامل تؤثر في أسعار الأسهم حيث أن أسعار الأسهم تتحدد صعوداً وهبوطاً بناء على تفاعل قوي العرض والطلب وهذه القوى بدورها تتغير متأثرة بعدة عوامل أهمها:

1. التوقعات حول الأرباح التي يمكن للشركة تحقيقها.

2. مستوى أسعار الفائدة على الاستثمارات ذات الفوائد الثابتة مثل الودائع المصرفية والسندات التي تصدرها الحكومة.

3. أداء الإقتصاد الكلي وانعكاساته على الحالة النفسية للمستثمرين (التفاوض أو التشاؤم).

4. توقع الزيادة في الأرباح يؤدي إلى إرتفاع الأسعار في سوق الأوراق المالية والعكس صحيح.

5. إرتفاع الفوائد على الودائع المصرفية أو سندات الدين الحكومي يؤدي إلى إنخفاض الأسعار والعكس الصحيح.

6. التفاوض والطمع في تحقيق المكاسب الرأسمالية من خلال المضاربة يؤدي إلى إرتفاع الأسعار كما أن الخوف من تكبد الخسائر يؤدي إلى الهروب من السوق وإنخفاض الأسعار. (حسين, 2010, ص 125-128).

2-8 أثر العائد المحاسبي والتدفقات النقدية بأسعار الأسهم.

إن المعلومات المحاسبية المستندة إلى أساس الاستحقاق كالمعلومات الظاهرة في قائمة الدخل، أو الميزانية العمومية أو المستندة إلى الأساس النقدي والتي تظهر في قائمة التدفقات النقدية لها أهمية خاصة من وجهة نظر مستخدمي هذه القوائم، إذ يمكن استخدام هذه المعلومات في توقع الأرباح المستقبلية للشركات، وهذا بدوره يؤثر على تحديد أسعار بيع وشراء أسهم هذه الشركات في الأسواق المالية.

كما إن تحليل المعلومات المحاسبية بشكل ملائم يزيد من القدرة والدقة التنبؤية للأرباح المستقبلية وللوضع المالي للشركة ككل، لذلك فإن الأسلوب التقليدي الذي يعتمد على استخدام نسب شائعة الاستخدام كنسب تحليل الربحية ومنها مجمل الربح ونسبة صافي الربح وغيرها

كنسب لتحليل السيولة أو المخاطر واستخدامها في قياس الأثر على سعر السهم والتنبؤ بقيمته السوقية يشوبه بعض النقص، حيث أن جميع هذه النسب مستندة إلى القوائم المالية التقليدية والمعدة وفق أساس الاستحقاق، وبالتالي فإن مثل هذا التصور يلقي الضوء على أهمية توظيف بعض النسب الأخرى التي تستند إلى الأساس النقدي، مثل نسبة التدفقات النقدية إلى حقوق الملكية ومقارنتها مع نسبة العائد المحاسبي إلى حقوق الملكية.

يعتبر نسبة العائد المحاسبي إلى حقوق الملكية واحدة من أهم أدوات التحليل المالي، وبالرغم من أهمية هذه النسبة لخدمة القرارات الاستثمارية، إلا أن استخدامها وحدها غير كاف، وذلك بسبب اعتمادها على القيم المحاسبية المقاسة وفق أساس الاستحقاق، فمثلا الاعتماد على الربح المحاسبي والوضع المالي للشركة المقاس وفق أساس الاستحقاق لتحديد قيمة السهم والحكم على نتيجة أعمال الشركة يكتنفه عدد من الانتقادات الناجمة عن التباين في المعالجات المحاسبية للمخزون السلعي والاهلاكات والمصاريف المدفوعة مقدما والمستحقة، وقد أبرز هذا أهمية الاعتماد على نسب أخرى تخدم قرارات الاستثمار ويدخل في حسابها قيم غير مقاسة وفق أساس الاستحقاق ولعل أهمها نسبة التدفقات النقدية إلى حقوق الملكية التي تعتمد في قياسها على قيم صافي التدفقات النقدية منسوبة إلى حقوق المساهمين.

وقد حظيت أثر بين المقاييس المحاسبية المحتسبة وفق أساس الاستحقاق وبين عوائد الأسهم باهتمام الدارسين منذ منتصف القرن الماضي، وقد بينت عدة دراسات سابقة أن أثر بين النتائج المحاسبية وعوائد الأسهم أثر ذو قيمة معنوية، إلا أنها في معظم الأحيان جاءت ضعيف ولا تفسر أكثر 10% من التغير في تلك العوائد في أحسن الأحوال.

وفي الجانب الآخر كان هناك اتجاه نحو دراسة أثر بين التدفقات النقدية وعوائد الأسهم، وجاءت دراسة التدفقات النقدية في معظم الأبحاث كقيم مطلقة غير منسوبة إلى رقم معين مثل

نسبتها إلى مصادر هذه التدفقات من حقوق ملكية أو غيرها، من أجل ذلك جاءت الدراسات الحديثة لتتضمن قيمة محاسبية محتسبة وفق أساس الاستحقاق وأخرى محتسبة وفق التدفقات النقدية التشغيلية الداخلة والخارجة.

المبحث الثاني

الدراسات السابقة

من أجل تكوين إطار مفاهيمي تستند إليه الدراسة الحالية في توضيح الجوانب الأساسية لموضوعها، فقد قام الباحث بمسح الدراسات السابقة حول موضوع هذه الدراسة، وقد تم الاستعانة والإفادة من الدراسات التي لها علاقة بموضوع الدراسة وتخدم متغيراتها ومن هذه الدراسات ما يلي:

1-9-2 الدراسات باللغة العربية

1- دراسة (شبيطة، وحداد، 2009) بعنوان: "تأثير المخاطرة النظامية وحجم الشركة ونوع القطاع على العلاقة بين توزيعات الأرباح وعوائد الأسهم: دراسة تطبيقية على بورصة عمان".

هدفت هذه الدراسة إلى قياس العلاقة بين توزيعات الأرباح وعوائد الأسهم المدرجة في سوق عمان المالي، ومدى تأثرها بدرجة المخاطر النظامية للشركة وحجمها ونوع القطاع الذي تنتمي إليه الشركة. وقد تم فحص هذه أثر باستخدام تحليل الانحدار المتعدد. تكونت عينة الدراسة من 55 شركة مساهمة مدرجة في سوق عمان المالي موزعة على قطاعي الصناعة والخدمات خلال الفترة 1996-2005، وبينت نتائج الدراسة ما يلي:

وجود أثر ذو دلالة إحصائية بين الأرباح الموزعة وعوائد الأسهم في قطاع الصناعة فقط وعدم وجود أثر للمخاطرة النظامية للشركة على أثر بين الأرباح الموزعة وعوائد الأسهم وعدم وجود أثر لحجم الشركة على العلاقة بين الأرباح الموزعة وعوائد الأسهم.

2- دراسة (المهدي, وصيام , 2007) بعنوان: "أثر الإفصاح المحاسبي في التقارير المالية السنوية المنشورة على أسعار الأسهم: دراسة تطبيقية في الشركات الصناعية المساهمة العامة الأردنية".

هدفت هذه الدراسة إلى معرفة مدى تلبية المعلومات الواردة في التقارير المالية السنوية لاحتياجات المستثمرين, وقياس مستوى الإفصاح المحاسبي في هذه التقارير تمهيدا لمعرفة مدى تأثير بعض المتغيرات في مستوى الإفصاح, ولتحقيق أهداف الدراسة تم تصميم استبانة تضمنت (150) بنداً من البنود المتوقع الإفصاح عنها في التقارير المالية السنوية المنشورة, وتم توزيعها على عينة بلغ حجمها (65) من الوسطاء والمحللين الماليين والمستثمرين وأشارت نتائج الدراسة إلى أن هناك توافقاً بين مستوى إفصاح الشركات عن بنود المعلومات في تقاريرها - السنوية وبين الأهمية النسبية لهذه البنود وكذلك وجود أثر طردية موجبة بين مستوى الإفصاح في التقارير المالية وبين إجمالي الأصول وحجم المبيعات السنوية وعدد المساهمين وكذلك وجود أثر طردية ذات دلالة إحصائية بين مستوى الإفصاح في التقارير المالية في أسعار الأسهم السوقية في تاريخ نشر هذه التقارير, وإن هذه أثر تختلف باختلاف مؤشرات الأداء المتمثلة في العائد على السهم والعائد الموزع للسهم.

3- دراسة المليجي، (2007)، بعنوان: دراسة واختبار مقاييس الأداء المبنية على الربح المحاسبي ومقاييس الأداء المبنية على التدفق النقدي في قياس أداء الشركات المساهمة المصرية.

هدفت هذه الدراسة إلى تقييم واختبار طبيعة العلاقة بين مقاييس الأداء المبنية على الربح المحاسبي ومقاييس الأداء المبنية على التدفق النقدي وعلاقة كل منهما بالقيمة السوقية

للأسهم، وتحديد مدى ما تفسره هذه المقاييس من تغيرات في القيمة السوقية للأسهم مما يخدم مستخدمي القوائم المالية في تقييمهم لإنجاز الشركة خلال الفترة العد عنها القوائم المالية. وقد توصلت الدراسة إلى عدد من النتائج أهمها:

1- أن هناك علاقة موجبة وذات دلالة إحصائية بين مقاييس الأداء المبنية على الربح المحاسبي ومقاييس الأداء المبنية على التدفق النقدي.

2- أن مقاييس الأداء المبنية على الربح المحاسبي أكثر انحدارا بالقيمة السوقية للأسهم من مقاييس الأداء المبنية على التدفق النقدي، ونسبة ما تفسره من التغيرات في القيمة السوقية للأسهم أعلى - وبشكل ملحوظ - من نسبة ما تفسره مقاييس الأداء المبنية على التدفق النقدي.

وأوصت الدراسة بضرورة تناول اختبار العلاقة بين مجموعة أكبر من مقاييس الأداء مستقبلا، لتشمل بعض مقاييس الأداء المالية الأخرى مثل القيمة الاقتصادية المضافة ومقاييس الأداء غير المالية التي بدأ الاهتمام بها يتزايد في السنوات الأخيرة.

4- دراسة (الرواشدة، 2006) بعنوان: " العلاقة بين القيمة الاقتصادية المضافة ومقاييس الأداء التقليدية بعوائد الأسهم".

هدفت الدراسة إلى اختبار العلاقة بين القيمة الاقتصادية المضافة ومقاييس الأداء التقليدية مع عوائد الأسهم، وذلك وصولاً للهدف الأساسي للدراسة وهو مقارنة مدى علاقة كل من مقاييس الأداء التقليدية والقيمة الاقتصادية المضافة بعوائد الأسهم، واختبار مدى مساهمة كل من هذه المقاييس في تفسير الاختلافات في عوائد الأسهم، وقد تمثلت عينة الدراسة — (47) شركة صناعية أردنية مساهمة عامة مدرجة في بورصة عمان للأوراق المالية في

الفترة ما بين عام (1998) إلى عام (2004)، وتم استخدام تحليل الانحدار والانحدار لاختبار الفرضيات.

وأشارت نتائج هذه الدراسة إلى أن كل من مقاييس الأداء التقليدية ومقاييس القيمة الإقتصادية المضافة على علاقة مع عوائد الأسهم، وإن كلاهما يقدم تفسيراً للاختلافات في عوائد الأسهم ولكن كانت مقاييس الأداء التقليدية هي الأكثر انحداراً والأكثر تفسيراً لعوائد الأسهم.

5- دراسة (الخدّاش، والعبادي، 2005) بعنوان: "علاقة كل من العائد المحاسبي والتدفقات النقدية إلى حقوق المساهمين بالقيمة السوقية للأسهم".

هدفت هذه الدراسة إلى تحديد أهمية العائد على حقوق المساهمين كنسبة مستندة على أساس الاستحقاق والتدفقات النقدية إلى حقوق المساهمين كنسبة مستندة إلى الأساس النقدي في اختبار الوضع المالي للشركات الصناعية وانجازاتها المالية، وخلصت الدراسة إلى عدد من النتائج أهمها: وجود علاقة ذات دلالة إحصائية بين العائد المحاسبي إلى حقوق المساهمين والقيمة السوقية للسهم. وجود علاقة ذو دلالة إحصائية بين التدفقات النقدية إلى حقوق المساهمين والقيمة السوقية للأسهم حيث أظهرت النتائج أن هذه العلاقة هي ذات انحدار ودرجة معنوية أفضل من العلاقة بين العائد المحاسبي إلى حقوق المساهمين والقيمة السوقية للسهم.

6- دراسة (الغنام, 2004) بعنوان: " أثر دورة حياة المنشأة على العلاقة بين عوائد

الأسهم ومقاييس الأداء المالي".

هدفت هذه الدراسة إلى اختبار أثر دورة حياة المنشأة على العلاقة ما بين العوائد السوقية للأسهم ومقاييس الأداء المالية، وقد اختبرت الدراسة ما إذا كانت استجابة سوق الأسهم للتغير في كل من الأرباح المحاسبية والإنفاق الرأسمالي ونمو المبيعات بالمرحلة التي تمر بها الشركة من دورة حياتها. وأشارت نتائج الدراسة إلى أن الأرباح المحاسبية قادرة على تفسير التغيرات في أسعار الأسهم بدرجة أكبر في مرحلة النضج للشركة بالمقارنة مع المراحل الأخرى، ولكن دون استبعاد قدرتها على تفسير التغيرات في أسعار الأسهم في المراحل الأخرى من دورة حياة الشركة، أما بالنسبة للإنفاق الرأسمالي ونمو المبيعات فإن نتائج الدراسة لا تدعم وجود مضمون معلوماتي لها علاوة على ذلك لرقم الربح في أية مرحلة من مراحل دورة حياة المنشأة.

7- دراسة (كريم, 2004)، بعنوان: "العلاقة بين المقاييس الأداء المحاسبية

والإقتصادية والعوائد السوقية للأسهم".

هدفت هذه الدراسة إلى اختبار العلاقة بين مقاييس الأداء المحاسبية ومقاييس الأداء الإقتصادية والعوائد السوقية للأسهم، وكذلك هدفت إلى اختبار العلاقة بين مقاييس الأداء المحاسبية والإقتصادية معاً والعوائد السوقية للأسهم، وكذلك معرفة أي المقاييس لها علاقة أقوى بالعوائد السوقية للأسهم، وقد اشتمل مجتمع الدراسة على جميع الشركات المساهمة العامة الصناعية المدرجة في بورصة عمان للأوراق المالية خلال الفترة من عام (1993) إلى العام (2002) والبالغ عددها (74) شركة مساهمة عامة صناعية واحتوت عينة الدراسة

على (37) شركة مساهمة عامة صناعية، وتوصلت الدراسة إلى مجموعة من النتائج أهمها وجود علاقة ذو دلالة إحصائية بين كل من العائد على الأصول والعائد على حقوق الملكية وربحية السهم والعوائد السوقية للأسهم وعدم وجود علاقة ذو دلالة إحصائية بين كل من التدفقات النقدية التشغيلية للسهم والعوائد السوقية للسهم ووجود علاقة ذو دلالة إحصائية بين كل من مقاييس الأداء المحاسبية مجتمعة والعوائد السوقية للسهم وكذلك وجود علاقة ذو دلالة إحصائية بين كل من القيمة الإقتصادية المضافة والقيمة السوقية المضافة والعوائد السوقية للسهم ووجود علاقة ذو دلالة إحصائية بين كل من مقاييس الأداء المحاسبية والإقتصادية معا والعوائد السوقية للسهم.

8- دراسة (الخليلة، 2004) بعنوان: مؤشرات الأداء المبنية على الأرباح ومؤشرات الأداء النقدية وعلاقتها بالتغيرات في عوائد الأسهم: دراسة تطبيقية على الشركات المدرجة في سوق عمان المالية

هدفت هذه الدراسة إلى اختبار العلاقة بين مؤشرات الأداء المبنية على الأرباح ومؤشرات الأداء النقدية ومدى قدرة كل منها على تفسير التغيرات في عوائد الأسهم، حيث اشتملت عينة الدراسة 32 شركة مدرجة في سوق عمان المالي والتي كانت في الفترة ما بين 1984-1999 وتوصلت الدراسة إلى عدة نتائج أبرزها:

1- وجود علاقة ذات دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المبنية على الأرباح والتي كانت تشمل معدل العائد على الأصول (ROA) ومعدل العائد على حقوق الملكية (ROE) ومؤشرات الأداء النقدية وهي التدفقات النقدية من العمليات (CFO) والتدفقات النقدية من رأس المال العامل (WCO).

2- أشارت نتائج الدراسة إلى أن مؤشرات الأداء المبنية على الأرباح أكثر انحداراً بعوائد الأسهم من مؤشرات الأداء النقدية، وإن نسبة ما تفسره من التغيرات على عوائد الأسهم أكبر مما تفسره مؤشرات الأداء النقدية إذ أن مؤشرات الأداء المبنية على الأرباح، وكما أشارت الدراسة، تحتوي على معلومات إضافية بالنسبة لعوائد الأسهم تفوق تلك التي تتضمنها مؤشرات الأداء النقدية.

9- دراسة كريم، (2004) بعنوان: اختبار وتقييم العلاقة بين تكلفة رأس المال والعوائد السوقية للأسهم: دراسة تطبيقية على الشركات الصناعية المدرجة في سوق عمان المالي.

هدفت هذه الدراسة إلى اختبار وتقييم العلاقة بين تكلفة رأس المال اعتماداً على التكلفة المرجحة لرأس المال WACC والعوائد السوقية للأسهم، كما هدفت إلى معرفة نوع وطبيعة العلاقة بين تكلفة التمويل والعائد السوقي للسهم، باعتبار أن عوائد الأسهم هي محصلة للعديد من العوامل التي تأتي في مقدمتها مصادر التمويل وتكلفتها، وقد شمل مجتمع الدراسة الشركات الصناعية المدرجة في سوق عمان المالي خلال الفترة من 1994-2004 وقد أجريت على عينة مكونة من 37 شركة، وقد بينت نتائج هذه الدراسة أن هناك وجود علاقة ذات دلالة إحصائية بين التكلفة المرجحة لرأس المال والعوائد السوقية للأسهم ووجود علاقة عكسية وذات دلالة إحصائية بين التكلفة المرجحة لرأس المال كمتغير مستقل والعائد السوقي للسهم كمتغير تابع. وعدم وجود علاقة ذات دلالة إحصائية بين تكلفة حقوق الملكية كمتغير مستقل والعائد السوقي للسهم كمتغير تابع ووجود علاقة عكسية وذات دلالة إحصائية بين تكلفة التمويل بالدين (التمويل الخارجي) كمتغير مستقل والعائد السوقي للسهم كمتغير تابع.

10- دراسة (خريوش، 2003) بعنوان: " تأثير التدفقات النقدية على القيمة السوقية

لسهم البنوك والشركات المساهمة الأردنية".

هدفت الدراسة إلى قياس علاقة التدفقات النقدية بالقيمة السوقية لسهم البنك والشركات المالية المساهمة الأردنية، وبيان أثر سلوك النفقات النقدية على الوضع المالي لهذه الشركات وانجازاتها، ولفحص العلاقة المفترضة غطت الدراسة ست عشرة مؤسسة وشركة مالية مساهمة عامة مدرجة في بورصة عمان للأوراق المالية لعام 2002 والتي سبق تأسيسها عام 1998. وتم التداول على أسهمها لمدة أربع سنوات من عام 1998 وحتى عام 2001، وتم بناء نموذج موحد لاختبار جميع الشركات، وتوصلت الدراسة إلى عدم وجود علاقة ذات دلالة إحصائية بين القيمة السوقية للسهم من جهة وبين صافي التدفقات النقدية، وصافي التدفقات النقدية منسوبة إلى الالتزامات طويلة الأجل والالتزامات قصيرة الأجل وحقوق الملكية من جهة أخرى.

11- دراسة الزبيدي، وعلي، (2003). بعنوان: تقييم العلاقة بين العائد والمخاطرة

في الأسهم المتداولة في سوق بغداد للأوراق المالية.

هدفت هذه الدراسة إلى تقدير العلاقة بين العائد والمخاطرة الكلية للاستثمار بالأسهم المتداولة في سوق بغداد للأوراق المالية للفترة من 1998/1/2 - 2001/12/31 وتقدير درجة حساسية الاستثمارات ككل (معامل المخاطرة المنتظمة) وتقدير معدل العائد المطلوب على كل سهم من الأسهم المتداولة في السوق، ومن ثم تقدير مدى اختلاف أسعار الأسهم السوقية عن الأسهم المطلوبة، وذلك كمحاولة لتقييم كفاءة الاستثمار بالأسهم في السوق المذكورة وتقديم تفسير يساعد من فهم سلوك أسعار الأسهم المدرجة في السوق بالشكل الذي يمكن المستثمرين

من رسم سياساتهم الاستثمارية واختيار محافظ قد تحقق أرباح غير عادية. ولغرض تحقيق أهداف الدراسة اعتمد الباحثان نظرية اختيار الاستثمار والتي تركز على العائد المتوقع والمخاطرة الكلية وكفاءة الاستثمار، وكذلك إلى نظرية تسعير الأموال الرأسمالية التي تربط بين العائد المطلوب على الاستثمار ومخاطرته المنتظمة، وبالتالي أثر ذلك على أسعار الأسهم الحقيقية. وقد تكونت عينه الدراسة من 45 شركة مسجلة في سوق بغداد للأوراق المالية ويشكل هذا الحجم نسبة 46.875% من حجم السوق. وقد توصلت الدراسة إلى جملة نتائج منها وجود تباين شديد في العوائد المتحققة على الاستثمارات، كذلك فإن العلاقة النظرية بين العائد والمخاطرة غير متوافرة في سوق بغداد للأوراق المالية، إضافة لذلك فإن الاستثمارات التي تحقق أقل عائد هي الأقل مخاطرة وإن أكبر هذه الاستثمارات عائداً هي الأكبر مخاطرة.

12- دراسة اللوغانى، وآخرون، (2003)، بعنوان: "العوائد الجارية للأسهم

ومعدلات عائد الاستثمار في سوق الكويت للأوراق المالية.

هدفت هذه الدراسة إلى اختبار فعالية استخدام قاعدة Dow-10 للتداول في سوق الأسهم، والتي تنص على أنه بإمكان المستثمر تحقيق معدل عائد يفوق متوسط معدل عائد السوق (عائد فوق عادي)، إذا استثمر أمواله في محفظة مؤلفة من الأسهم العشرة ذات الأعلى عائد جاري الأعضاء في مجموعة الأسهم الثلاثين المكونة لمؤشر DJIA، والتعرف على مدى إمكانية الاستفادة منها في سوق الكويت للأوراق المالية. وقد تم في سبيل ذلك المقارنة بين عائد محفظة تحتوي على أسهم ذات عائد جاري عالٍ، وعائد المحفظة السوقية خلال الفترة من 1992م إلى 2000م، وأشارت نتائج الدراسة إلى عدة نتائج أهمها أن عائد المحفظة التي تحتوي على أسهم ذات عائد جاري عالٍ يتفوق على عائد محفظة السوق في كل سنة من

سنوات الدراسة وأن العائد العالي لأسهم العائد الجاري لم يتحقق على حساب تحمل مخاطر عالية وأن محفظة العائد الجاري العالي واصلت تفوقها على محفظة السوق بعد أخذ الفرق في تكلفة التداول بعين الاعتبار، وتمثل هذه النتائج دليل غير مباشر على أن أسعار الأسهم في سوق الكويت للأوراق المالية لا تعكس جميع المعلومات التي يمكن أن يحصل عليها المستثمرون مما يدل على عدم كفاءة السوق الكويتي.

13- دراسة المقابلة، وبرهومة، (2002)، بعنوان: كفاءة سوق عمان المالي: قطاع

البنوك والشركات المالية.

هدفت هذه الدراسة إلى التعرف على سلوك أسعار الأسهم في بورصة عمان، حيث قام الباحثان باختبار التوزيع الطبيعي للتغيرات في أسعار أسهم شركات قطاع البنوك والشركات المالية، وكذلك الانحدار المتسلسل بين التغيرات في أسعار أسهم تلك الشركات، وشملت عينة الدراسة 16 شركة مالية خلال الفترة 1993-1997. وخلصت الدراسة إلى أن أسعار إغلاق أسهم شركات قطاع البنوك والشركات المالية في بورصة عمان لا تتمتع بخصائص التوزيع الطبيعي وكذلك لا تتمتع بالاستقلالية فيما بينها.

14- دراسة محمد، (2001) بعنوان: هيكل رأس المال وأثره على قيمة الشركة

السوقية: دراسة تطبيقية في سوق الخرطوم للأوراق المالية.

هدفت الدراسة إلى إلقاء الضوء على المشكلات التي تعترض تكوين الهيكل المالي النموذجي في الشركات، وبيان أسباب عدم استخدام الطرق العلمية عند تكوينه، استخدمت الدراسة المنهج الوصفي التحليلي في إطار جمع وتحليل البيانات من المصادر الأولية والثانوية

توصلت الدراسة عدة نتائج أهمها أن التمويل بالاستدانة بنسبة تتناسب مع حجم وطبيعة الشركة يرفع من قيمتها السوقية و أن زيادة نسبة التمويل بالاستدانة عن الحد المعقول لكل شركة يؤدي إلى نتائج سلبية تؤدي إلى مخاطر قد تتسبب في إنهيار الشركة وأن تخفيض تكلفة رأس المال المستخدم في تمويل أصول ومشروعات الشركات إلى أدنى نسبة ممكن وذلك باستخدام التمويل الدائن مما يساعد هذه الشركات للوصول إلى نموذج رأسمالي مناسب.

15- دراسة (أبو العلا، 2001)، بعنوان: العلاقة بين القيمة الاقتصادية المضافة والعوائد غير العادية للأسهم: دراسة تطبيقية على الشركات المساهمة العامة الصناعية الأردنية.

هدفت الدراسة إلى التعرف على العلاقة بين كل من القيمة الاقتصادية المضافة (EVA)، والقيمة الاقتصادية المضافة المعدلة (REVA) من جهة، وبين حقوق المساهمين (والتي قيست بالعوائد غير العادية للأسهم) من جهة أخرى، وقد صاغ الباحث ثلاث فرضيات لقياس هذه أثر.

وبينت نتائج الدراسة وجود علاقة موجبة وذات دلالة إحصائية بين EVA و REVA والعائد غير العادي، كما استطاعت EVA و REVA تفسير ما نسبته 4.5% و 4.8% وعلى التوالي من التباين الكلي للعوائد غير العادية للأسهم، كما استطاع نموذج الدراسة الانحداري المتعدد من تفسير ما نسبته 5% من التذبذب الحاصل في العوائد غير العادية باستخدام كل من EVA و REVA معاً. وأوصى الباحث بإجراء المزيد من الدراسات في هذا الموضوع، والإستفادة من مفهوم القيمة المضافة على قطاعات إقتصادية أخرى.

2-10-2 الدراسات باللغة الانجليزية

16- دراسة (Donates Pilinku, & Vytautas Boguslauskas, 2009) ،

بعنوان:

" The Short-Run Relationship between Stock Market Prices And Macroeconomic Variables In Lithuania: An Application Of The Impulse Response Function, "

هدفت الدراسة إلى تحليل العلاقة ما بين سوق الأسهم وعوائد الإقتصاد الكلي، خلال السنوات القليلة الماضية، وقد تمت الاستفادة من كثير من الدراسات السابقة النظرية التطبيقية التي تختص بموضوع الدراسة، وخلصت الدراسة إلى جملة من النتائج منها أن تحديد أسعار الأوراق المالية يتم من خلال بعض المتغيرات الإقتصادية الكلية، وهذا يعني أنه يمكن التأثير على متغيرات الإقتصاد الكلي من قبل القرارات الاستثمارية، كما بينت أن هناك علاقة قصيرة الأجل بين أسعار سوق الأسهم والإقتصاد الكلي تبعاً لجملة متغيرات مثل الناتج المحلي الإجمالي، وكذلك النقود المعروضة لها أثر إيجابي قوي على الأسهم.

17- دراسة (Ioannidis, et. al, 2008) بعنوان:

"The Relationship Between Bank Efficiency And Stock Returns: Evidence From Asia And Latin America " "

هدفت الدراسة إلى التعرف على العلاقة ما بين كفاءة أداء البنوك وسعر العائد على الأسهم، وقد شملت العينة مجموعة من البنوك من آسيا وأمريكا اللاتينية خلال الفترة 2000 إلى 2006 في ظل سيطرة لوائح وسياسات الإقتصاد الكلي، وقد بينت الدراسة ما يلي:

- 1- أن هناك أثر ما بين العوائد على الأسهم ومدى كفاءة ومقدرة البنوك.
- 2- أن هناك أثر ما بين التكاليف والعوائد على الأسهم.
- 3- أن نسبة العوائد على الأسهم تمثل النسبة الأساسية في تكوين الفكرة لدى المستثمرين حول كفاءة البنوك ومقدرتهم المالية.
- 4- أن نسب العوائد على الأسهم هي مصدر تقليدي للتعريف بمقدرة وكفاءة المؤسسة، وكثير من الأبحاث والدراسات تؤكد بأن النسب التي تقيس معدل الأرباح هي النسب الأفضل لمعرفة مقدرة وكفاءة المؤسسة، كما أن كثير من الدراسات ركزت على نسب أخرى تعد ذات فائدة مثل (نسب الاستحقاق ونسب الإيرادات والقيمة الاقتصادية المضافة ونسب الكفاءة).

18- دراسة (Shane, & Igor , 2006) بعنوان:

Contracting On The Stock Price And Forward-Looking Performance Measures

هدفت الدراسة إلى تحليل واختبار مقاييس الأداء والأرباح، والتعرف على أسعار الأسهم، وقد خلصت الدراسة إلى عدد من النتائج أبرزها:

1- أن الوقت هو العامل الأساسي لأطراف العملية التعاقدية المتمثلة في المالك كطرف أساسي، كما تبين بأن سعر السهم ليس بالضرورة أن تكون أداة هامة من أجل تحفيز المدراء، لأنه لا يمكن التعرف على تطلعاته المستقبلية بالحصول على الأرباح الملائمة.

2- تبين بأن هناك مصالح متضاربة ما بين بائع ومشتري السهم، وان لديهم أفضليات مختلفة يختلف بعضها عن الآخر، كما تبين أن هناك إقبال على الأوراق المالية ذات الأسعار المرتفعة، لأنها أداة مناسبة للمضاربين ومرضية لتوجهاتهم بالمخاطرة.

19- دراسة (Thomas,...et al, 2006) بعنوان:

Financial indicators of Stock Price Performance,

هدفت هذه الدراسة إلى التعرف على التدابير المالية لأرباح السهم الواحد، وكذلك التعرف على مقدار التدفقات النقدية للسهم الواحد، وكذلك مدى ربحية السهم الواحد، وفقاً لمعايير محددة، وترتبط مع أداء الأسهم، كما هدفت إلى التعرف على زيادة الأرباح للأسهم خلال 17 عاماً، من خلال التعرف على قائمة الدخل والتدفقات النقدية، وكذلك التعرف على القدرة على تحديد المحافظ الاستثمارية في السوق في كل من الأسواق صعوداً وهبوطاً.

وقد خلصت الدراسة إلى أن الشركات تزيد أرباحها للسهم الواحد على أساس ثابت وكذلك بينت الدراسة إلى وجود علاقة إيجابية قويا ما بين التغيرات في ربحية السهم وسعر

السهم، وقد أوصت الدراسة إلى ضرورة تبني مبدأ التحيز، وكذلك يجب تخفيض الفترة الزمنية لإجراء الدراسات، إذ يجب أن تكون الفترة الزمنية قصيرة من أجل إجراء الدراسة.

20- دراسة (Thomas et al , 2006) بعنوان:

"Robust Estimation Of The Relation Between Stock Returns, Size, Dividend Yield And Payout Ratio "

هدفت هذه الدراسة إلى التعرف على العلاقة بين العائد وتوزيعات الأرباح في سوق الأسهم في المملكة المتحدة، ولقد تم الحصول على قاعدة البيانات من السوق المالي، كما وتم التعرف على مقدار الدخل للمؤسسات، والتعرف كذلك على نسبة دفع التعويضات للمساهمين، ومن خلال نسب الأداء والعائد على الأسهم تم التعرف على الأسهم ذات العائد المرتفع والأخرى ذات العائد المنخفض، ومن خلال النسب المختلفة التي تم احتسابها مثل العائد على الدفع تم استنتاج علاقة ضمنية بمدى خصائص الشركة وحجمها.

وتوصلت الدراسة إلى عدد من النتائج ابرزها أن سلوك البورصة في المملكة المتحدة هو سلوك معقد مما زاد صعوبة إجراء الدراسة، كما تبين أن العينات التي تم أخذها كانت في حالة تذبذب، ومن خلال النسب المختلفة التي حسابها يمكن استنتاج وتوقع العائدات على الأسهم، كما أن النسب المختلفة التي تم احتسابها في الدراسة ومن أهمها العائد على الأرباح تعطي للمستثمرين معلومات إضافية على حسن أداء المؤسسات، وكذلك تعرفهم بالاستثمار بالشركات ذات الجدوى المالية للاستثمار بها.

21- دراسة (Leuz, & Wysocki, 2003) بعنوان:

"Earnings Management & Investor Protection; an International Comparison"

ركزت على ظاهرة التلاعب في الربح باستخدام أساس الاستحقاق في 31 دولة ومدى تأثير الأنظمة الرقابية في سوق المال على مستوى التلاعب بالإرباح، وقد دلت النتائج على وجود اختلاف كبير بين الدول فيما يخص التلاعب في الأرباح، حيث أن مستوى التلاعب في الأرباح ينخفض مع وجود حماية تشريعية للمستثمرين، لأن الأنظمة التشريعية تحافظ على مصالح المستثمرين خارج الإدارة، وتحد من قدرة الإدارة على استخدام الأرباح لدوافع ومنافع شخصية، كما أوضحت النتائج أن وجود سوق مالي متطور، واتساع الملكية، ووجود حقوق قويا للمستثمرين، ونظام رقابي صارم سيؤدي إلى إنخفاض مستوى التلاعب بالأرباح.

22- دراسة (Black , 1998) : بعنوان:

"Which is More Value Relevant: Earnings or Cash Flow? Life Cycle Examination"

هدفت هذه الدراسة إلى اختبار ملائمة كل من مقاييس التدفق النقدي (التدفق النقدي من الأنشطة التشغيلية والاستثمارية والتمويلية)، والمقاييس المبنية على أساس الاستحقاق في مراحل النمو المختلفة للمنشآت في الولايات المتحدة، حيث قام الباحث بالتمييز بين أربع مراحل مختلفة للنمو هي: التأسيس ، والنمو، والنضج ، والإنهيار، ولتحقيق هدف الدراسة قام باستخدام تحليل الانحدار على (37961) مشاهدة تمثل المراحل المختلفة لنمو المنشآت. وأهم

ما توصلت له هذه الدراسة أن التدفقات النقدية من الأنشطة الاستثمارية، توفر محتوى معلوماتي أفضل وأكثر ملائمة من أساس الاستحقاق المحاسبي في مرحلة تأسيس الشركة، في حين يوفر أساس الاستحقاق محتوى معلوماتي أفضل وأكثر ملائمة من قائمة التدفقات النقدية في مرحلة النضج للشركة، أما في مرحلتَي النمو والإنهيار فإن التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية يعتبر أكثر ملائمة من معلومات أساس الاستحقاق المحاسبي.

23- دراسة (Biddle et al., 1997) بعنوان:

Does EVA beat Earning? Evidence on Associations with stock returns and firm values

أجرى الباحثون مفاضلة بين مقاييس عدّة للأداء وهي: القيمة الاقتصادية المضافة (EVA) والعائد المتبقي (RI) والأرباح (Earnings). فقد قاس الباحثون القوة التفسيرية لهذه المقاييس للعوائد غير العادية للأسهم. وأيضاً تم قياس القوة التفسيرية لمكونات القيمة المضافة (المستحقات التشغيلية، والفوائد بعد الضريبة، وتكلفة رأس المال، والتعديلات على الأرباح ورأس المال). وتوصلت الدراسة التي أجريت على عينة مكونة من 6174 شركة للفترة ما بين 1984 إلى 1993 إلى أن الأرباح هي أكثر المقاييس تفسيراً للتغير في العوائد غير العادية تلاه وعلى التوالي العائد المتبقي والقيمة الاقتصادية المضافة، وأخيراً المستحقات التشغيلية.

24- دراسة (Sloan , 1996) بعنوان:

" Do Stock Prices Fully Reflect Information in Accrual & Cash Flows About Future Earnings?"

هدفت هذه الدراسة للتحقق من ما إذا كان سعر الأسهم يعكس المعلومات الخاصة بالربح المتوقع مستقبلاً التي يتضمنها أجزاء الاستحقاق وأجزاء التدفق النقدي ضمن الربح الحالي، وقد تم قياس أجزاء الاستحقاق في الربح الحالي بأنه التغير في الأصول المتداولة غير النقدية مخصصاً منها التغير في الخصوم المتداولة (بعد استبعاد الديون قصيرة الأجل والضرائب المستحقة) والاستهلاكات، ويقسم الناتج على متوسط إجمالي الأصول. أما أجزاء التدفق النقدي في الربح الحالي فقد تم قياسه بأنه الفرق بين الربح وبين أجزاء الاستحقاق. كذلك الربح فقد حدد بأنه الدخل من النشاط الجاري مقسوماً على متوسط إجمالي الأصول. وباستخدام هذه المتغيرات الثلاث وقياس علاقتهم بأسعار الأسهم أوضحت النتائج أن أسعار الأسهم تتحرك، حيث أن المستثمرين يجدون صعوبة في تحديد الفرق في الصفات الخاصة لكل من أجزاء الاستحقاق وأجزاء التدفق النقدي في الربح.

تتضح مميزات الدراسة الحالية من خلال مقارنتها مع الدراسات السابقة وكما هو مبين

بالجدول رقم (1-2) التالي:

الجدول رقم (1-2)

مميزات الدراسة الحالية مقارنة مع الدراسات السابقة

المجال	الدراسات السابقة	الدراسة الحالية
الموضوعات	ركّزت على أثر لمؤشرات الأداء وعوائد الأسهم في بيانات إقتصادية وأسواق مالية تتسم بكفاءة تزيد بشكل عام عن مستوى الكفاءة للأسواق الناشئة	ركّزت على دراسة أثر لمؤشرات الأداء المالي في أسعار الأسهم للشركات الصناعية الأردنية المدرجة في بورصة عمان
الأهداف	هدفت معظم الدراسات للتعرف على كفاءة السوق وكيف تؤثر في قوة أثر لمؤشرات الأداء المالية وعوائد الأسهم	هدفت الدراسة الحالية إلى التعرف على أثر لمؤشرات الأداء المالي في أسعار الأسهم
المنهجية	اعتمدت المنهج التاريخي والوصفي لبيانات الشركات للتعرف على أثر لمؤشرات الأداء وعوائد الأسهم	دراسة تطبيقية تقوم على اختبار فرضيات الدراسة، وذلك بالاعتماد على المعادلات والنسب المالية
بيئة الدراسة	أجريت في بيئات مختلفة شملت أسواق مالية في أمريكا وبريطانيا ودول في آسيا	تم إجراء الدراسة الحالية في بورصة عمان
مجتمع الدراسة	تكوّن المجتمع من أسواق مالية عالمية بالإضافة إلى الشركات المالية والبنوك في دول مختلفة	الشركات الصناعية المساهمة العامة المدرجة في بورصة عمان خلال الفترة مابين 2004 إلى 2008

الفصل الثالث

الطريقة والإجراءات

3-1 منهجية الدراسة

3-2 مجتمع الدراسة والعينة

3-3 أساليب جمع المعلومات

3-4 قياس متغيرات الدراسة

3-5 أساليب التحليل الإحصائي للبيانات

3-6 حدود الدراسة

الفصل الثالث

الطريقة والإجراءات

3-1 منهجية الدراسة

تعتمد هذه الدراسة على المنهج التحليلي وهي يعتبر دراسة تطبيقية تعتمد على المعادلات والنسب المالية في اختبار وقياس أثر بين مقاييس الأداء في أسعار الأسهم، وذلك من أجل التعرف على العلاقات التي تربط وتختبر أثر بين المتغيرات المستقلة والمتغير التابع، فسيتم فحص العلاقات التي تربط وتبين أثر بين المتغيرات المستقلة، التي تمثلت في مقاييس الأداء المبنية على الربح المحاسبي والتدفق النقدي ومقاييس الأداء الحديثة، والمتغير التابع وهو أسعار الأسهم في الشركات الصناعية الأردنية المدرجة في بورصة عمان.

3-2 مجتمع وعينة الدراسة

تكون مجتمع الدراسة من الشركات الصناعية المساهمة العامة المدرجة في بورصة عمان للأوراق المالية خلال الفترة مابين 2004 إلى 2008 والبالغ عددها (89) شركة (التقرير السنوي لهيئة الأوراق المالية لعام 2009)، حيث تم تطبيق هذه الدراسة على جميع الشركات الصناعية المدرجة في بورصة عمان، وتم استبعاد الشركات التالية من عينة الدراسة:

- 1- الشركات التي تداول أسهمها غير مستمر خلال فترة الدراسة.
- 2- الشركات التي اندمجت مع شركة أخرى خلال فترة الدراسة.
- 3- الشركات التي بياناتها المالية غير متوافرة خلال فترة الدراسة.

4- الشركات التي عملت على توزيع أسهم مجانية خلال فترة الدراسة.

وبمراعاة هذه الأسس تم تحليل بيانات 54 شركة من الشركات التي استوفت الشروط

السابقة، والملحق رقم (1) يبين أسماء هذه الشركات التي خضعت بياناتها للتحليل.

3-3 أساليب جمع المعلومات

تم الاعتماد في هذه الدراسة على نوعين من مصادر المعلومات هما المصادر الثانوية

والمصادر الأولية وكما يلي:

أولاً: البيانات الثانوية: وهي البيانات التي تم الحصول عليها من المصادر المكتبية ومن المراجعة الأدبية للدراسات السابقة من أجل وضع الأسس العلمية والإطار النظري لهذه الدراسة مثل:

1- الكتب المنهجية والمراجع العلمية التي تتحدث في مواضيع الإدارة المالية والمواد العلمية التي تبحث في مؤشرات الأداء المبنية على الربح المحاسبي والتدفق النقدي ومقاييس الأداء الحديثة في أسعار الأسهم.

2- الرسائل الجامعية (الماجستير والدكتوراه) التي تبحث في موضوع هذه الدراسة.

3- التقارير والنشرات الصادرة عن بورصة عمان ودليل الشركات المساهمة العامة والبنك المركزي الأردني والتقارير المالية السنوية للشركات الصناعية الأردنية.

4- المعلومات المتوفرة على شبكة الإنترنت والمواقع الالكترونية.

ثانياً: البيانات الأولية: وهي البيانات التي تم الحصول عليها من خلال المنهج التطبيقي في اختبار الفرضيات، وذلك بالاعتماد على المعادلات والنسب المالية والمبينة في البند الثالث لاحقاً.

3-4 قياس متغيرات الدراسة

شملت الدراسة الحالية الشركات الصناعية الأردنية المدرجة في بورصة عمان، حيث تم فحص العلاقات التي تربط المتغيرات المستقلة والمتغير التابع، حيث اعتمدت هذه الدراسة في اختبارها للفرضيات الأساسية على استخدام نموذج الانحدار البسيط والمتعدد، وذلك لصلاحية استخدامه في مثل هذه الدراسات، والتي يتطلب الاختبار الإحصائي للفروض السابقة تحديد المتغيرات التي تشملها المتغيرات الأساسية لهذه الدراسة فيما يلي:

أولاً: المتغيرات المستقلة

والتي تتمثل لأغراض هذه الدراسة بمؤشرات الأداء المحاسبية المعتمدة على البيانات المحاسبية والتي استخدمت في العديد من الدراسات، حيث تم اختيار هذه المقاييس كمتغيرات مستقلة لتمثل أهم المعلومات الواردة بالقوائم المالية المنشورة، والتي يعتمد عليها المستثمرون الحاليون والمرقبون في اتخاذ القرارات الاستثمارية، والخاصة بتحديد احتياجاتهم في بورصة عمان للأوراق المالية، وتنقسم هذه المؤشرات إلى ما يلي:

1- مؤشرات الأداء المبنية على الربح المحاسبي، وتشمل المقاييس التالية:

أ- معدل العائد على الأصول ROA ، ويعتبر هذا المعدل من أكثر مقاييس الأداء شيوعاً، ويعبر عن أثر بين الأصول والأرباح المحققة من تشغيل هذه الأصول، (أثر بين صافي الأرباح من جهة وحجم الأموال المتاحة للإدارة)، حيث يقيس العائد لكل دينار مستثمر في الأصول وبالتالي قدرة الإدارة على تحقيق الأرباح من الأموال المتاحة لها، وهو بذلك يعكس

أثر النشاط التشغيلي والاستثماري للشركة، ولا يعكس أثر الأنشطة التمويلية في الربحية، ويعد من المقاييس الشائعة الاستخدام لتقييم أداء المديرين، ويتم حسابه بالمعادلة التالية:

معدل العائد على الأصول = (صافي الربح بعد الضريبة + الفوائد بعد الضريبة) / متوسط الأصول

ب- معدل العائد على حقوق الملكية ROE , يعبر عن أثر بين الأموال المستثمرة من قبل مالكي الشركة والعوائد المستمدة منها، (أثر بين صافي الأرباح وحجم الاستثمارات المقدمة من جانب مالكي الشركة)، حيث يقيس معدل العائد لكل دينار مستثمر من قبل مالكي الشركة، ويعتبر هذا المعدل من مؤشرات الأداء الشائعة الاستخدام في مجال التحليل المالي إذ يعكس أداء كل من الأنشطة التشغيلية والأنشطة التمويلية معاً، وهو أكثر شمولاً من معدل العائد على الأصول بوصفه مؤشراً على مجمل أداء الشركة، ويتم حسابه بالمعادلة التالية:

معدل العائد على حقوق الملكية = صافي الربح بعد الضريبة / القيمة الدفترية لحقوق الملكية

2- مقاييس الأداء المبنية على التدفق النقدي، وتشمل مقياسين هما:

أ- التدفق النقدي من العمليات / الأصول NOCFA، يمثل صافي التدفقات النقدية من العمليات لكل دينار مستثمر في الأصول، ويتم الحصول على رقم التدفق النقدي من العمليات مباشرة من واقع قائمة التدفق النقدي المعدة وفقاً للمعيار المحاسبي رقم 7 المعدل (IAS 7) والذي يتطلب تصنيف التدفقات النقدية في قائمة التدفق النقدي إلى تدفقات نقدية من العمليات، الأنشطة الاستثمارية، الأنشطة التمويلية.

ب- التدفق من رأس المال العامل / الأصول CFOCA , ويتم حسابه من واقع البيانات الواردة في القوائم المالية كالتالي: صافي الربح + الاهتلاكات - أرباح بيع الأصول الثابتة +

خسائر بيع الأصول الثابتة + استنفاد خصم الإصدار للسندات - استنفاد علاوة إصدار السندات.

3- مقياس أداء القيمة الإقتصادية المضافة

ويعبر عنه بالمعادلة التالية:

القيمة الإقتصادية المضافة = صافي الربح التشغيلي بعد الضرائب - المعدل الموزون لكلفة رأس المال * رأس المال المستثمر.

ولحساب المعدل الموزون لكلفة رأس المال نستخدم المعادلة التالية:

المعدل الموزون لكلفة رأس المال = كلفة الدين × [مجموع الدين / (مجموع الدين × القيمة السوقية لحقوق الملكية)] × (1 - الضريبة) + [كلف حقوق الملكية × القيمة السوقية لحقوق الملكية / (مجموع الدين + القيمة السوقية)] 2 .

ولحساب رأس المال المستثمر نستخدم المعادلة التالية:

رأس المال المستثمر = الدين قصير الاجل + الدين طويل الاجل + حقوق الأقلية + حقوق حملة الأسهم .

ولحساب المتغير القيمة السوقية لحقوق الملكية نستخدم المعادلة التالية:

القيمة السوقية لحقوق الملكية = سعر السهم × عدد الأسهم القائمة .

وتحسب تكلفة الدين بوساطة المعادلة التالية:

تكلفة الدين = فوائد الدين × 1 - الضريبة.

وكما يحسب تكلفة حقوق الملكية بمعادلة نموذج تسعير الاصول الرأس مالية (CAPM) :

تكلفة حقوق الملكية = العائد الخالي من المخاطرة \times معامل بيتا (عائد السوق - العائد الخالي من المخاطرة).

4 - مقاييس القيمة السوقية المضافة

وهو القيمة السوقية المضافة (MVA) والتي تعبر عن مقياس جوهري وهام يعبر عن أداء الشركة، ومدى نجاحها في إدارة مواردها واستثمارها، ويعتبر هذا المقياس من أكثر المقاييس الخارجية استخداماً، حيث يعتبر القيمة السوقية المضافة مقياساً جوهرياً وهاماً يلخص مدى نجاح الشركة في إدارة واستثمار مواردها، فالقيمة السوقية المضافة (MVA) لا تعكس ثروة حملة الأسهم فقط، بل تعكس أيضاً تقييم سوق رأس المال لصافي القيمة الحالية للشركة ككل، فالقيمة السوقية المضافة للشركة تعكس تقييم السوق لصافي القيمة الحالية للمشروعات الاستثمارية الحالية والمتوقعة للشركة مستقبلاً، ولذلك فإن القيمة السوقية المضافة تعد بمثابة مقياس جوهري وهام يلخص أداء الشركة ويوضح مدى نجاحها في توزيع وإدارة وإعادة استثمار مواردها المحدودة والنادرة من أجل تعظيم ثروة حملة الأسهم. ويمكن قياس القيمة السوقية المضافة كما يلي: القيمة السوقية المضافة = (عدد الأسهم المصدرة \times سعر إغلاق السهم - (القيمة الدفترية لحقوق المالكين) وسيتم احتسابها من خلال طرح القيمة السوقية للشركة من القيمة الدفترية، ويعبر عنها بالمعادلة التالية:

$$\text{القيمة السوقية المضافة} = \text{القيمة السوقية للشركة} - \text{القيمة الدفترية.}$$

ثانياً: المتغير التابع

ويتمثل في السعر السوقي للسهم، ويعبر عن أداء وإنجاز الشركة، ويقصد به المتوسط المرجح لسعر السهم في سوق التداول خلال العام، ويحسب بقسمة اجمالي القيمة السوقية للأسهم المتداولة خلال العام على عدد الأسهم المتداولة، ويتم إعداد بيانات المتغير التابع وتجهيزها في صورة مللئة تسمح بالتوصل إلى تحديد قيم المتغيرات التي تشملها فروض الدراسة، من التقارير السنوية الصادرة عن بورصة عمان.

3-5 أساليب التحليل الإحصائي للبيانات

تم الاستعانة بالأساليب الإحصائية ضمن الحزمة الإحصائية للعلوم الاجتماعية (SPSS) في تحليل البيانات التي تم جمعها من خلال بيانات الشركات الصناعية المساهمة العامة المدرجة في بورصة عمان خلال الفترة مابين 2004 إلى 2008، وبالتحديد تم استخدام نموذجي الانحدار البسيط والمتعدد يتم فحص العلاقات المفترضة بين المتغيرات المستقلة والمتغير الأكثر تأثيراً على المتغير التابع.

3-6 حدود الدراسة

تمثلت حدود الدراسة بالآتي:

- 1- اقتصرت هذه الدراسة على الشركات الصناعية الأردنية المدرجة في بورصة عمان ولم تشمل الشركات الأخرى.
- 2- اعتمد الباحث في التحليل على بيانات الشركات الصناعية المساهمة الأردنية المدرجة في دليل الشركات الأردني.
- 3- اقتصرت هذه الدراسة على مقاييس الأداء المبنية على الربح المحاسبي والتدفق النقدي والأداء الحديثة للتحقق من مدى انحدارها بأسعار الأسهم.

الفصل الرابع

تحليل النتائج واختبار الفرضيات

تحليل نتائج اختبار فرضيات البحث الرئيسية والفرعية

الفصل الرابع

تحليل النتائج واختبار الفرضيات

بعد أن انتهت عملية جمع المعلومات اللازمة للدراسة تم إدخالها إلى جهاز الحاسوب، وتم تحليلها باستخدام برنامج الحزمة الإحصائية للعلوم الاجتماعية (SPSS).

تم تحليل البيانات باستخدام الأساليب الإحصائية المناسبة حيث تم اعتماد اختبار الانحدار المتعدد Multiple Regression لاختبار فرضيات الدراسة، إذ تم حساب قيم F التي تقيس مستوى معنوية أثر بين مجموعة المتغيرات المستقلة والمتغير التابع التي تضمنها نموذج الانحدار المتعدد المستخدم في هذه الدراسة، كما تم اعتماد اختبار One Sample T.Test لاختبار الفرضيات الفرعية، وذلك بحساب قيم (T) التي تقيس إمكانية وجود تأثير لكل متغير مستقل على المتغير التابع، وتشير قاعدة القرار للاختبارين على رفض الفرضية العدمية (H_0) وقبول الفرضية البديلة (H_a) إذا كانت قيم (F) أو (T) المحسوبة أكبر من قيمتهما الجدولية وذلك عند مستوى معنوية (Sig.) 5%، ومستوى ثقة 95 %، كما تم احتساب معامل التحديد المتعدد (R^2) Coefficient Of Multiple Determination والعامل التفسيري والذي يمثل نسبة التباين في المتغير التابع للدراسة، حيث يشير إلى التغير في المتغير المستقل وقدرته في تفسير المتغير التابع للدراسة.

(Malhotra, 2003, p.513)

4-1 تحليل نتائج اختبار فرضية البحث المتعلقة بمؤشرات الأداء المالي وفقا لمدخلها

المحاسبى (ROA)

H0: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المبنية على الربح المحاسبى (ROA)

في أسعار الأسهم.

Ha: يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المبنية على الربح المحاسبى (ROA) في

أسعار الأسهم.

جدول رقم (4-1)

تحليل اختبار T- TEST للفرضية الفرعية الأولى خلال فترة الدراسة 2004 إلى 2008

السنة	T المحسوبة	T الجدولية	Beta	SIG	نتيجة الفرضية العدمية	R2
2004	2.584	2.0066	0.081	*0.014	رفض	0.113
2005	2.258	2.0066	0.039	*0.028	رفض	0,089
2006	0.099	2.0066	2.81	0.922	قبول	0,000
2007	2.994	2.0066	0.141	**0.004	رفض	0,0147
2008	1.916	2.0066	0.035	0.061	قبول	0.066
2004_2008	4.591	2.0066	0.0619	**0.00	رفض	0.073

** Sig. < .01 , * Sig. < .05

يوضح الجدول السابق رقم (4-1) نتيجة تطبيق إختبار (T-TEST) للفرضية الفرعية الأولى، وقد أظهرت النتائج ما يلي:

1- يظهر في الصف الخاص بعام 2004 وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على الربح المحاسبي (ROA) في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة (T المحسوبة = 2,584) أكبر من قيمتها الجدولية، وتبعاً لقاعدة القرار: تقبل الفرضية (H0) إذا كانت القيمة المحسوبة أقل من القيمة الجدولية والقيمة المعنوية (SIG) أكبر من 0,05 ونرفض الفرضية (H0) إذا كانت القيمة المحسوبة أكبر من القيمة الجدولية. والقيمة المعنوية (SIG) أقل من 0.05 فإننا نرفض الفرضية العدمية (H0) وتقبل الفرضية البديلة (Ha) وهذا يعني: يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على الربح المحاسبي (ROA) في أسعار الأسهم حيث بلغت قيمة SIG (الدلالة الإحصائية) 0.014 أما قيمة العامل التفسيري R² فقد بلغت 0.113 وهذا يعني أن التغير في العامل المستقل (ROA) قادر على تفسير 11.3% من التغير في المتغير التابع (أسعار الأسهم) علماً بأن معامل (BETA) قد بلغ 0.081 الذي يمثل ميل منحنى العلاقة موجبة بين المتغير التابع والمتغير المستقل، والمعادلة هي:

$$Y = 0.314 + 0.08100 (ROA)$$

2- يظهر في الصف الخاص بعام 2005 وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على الربح المحاسبي (ROA) في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة (T المحسوبة = 2.258) أكبر من قيمتها الجدولية، وهذا يعني: يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على الربح المحاسبي (ROA) في أسعار الأسهم حيث بلغت قيمة SIG (الدلالة الإحصائية) 0.028 أما قيمة العامل التفسيري R² فقد بلغت 0.089 وهذا

يعني أن التغير في العامل المستقل (ROA) قادر على تفسير 8.9% من التغير في المتغير التابع (أسعار الأسهم) علما بأن معامل (BETA) قد بلغ 0.039 وهذه إشارة إلى أن ميل منحنى اتجاه العلاقة موجبا بين المتغير التابع والمتغير المستقل، والمعادلة هي:

$$Y = 0.279 + 0.03937$$

3- يظهر في الصف الخاص بعام 2006 عدم وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على الربح المحاسبي (ROA) في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة (T المحسوبة = 0.099) أقل من قيمتها الجدولية، وهذا يعني انه: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي في أسعار الأسهم حيث بلغت قيمة SIG (الدلالة الإحصائية) 0.922(أما قيمة العامل التفسيري R2 فقد بلغت 0.000 علما بأن معامل

(BETA) قد بلغ 2,81 وهذه إشارة إلى أن ميل منحنى اتجاه العلاقة موجبا بين المتغير التابع والمتغير المستقل، والمعادلة هي:

$$Y = (0.0788 + 2.818(ROA))$$

4- يظهر في الصف الخاص بعام 2007 وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على الربح المحاسبي (ROA) في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة (T المحسوبة = 2.994) أكبر من قيمتها الجدولية، وهذا يعني: يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على الربح المحاسبي (ROA) في أسعار الأسهم حيث بلغت قيمة SIG (الدلالة الإحصائية) 0.004 أما قيمة العامل التفسيري R2 فقد بلغت

0.0147 وهذا يعني أن التغير في العامل المستقل (ROA) قادر على تفسير 14.7% من التغير في المتغير التابع (أسعار الأسهم) علما بأن معامل (BETA) قد بلغ 0.041 وهذه

إشارة إلى أن ميل منحنى اتجاه العلاقة موجبا بين المتغير التابع والمتغير المستقل، والمعادلة هي:

$$Y = (0.227 + 0.141 (ROA))$$

5- يظهر في الصف الخاص بعام 2008 عدم وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على الربح المحاسبي (ROA) في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة (T المحسوبة = 1.916) أقل من قيمتها الجدولية، وهذا يعني أنه: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على الربح المحاسبي (ROA) في أسعار الأسهم حيث بلغت قيمة SIG (الدلالة الإحصائية) 0.061 أما قيمة العامل التفسيري R² فقد بلغت 0,066 علما بأن معامل (BETA) قد بلغ 0.035 وهذه إشارة إلى أن ميل منحنى اتجاه العلاقة موجبا بين المتغير التابع والمتغير المستقل، والمعادلة هي:

$$Y = -0.403 + 0.03529(ROA)$$

6- يظهر في الصف الخاص بالأعوام 2004-2008 وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على الربح المحاسبي (ROA) في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة (T المحسوبة = 4.591) أكبر من قيمتها الجدولية، وهذا يعني أنه: يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على الربح المحاسبي (ROA) في أسعار الأسهم حيث بلغت قيمة SIG (الدلالة الإحصائية) 0,000 أما قيمة العامل التفسيري R² فقد بلغت 0,073 وهذا يعني أن التغير في العامل المستقل (ROA) قادر على تفسير 7,3% من التغير في المتغير التابع (أسعار الأسهم) علما بأن معامل (BETA) قد بلغ 0,0619 وهذه إشارة إلى أن ميل منحنى اتجاه العلاقة موجبا بين المتغير التابع والمتغير المستقل، والمعادلة هي :

$$Y = -0.0636 + 0.06198(ROA)$$

2-4 تحليل نتائج إختبار فرضية البحث المتعلقة بمؤشرات الأداء المالي وفقا لمدخلها

المحاسبي (ROE)

H0: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المبنية على الربح المحاسبي (ROE) (

في أسعار الأسهم .

Ha: يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المبنية على الربح المحاسبي (ROE) في

أسعار الأسهم.

جدول رقم (2-4)

تحليل إختبار T- TEST للفرضية الفرعية الثانية خلال فترة الدراسة 2004 إلى 2008.

السنة	T المحسوبة	T الجدولية	Beta	SIG	نتيجة الفرضية العدمية	R2
2004	2,361	2,0066	0.042	*0.022	رفض	0.099
2005	2,672	2,0066	0.034	*0,01	رفض	0.121
2006	-0.161	-2,0066	-2.829	0.873	قبول	0,000
2007	2,343	2,0066	0,064	*0.023	رفض	0,097
2008	1,377	2,0066	0,010	0.175	قبول	0,035
2008-2004	3,652	2,0066	0,024	**0.000	رفض	0,219

**Sig. < .01 , * Sig. < .05

يوضح الجدول السابق رقم (2-4) نتيجة تطبيق أسلوب الانحدار البسيط للفرضية الثانية، وقد

أظهرت النتائج ما يلي:

1- يظهر في الصف الخاص بعام 2004 وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي

المبنية على الربح المحاسبي (ROE) في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة

(T المحسوبة = 2.361) أكبر من قيمتها الجدولية، وتبعا لقاعدة القرار: تقبل الفرضية

(H0) إذا كانت القيمة المحسوبة أقل من القيمة الجدولية والقيمة المعنوية (SIG) أكبر من

0,005 ونرفض الفرضية (H0) إذا كانت القيمة المحسوبة أكبر من القيمة الجدولية. والقيمة

المعنوية (SIG) أقل من 0,005 فإننا نرفض الفرضية العدمية (H0) ونقبل الفرضية

البديلة (Ha) وهذا يعني: يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على

الربح المحاسبي (ROE) في أسعار الأسهم حيث بلغت قيمة SIG (الدلالة

الإحصائية) 0,022 أما قيمة العامل التفسيري R2 فقد بلغت 0,099 وهذا يعني أن التغير في

العامل المستقل

(ROA) قادر على تفسير 9,9% من التغير في المتغير التابع (أسعار الأسهم) علما بأن

معامل (BETA) قد بلغ 0,042 وهذه إشارة ميل منحنى اتجاه العلاقة موجبا بين المتغير

التابع والمتغير المستقل، والمعادلة هي :

$$Y = 0.461 + 0.04258(ROE)$$

2- يظهر في الصف الخاص بعام 2005 وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي

المبنية على الربح المحاسبي (ROE) في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة

(T المحسوبة = 2,672) أكبر من قيمتها الجدولية، وهذا يعني انه: يوجد أثر ذو دلالة

إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على الربح المحاسبي (ROE) في أسعار الأسهم

حيث بلغت قيمة SIG (الدلالة الإحصائية) 0,01 أما قيمة العامل التفسيري R2 فقد بلغت

0,121 وهذا يعني أن التغير في العامل المستقل (ROE) قادر على تفسير 12,1% من التغير

في المتغير التابع (أسعار الأسهم) علما بأن معامل (BETA) قد بلغ 0,034 وهذه إشارة إلى أن ميل منحنى اتجاه العلاقة موجبة بين المتغير التابع والمتغير المستقل، والمعادلة هي:

$$Y = 0.279 + 0.03437 (ROE)$$

3- يظهر في الصف الخاص بعام 2006 عدم وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء

المالي المبنية على الربح المحاسبي (ROE) في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة (T المحسوبة = -0.161) أقل من قيمتها الجدولية، وهذا يعني: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على الربح المحاسبي (ROE) في أسعار الأسهم حيث بلغت قيمة SIG (الدلالة الإحصائية) 0,873 علما بأن معامل (BETA) قد بلغ 2.829 - وهذه إشارة إلى أن ميل منحنى اتجاه العلاقة سالبة بين المتغير التابع والمتغير المستقل، والمعادلة هي:

$$Y = -0.771 - 2.829(ROE)$$

4- يظهر في الصف الخاص بعام 2007 وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي

المبنية على الربح المحاسبي (ROE) في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة (T المحسوبة = 2,343) أكبر من قيمتها الجدولية، وهذا يعني انه: يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على الربح المحاسبي (ROE) في أسعار الأسهم حيث بلغت قيمة SIG (الدلالة الإحصائية) 0,023 أما قيمة العامل التفسيري R² فقد بلغت 0,097 وهذا يعني أن التغير في العامل المستقل (ROE) قادر على تفسير 9,7% من التغير في المتغير التابع (أسعار الأسهم) علما بأن معامل (BETA) قد بلغ 0,064 وهذه إشارة إلى أن ميل منحنى اتجاه العلاقة موجبة بين المتغير التابع والمتغير المستقل، والمعادلة هي:

$$Y = 0.579 + 0.06452(ROE)$$

5- يظهر في الصف الخاص بعام 2008 عدم وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء

المالي المبنية على الربح المحاسبي (ROE) في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة

(T المحسوبة=1,377) أقل من قيمتها الجدولية، وهذا يعني: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية

لمؤشرات الأداء المالي المبنية على الربح المحاسبي (ROE) في أسعار الأسهم حيث بلغت

قيمة SIG (الدلالة الإحصائية) 0,175 أما قيمة العامل التفسيري R² فقد بلغت

0,035 وهذا يعني أن التغير في العامل المستقل (ROE) قادر على تفسير 3,5% من التغير

في المتغير التابع (أسعار الأسهم) علما بأن معامل (BETA) قد بلغ 0,010 وهذه إشارة

إلى أن ميل منحنى اتجاه العلاقة موجبة بين المتغير التابع والمتغير المستقل، والمعادلة هي:

$$Y = -0.294 + 0.01024(ROE)$$

6- يظهر في الصف الخاص بالأعوام 2004-2008 وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات

الأداء المالي المبنية على الربح المحاسبي (ROE) في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة

(T المحسوبة=3,652) أكبر من قيمتها الجدولية، وهذا يعني يوجد أثر ذو دلالة إحصائية

لمؤشرات الأداء المالي المبنية على الربح المحاسبي (ROE) في أسعار الأسهم حيث بلغت

قيمة SIG (الدلالة الإحصائية) 0,000 أما قيمة العامل التفسيري R² فقد بلغت

0,219 وهذا يعني أن التغير في العامل المستقل (ROE) قادر على تفسير 21,9% من التغير

في المتغير التابع (أسعار الأسهم) علما بأن معامل (BETA) قد بلغ 0,024 وهذه إشارة

إلى أن ميل منحنى اتجاه العلاقة موجبة بين المتغير التابع والمتغير المستقل والمعادلة هي:

$$Y = 0.115 + 0.02406(ROE)$$

3-4 تحليل نتائج إختبار فرضية البحث المتعلقة بمؤشرات الأداء المالي وفقا لمدخل

التدفقات النقدية (CFO/ASS)

H0: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المبنية على التدفق النقدي من العمليات

/ الأصول (CFO/ASSEST) في أسعار الأسهم.

Ha: يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المبنية على التدفق النقدي من العمليات /

الأصول (CFO/ASSEST) في أسعار الأسهم.

جدول رقم (3-4)

تحليل إختبار T-TEST للفرضية الفرعية الثالثة خلال فترة الدراسة 2004 إلى 2008.

السنة	T المحسوبة	T الجدولية	Beta	SIG	نتيجة الفرضية العدمية	R2
2004	2.068	2.0066	5.176	*0.044	رفض	0.077
2005	0.418	2.0066	0.779	0.0677	قبول	0.003
2006	-1.702	-2.0066	-3.073	0.095	قبول	0.053
2007	2,137	2.0066	13.822	*0.037	رفض	0.081
2008	1.562	2.0066	2.982	0.124	قبول	0.045
2004-2008	1.433	2.0066	1.875	0.153	قبول	0.008

** Sig. < .01 , * Sig. < .05

يوضح الجدول السابق رقم (3-4) نتيجة تطبيق أسلوب الانحدار البسيط للفرضية الفرعية

الثالثة، وقد أظهرت النتائج ما يلي:

1- يظهر في الصف الخاص بعام 2004 وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء

المالي المبنية على التدفق النقدي من العمليات / الأصول (CFO/ASSEST) في

أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة (T المحسوبة = 2.068) أكبر من قيمتها

الجدولية، وتبعاً لقاعدة القرار : تقبل الفرضية (H0) إذا كانت القيمة المحسوبة أقل

من القيمة الجدولية والقيمة المعنوية (SIG) أكبر من 0.05 ونرفض الفرضية

(H0) إذا كانت القيمة المحسوبة أكبر من القيمة الجدولية. والقيمة المعنوية (SIG) أقل

من 0.05 فإننا نرفض الفرضية العدمية (H0) ونقبل الفرضية البديلة (Ha) وهذا يعني:

يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على التدفق النقدي من

العمليات / الأصول (CF/ASS) في أسعار الأسهم حيث بلغت قيمة SIG (الدلالة

الإحصائية) 0.044 أما قيمة العامل التفسيري R² فقد بلغت 0.077 وهذا يعني أن التغير

في العامل المستقل (CF/ASS) قادر على تفسير 7.7% من التغير في المتغير التابع (

أسعار الأسهم) علماً بأن معامل (BETA) قد بلغ 5.176 وهذه إشارة إلى أن ميل منحنى

اتجاه العلاقة موجبة بين المتغير التابع والمتغير المستقل، والمعادلة هي:

$$Y = 0.429 + 5.176(CFO/ASSET)$$

2- يظهر في الصف الخاص بعام 2005 عدم وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء

المالي المبنية على التدفق النقدي من العمليات / الأصول (CFO/ASSEST) في أسعار

الأسهم، حيث تبين أن قيمة (T المحسوبة = 0.418) أقل من قيمتها الجدولية، وهذا يعني: لا

يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على التدفق النقدي من العمليات /

الأصول (CFO/ASSEST) في أسعار الأسهم حيث بلغت قيمة SIG (الدلالة الإحصائية

(0.677) أما قيمة العامل التفسيري R² فقد بلغت 0.003 ، علماً بأن معامل (BETA) قد

بلغ 0.779 وهذه إشارة إلى أن ميل منحنى اتجاه العلاقة موجبة بين المتغير التابع والمتغير

$$Y = 0.452 + 0.779(CFO/ASSET) \quad \text{المستقل, والمعادلة هي}$$

3- يظهر في الصف الخاص بعام 2006 عدم وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على التدفق النقدي من العمليات / الأصول (CFO/ASSET) في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة (T المحسوبة = -1.702) أقل من قيمتها الجدولية، وهذا يعني: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على التدفق النقدي من العمليات / الأصول (CFO/ASSET) في أسعار الأسهم حيث بلغت قيمة (الدلالة الإحصائية) 0.095 أما قيمة العامل التفسيري R² فقد بلغت (0.053) علما بأن معامل (BETA) قد بلغ 3.073 وهذه إشارة إلى أن ميل منحنى اتجاه العلاقة موجبة بين المتغير التابع والمتغير

$$Y = -0.584 + 3.073(CF/ASS) \quad \text{المستقل, والمعادلة هي :}$$

4- يظهر في الصف الخاص بعام 2007 وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على التدفق النقدي من العمليات / الأصول (CFO/ASSET) في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة (T المحسوبة = 2.137) أكبر من قيمتها الجدولية، وهذا يعني انه: يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على التدفق النقدي من العمليات / الأصول (CFO/ASSET) في أسعار الأسهم حيث بلغت قيمة SIG (الدلالة الإحصائية) 0.037 أما قيمة العامل التفسيري R² فقد بلغت 0.081 وهذا يعني أن التغير في العامل المستقل (CF/ASS) قادر على تفسير 8.1% من التغير في المتغير التابع (أسعار الأسهم) علما بأن معامل (BETA) قد بلغ 13.8 وهذه إشارة إلى أن ميل منحنى اتجاه العلاقة موجبا بين المتغير التابع والمتغير المستقل، والمعادلة هي:

$$Y = 0.353 + 13.822(CFO/ASSET)$$

5- يظهر في الصف الخاص بعام 2008 عدم وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على التدفق النقدي من العمليات / الأصول (CFO/ASSET) في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة (T المحسوبة = 1.562) أقل من قيمتها الجدولية، وهذا يعني انه: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على التدفق النقدي من العمليات / الأصول (CFO/ASSET) في أسعار الأسهم حيث بلغت قيمة SIG (الدلالة الإحصائية) 0.124 أما قيمة العامل التفسيري R² فقد بلغت 0.045 وهذا يعني أن التغير في العامل المستقل (CF/ASS) قادر على تفسير 4.5% من التغير في المتغير التابع (أسعار الأسهم) علما بأن معامل (BETA) قد بلغ 2.982 إشارة إلى أن ميل منحنى اتجاه العلاقة موجبا بين المتغير التابع والمتغير المستقل، والمعادلة هي: $Y = -0.498 + 2.982(CFO/ASSET)$

6- يظهر في الصف الخاص بالأعوام 2004-2008 عدم وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على التدفق النقدي من العمليات \الأصول (CFO/ASSET) في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة (T المحسوبة = 1.433) أقل من قيمتها الجدولية، وهذا يعني: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على التدفق النقدي من العمليات/ الأصول (CFO/ASSET) في أسعار الأسهم حيث بلغت قيمة SIG

(الدلالة الإحصائية) 0.153 أما قيمة العامل التفسيري R² فقد بلغت 0.008 علما بأن معامل (BETA) قد بلغ (1.875) إشارة إلى أن ميل منحنى اتجاه العلاقة موجبا بين المتغير التابع والمتغير المستقل، والمعادلة هي: $Y = .07671 + 1.875(CFO/ASSET)$

4-4 تحليل نتائج اختبار فرضية البحث المتعلقة بمؤشرات الأداء المالي وفقا لمدخل

التدفقات النقدية (WC/ASS)

H0: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المبنية على التدفق النقدي من صافي

رأس المال العامل / الأصول (WC/ASSEST) في أسعار الأسهم.

Ha: يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المبنية على التدفق النقدي من صافي

رأس المال العامل / الأصول (WC/ASSEST) في أسعار الأسهم.

جدول رقم (4-4)

تحليل إختبار T- TEST للفرضية الفرعية الرابعة خلال فترة الدراسة 2004 إلى 2008

السنة	T المحسوبة	T الجدولية	Beta	SIG	نتيجة الفرضية العدمية	R2
2004	0.147	2.0006	0.078	0.884	قبول	0.000
2005	-1.049	-2.0006	-0.821	0.299	قبول	0.021
2006	0.168	2.0006	8.924	0.867	قبول	0.001
2007	1.536	2.0006	3.681	0.331	قبول	0.043
2008	3.06	2.0006	3.277	**0.003	رفض	0.153
2004-2008	-0.286	-2.0006	-1.909	0.775	قبول	0.000

** Sig. < .01 , * Sig. < .05

يوضح الجدول السابق رقم (4-4) نتيجة تطبيق أسلوب الانحدار البسيط للفرضية الفرعية الرابعة، وقد أظهرت النتائج ما يلي:

1- يظهر في الصف الخاص بعام 2004 عدم وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على التدفق النقدي من صافي رأس المال العامل / الأصول (WC/ASSEST) في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة (T المحسوبة = 0.147) أقل من قيمتها الجدولية، وتبعاً لقاعدة القرار: تقبل الفرضية (H0) إذا كانت القيمة المحسوبة أقل من القيمة الجدولية والقيمة المعنوية (SIG) أكبر من 0.05 ونرفض الفرضية (H0) إذا كانت القيمة المحسوبة أكبر من القيمة الجدولية. والقيمة المعنوية (SIG) أقل من 0.05 فإننا نقبل الفرضية العدمية (H0) ونرفض الفرضية البديلة (Ha) وهذا يعني: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على التدفق النقدي من صافي رأس المال العامل / الأصول (WC/ASSET) وسعار الأسهم حيث بلغت قيمة SIG (الدلالة الإحصائية) 0.884 علماً بأن معامل (BETA) قد بلغ 0.0783 إشارة إلى أن ميل منحنى اتجاه العلاقة موجبا بين المتغير التابع والمتغير المستقل، والمعادلة هي:

$$Y = 0.713 + 0.0783 (WC)$$

2- يظهر في الصف الخاص بعام 2005 عدم وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على التدفق النقدي من صافي رأس المال العامل / الأصول (WC/ASSEST) في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة (T المحسوبة = -1.049) أقل من قيمتها الجدولية وهذا يعني انه: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء الطالية المبنية على التدفق النقدي من صافي رأس المال العامل \ الأصول , (WC\ASS) في أسعار الأسهم حيث بلغت قيمة SIG (الدلالة الإحصائية) 0.299 علماً بأن معامل (BETA) قد

بلغ -0.821- إشارة إلى أن ميل منحنى اتجاه العلاقة سالبة بين المتغير التابع والمتغير المستقل والمعادلة هي :

$$Y = 0.727 - 0.821(WC)$$

3- يظهر في الصف الخاص بعام 2006 عدم وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على التدفق النقدي من صافي رأس المال العامل / الأصول (WC/ASSEST) في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة (T المحسوبة = 0.168) أقل من قيمتها الجدولية، وهذا يعني: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على التدفق النقدي من صافي رأس المال العامل / الأصول (WC/ASSEST) في أسعار الأسهم حيث بلغت قيمة SIG (الدلالة الإحصائية) 0.867 علما بأن معامل (BETA) قد بلغ 8.924 إشارة إلى أن ميل منحنى اتجاه العلاقة موجبة بين المتغير التابع والمتغير المستقل، والمعادلة هي:

$$Y = -0.784 + 8.924(WC)$$

4- يظهر في الصف الخاص بعام 2007 عدم وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على التدفق النقدي من صافي رأس المال العامل / الأصول في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة (T المحسوبة = 1.536) أقل من قيمتها الجدولية، وهذا يعني: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على التدفق النقدي من صافي رأس المال العامل / الأصول في أسعار الأسهم حيث بلغت قيمة SIG (الدلالة الإحصائية) 0.331 علما بأن معامل (BETA) قد بلغ 3.681 إشارة إلى أن ميل منحنى اتجاه العلاقة موجبا بين المتغير التابع والمتغير المستقل، والمعادلة هي :

$$Y = -0.0414 + 3.681(WC/ASS)$$

5- يظهر في الصف الخاص بعام 2008 وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على التدفق النقدي من صافي رأس المال العامل / الأصول في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة (T المحسوبة = 3.06) أكبر من قيمتها الجدولية، وهذا يعني: يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على التدفق النقدي من صافي رأس المال العامل / الأصول في أسعار الأسهم حيث بلغت قيمة SIG (الدلالة الإحصائية) 0.003 أما قيمة العامل التفسيري R^2 بلغت 0.153 وهذا يعني أن التغير في العامل المستقل (WC/ASS) قادر على تفسير 15.3 % من التغير في المتغير التابع (أسعار الأسهم) علما بأن معامل (BETA) قد بلغ 3.277 وهذه إشارة إلى أن ميل منحنى اتجاه العلاقة موجبة بين المتغير التابع والمتغير المستقل، والمعادلة هي:

$$Y = -1.09 + 3.277 (WC/ASS)$$

6- يظهر في الصف الخاص بالأعوام 2004-2008 عدم وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على التدفق النقدي من صافي رأس المال العامل / الأصول في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة (T المحسوبة = -0.286) أقل من قيمتها الجدولية، وهذا يعني: عدم وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على التدفق النقدي من صافي رأس المال العامل / الأصول في أسعار الأسهم حيث بلغت قيمة SIG (الدلالة الإحصائية) 0.775 علما بأن معامل (BETA) قد بلغ -1.909 إشارة إلى أن ميل منحنى اتجاه العلاقة سالبة بين المتغير التابع والمتغير المستقل والمعادلة هي:

$$Y = 0.171 - 1.909 * 10 (WC / ASSEST)$$

5-4 تحليل نتائج إختبار فرضية البحث المتعلقة بمؤشرات الأداء المالي وفقا لمدخلها

الحديث (EVA)

H0: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالية المبنية على القيمة الإقتصادية

المضافة (EVA) في أسعار الأسهم.

Ha: يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالية المبنية على القيمة الإقتصادية

المضافة (EVA) في أسعار الأسهم.

جدول رقم (4 - 5)

تحليل إختبار T- TEST للفرضية الفرعية الخامسة خلال فترة الدراسة 2004-2008

السنة	T المحسوبة	T الجدولية	Beta	SIG	نتيجة الفرضية العدمية	R2
2004	8.589	2.006	0.098	**0.000	رفض	0.591
2005	1.167	2.006	0.013	0.248	قبول	0.026
2006	0.318	2.006	6.409	0.751	قبول	0.002
2007	11.509	2.006	8.443	**0.006	رفض	0.718
2008	1.878	2.006	1.425	0.066	قبول	0.064
2004-2008	10.36	2.006	4.946	**0.000	رفض	0.287

** Sig. < .01 , * Sig. < .05

يوضح الجدول السابق رقم (4-6) نتيجة تطبيق أسلوب الانحدار البسيط للفرضية الفرعية الخامسة، وقد أظهرت النتائج ما يلي:

1- يظهر في الصف الخاص بعام 2004 وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على القيمة المضافة (EVA) في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة (T المحسوبة = 8.589) أكبر من قيمتها الجدولية، وتبعا لقاعدة القرار: تقبل الفرضية (H0) إذا كانت القيمة المحسوبة أقل من القيمة الجدولية والقيمة المعنوية (SIG) أكبر من 0.05 ونرفض الفرضية (H0) إذا كانت القيمة المحسوبة أكبر من القيمة الجدولية. والقيمة المعنوية (SIG) أقل من 0.05 فإننا نرفض الفرضية العدمية (H0) ونقبل الفرضية البديلة (Ha) وهذا يعني : يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على القيمة المضافة (EVA) في أسعار الأسهم حيث بلغت قيمة SIG (الدلالة الإحصائية) 0.000 أما قيمة العامل التفسيري R² بلغت 0.591 وهذا يعني أن التغير في العامل المستقل (EVA) قادر على تفسير 59.1% من التغير في المتغير التابع (أسعار الأسهم) علما بأن معامل (BETA) قد بلغ 0.098 وهذه إشارة إلى أن ميل منحنى اتجاه العلاقة موجبة بين المتغير التابع والمتغير المستقل، والمعادلة هي:

$$Y = 0.42 + 0.0009879(EVA)$$

2- يظهر في الصف الخاص بعام 2005 عدم وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على القيمة المضافة (EVA) في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة (T المحسوبة = 1.167) أقل من قيمتها الجدولية، وهذا يعني: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على القيمة المضافة (EVA) في أسعار الأسهم حيث بلغت

قيمة SIG (الدلالة الإحصائية) 0.284 علما بأن معامل (BETA) قد بلغ 0.013 إشارة إلى

أن ميل منحنى اتجاه العلاقة موجبة بين المتغير التابع والمتغير المستقل، والمعادلة هي:

$$Y = 0.44 + 0.0000000013565(EVA)$$

3- يظهر في الصف الخاص بعام 2006 عدم وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء

المالي المبنية على القيمة المضافة (EVA) في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة

(T المحسوبة = 0.318) أقل من قيمتها الجدولية، وهذا يعني: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية

لمؤشرات الأداء المالي المبنية على القيمة المضافة (EVA) في أسعار الأسهم حيث بلغت

قيمة SIG (الدلالة الإحصائية) 0.751 ، علما بأن معامل (BETA) قد بلغ 6.409 إشارة

إلى أن ميل منحنى اتجاه العلاقة موجبة بين المتغير التابع والمتغير المستقل، والمعادلة هي:

$$Y = -0.801 + 6.409 * 10(EVA)$$

4- يظهر في الصف الخاص بعام 2007 وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي

المبنية على القيمة المضافة (EVA) في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة (T المحسوبة

= 11.509) أكبر من قيمتها الجدولية، وهذا يعني: يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات

الأداء المالي المبنية على القيمة المضافة (EVA) في أسعار الأسهم حيث بلغت قيمة SIG (

الدلالة الإحصائية) 0.006 أما قيمة العامل التفسيري R² بلغت 0.718 وهذا يعني أن

التغير في العامل المستقل (EVA) قادر على تفسير 71.8% من التغير في المتغير التابع (

أسعار الأسهم) علما بأن معامل (BETA) 8.443 قد بلغ إشارة إلى أن ميل منحنى اتجاه

العلاقة موجبة بين المتغير التابع والمتغير المستقل، والمعادلة هي: $-0.04243 + 8.443 * 10$

$$Y = (EVA)$$

5- يظهر في الصف الخاص بعام 2008 عدم وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء

المالي المبنية على القيمة المضافة (EVA) في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة

(T المحسوبة =1.878) أقل من قيمتها الجدولية، وهذا يعني :لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على القيمة المضافة (EVA) في أسعار الأسهم حيث بلغت قيمة SIG (الدلالة الإحصائية) 0.066 ، علما بأن معامل (BETA) قد بلغ 1.425 إشارة إلى أن ميل منحنى اتجاه العلاقة موجبا بين المتغير التابع والمتغير المستقل، والمعادلة هي:

$$Y = -0.486 + 1.425 (EVA)$$

6- يظهر في الصف الخاص بالأعوام 2004-2008 وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على القيمة المضافة (EVA) في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة (T المحسوبة =10.36) أكبر من قيمتها الجدولية، وهذا يعني انه: يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على القيمة المضافة (EVA) في أسعار الأسهم حيث بلغت قيمة SIG (الدلالة الإحصائية) 0.000 أما قيمة العامل التفسيري R² بلغت 0.278 وهذا يعني أن التغير في العامل المستقل (EVA) قادر على تفسير 28.7% من التغير في المتغير التابع (أسعار الأسهم) علما بأن معامل (BETA) 4.946 قد بلغ إشارة إلى أن ميل منحنى اتجاه العلاقة موجبة بين المتغير التابع والمتغير المستقل، والمعادلة هي: -

$$Y = 0.112 + 4.946 * 10 (EVA)$$

4-6 تحليل نتائج إختبار فرضية البحث المتعلقة بمؤشرات الأداء المالي وفقا لمدخلها

الحديث (MVA)

H0: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالية المبنية على القيمة السوقية المضافة (MVA) في أسعار الأسهم.

Ha: يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالية المبنية على القيمة السوقية المضافة (MVA) في أسعار الأسهم.

جدول رقم (4-6)

تحليل إختبار T-TEST للفرضية الفرعية السادسة خلال فترة الدراسة 2004 إلى 2008

السنة	T المحسوبة	T الجدولية	Beta	SIG	نتيجة الفرضية العدمية	R2
2004	-0.179	-2.0066	-4.837	0.859	قبول	0.001
2005	2.818	-2.0066	-3.375	**0.007	رفض	0.132
2006	0.211	2.0066	-3.757	0.834	قبول	0.001
2007	-3.381	-2.0066	-8.115	**0.001	رفض	1.800
2008	1.827	2.0066	4.256	0.073	قبول	0.06
2004-2008	2.034-	-2.0066	-0.136	*0.043	رفض	0.015

** Sig. < .01 , * Sig. < .05

يوضح الجدول السابق رقم (4-6) نتيجة تطبيق أسلوب الانحدار البسيط للفرضية الفرعية

السادسة، وقد أظهرت النتائج ما يلي:

1- يظهر في الصف الخاص بعام 2004 عدم وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء

المالي المبنية على القيمة المضافة (MVA) في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة

(T المحسوبة = -0.179) أقل من قيمتها الجدولية، , وتبعا لقاعدة القرار: تقبل الفرضية

(H0) إذا كانت القيمة المحسوبة أقل من القيمة الجدولية والقيمة المعنوية (SIG) أكبر من

(0.05) ونرفض الفرضية (H0) إذا كانت القيمة المحسوبة أكبر من القيمة الجدولية. والقيمة

المعنوية (SIG) أقل من 0.05 فإننا نرفض الفرضية العدمية (H0) ونقبل الفرضية البديلة

(Ha) وهذا يعني انه: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على

القيمة المضافة (MVA) في أسعار الأسهم حيث بلغت قيمة SIG (الدلالة الإحصائية)

0.859 علما بأن معامل (BETA) قد بلغ -4.837 إشارة إلى أن ميل منحنى اتجاه العلاقة

سالبة بين المتغير التابع والمتغير المستقل، والمعادلة هي:

$$Y = 0.733 - 4.837$$

2- يظهر في الصف الخاص بعام 2005 وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي

المبنية على القيمة المضافة (MVA) في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة

(T المحسوبة = -2.818) أكبر من قيمتها الجدولية، وهذا يعني: يوجد أثر ذو دلالة

إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على القيمة المضافة (MVA) في أسعار الأسهم

حيث بلغت قيمة SIG (الدلالة الإحصائية) 0.007 اما قيمة العامل التفسيري R2 قد بلغت

0.132 وهذا يعني أن التغير في العامل المستقل (MVA) قادر على تفسير 13.2% من

التغير في المتغير التابع (أسعار الأسهم) علما بأن معامل (BETA) قد بلغ 3.375 إشارة

إلى أن ميل منحنى اتجاه العلاقة موجبة بين المتغير التابع والمتغير المستقل، والمعادلة هي:

$$Y = 0.433 + 3.375(MVA)$$

3- يظهر في الصف الخاص بعام 2006 عدم وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على القيمة المضافة (MVA) في أسعار الأسهم والمعادلة، حيث تبين أن قيمة (T المحسوبة = 0.211) أقل من قيمتها الجدولية، وهذا يعني لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على القيمة المضافة (MVA) في أسعار الأسهم حيث بلغت قيمة SIG (الدلالة الإحصائية) 0.834، علماً بأن معامل (BETA) قد بلغ 3.757 إشارة إلى أن ميل منحنى اتجاه العلاقة موجبة بين المتغير التابع والمتغير المستقل، والمعادلة هي:

$$Y = 0.771 + 3.75 (MVA)$$

4- يظهر في الصف الخاص بعام 2007 وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على القيمة المضافة (MVA) في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة (T المحسوبة = -3.381) أكبر من قيمتها الجدولية، وهذا يعني أنه: يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على القيمة المضافة (MVA) في أسعار الأسهم حيث بلغت قيمة SIG (الدلالة الإحصائية) 0.001 أما قيمة العامل التفسيري R² بلغت 1.800 وهذا يعني أن التغير في العامل المستقل (MVA) قادر على تفسير 1.8% من التغير في المتغير التابع (أسعار الأسهم) علماً بأن معامل (BETA) قد بلغ 8.115 إشارة إلى أن ميل منحنى اتجاه العلاقة موجبة بين المتغير التابع والمتغير المستقل، والمعادلة هي:

$$Y = 0.329 + 8.115 (MVA)$$

5- يظهر في الصف الخاص بعام 2008 عدم وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على القيمة المضافة (MVA) في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة (T المحسوبة = 1.872) أقل من قيمتها الجدولية، وهذا يعني أنه: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على القيمة المضافة (MVA) في أسعار الأسهم حيث بلغت

قيمة SIG (الدلالة الإحصائية) 0.073 ، علما بأن معامل (BETA) قد بلغ 4.256 إشارة إلى أن ميل منحنى اتجاه العلاقة موجبة بين المتغير التابع والمتغير المستقل، والمعادلة هي:

$$Y = 0.182 + 4.256 * 1 \text{ (MVA)}$$

6- يظهر في الصف الخاص بالأعوام 2004-2008 وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على القيمة المضافة (MVA) في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة T (المحسوبة=2.034) أكبر من قيمتها الجدولية، وهذا يعني انه: يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي المبنية على القيمة المضافة (MVA) في أسعار الأسهم حيث بلغت قيمة SIG (الدلالة الإحصائية) 0.043 أما قيمة العامل التفسيري R² بلغت 0.015 وهذا يعني أن التغير في العامل المستقل (MVA) قادر على تفسير 1.5 % من التغير في المتغير التابع (أسعار الأسهم) علما بأن معامل (BETA) قد بلغ 0.136 إشارة إلى أن ميل منحنى اتجاه العلاقة موجبة بين المتغير التابع والمتغير المستقل، والمعادلة هي:

$$Y = 0.137 - 0.136 * 10 \text{ (MVA)}$$

4-7 تحليل نتائج اختبار فرضية البحث المتعلقة بمؤشرات الأداء المالي وفقا

لمدخلها الثلاث المحاسبي والتدفق النقدي ومؤشرات الأداء الحديثة:

H₀: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالية مجتمعة في أسعار الأسهم.

H_a: يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالية مجتمعة في أسعار الأسهم.

جدول رقم (4-7)

تحليل إختبار (F-TEST) للفرضية الرئيسية خلال فترة الدراسة 2004-2008

السنة	F المحسوبة	F الجدولية	SIG F مستوى المعنوية	نتيجة الفرضية العدمية	R2
2004	12.705	2,30	**0.000	رفض	0.624
2005	2.273	2.30	0,052	قبول	0.225
2006	0.659	2.30	0.682	قبول	0.078
2007	27.88	2.30	**0.000	رفض	0.784
2008	3.474	2.30	**0.006	رفض	0.307
2004-2008	19.229	2,30	**0.000	رفض	0.307

** Sig. < .01 , * Sig. < .05

يوضح الجدول السابق رقم (4-7) نتيجة تطبيق أسلوب إختبار (F-TEST) لكافة المتغيرات المستقلة وأثرها في المتغير التابع لكل سنة من سنوات الدراسة على حده بالإضافة إلى السنوات مجتمعة، وقد أظهرت النتائج ما يلي:

- 1- يظهر في الصف الخاص بعام 2004 وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي مجتمعة في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة (F المحسوبة = 12.705) أكبر من قيمتها الجدولية، وتبعا لقاعدة القرار: تقبل الفرضية (H0) إذا كانت القيمة المحسوبة أقل من القيمة الجدولية والقيمة المعنوية (SIG) أكبر من 0.05 ونرفض الفرضية (H0) إذا كانت القيمة المحسوبة أكبر من القيمة الجدولية. والقيمة المعنوية (SIG) أقل من 0.05 فإننا نرفض الفرضية العدمية (H0) وتقبل الفرضية البديلة (Ha) وهذا يعني: يوجد أثر ذو دلالة

إحصائية لمؤشرات الأداء المالي مجتمعة في أسعار الأسهم اما العامل التفسيري R2 بلغ 62.4 وهذا يعني أن التغير في العامل المستقل (مؤشرات الأداء المالي) قادر على تفسير 62.4% من المتغير التابع (أسعار الأسهم) والمعادلة هي:

$$Y = .337 + .01963 (ROA) + .02291 (ROE) + 2.3882 (CF) - 0.228 (WC) + .94461 + 9 (EVA) + 1.281 (MVA)$$

2- يظهر في الصف الخاص بعام 2005 عدم وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي مجتمعة في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة (F المحسوبة = 2.273) أقل من قيمتها الجدولية، وهذا يعني: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي مجتمعة في أسعار الأسهم حيث بلغ العامل التفسيري R2 = 22.5% والمعادلة هي:

$$Y = .471 + 4.003 (ROA) + 5.281 (ROE) + 1.159 (CFO/ASS) - .702 (WC/ASS) + 1.229 (EVA) + 2.975 (MVA)$$

3- يظهر في الصف الخاص بعام 2006 عدم وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي مجتمعة في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة (F المحسوبة = 0.659) أقل من قيمتها الجدولية، وهذا يعني: لا يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي مجتمعة في أسعار الأسهم حيث أشار العامل التفسيري R2 = 78% والمعادلة هي :

$$Y = -0.706 + 0.05657 (ROA) + 3.234 (ROE) + 3.525 (CFO/ASS) - 4.67 (WC/ASS) + 1.7959 (EVA) + 8.439 (MVA)$$

4- يظهر في الصف الخاص بعام 2007 وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي مجتمعة في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة (F المحسوبة = 27.88) أكبر من قيمتها الجدولية، وهذا يعني: يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي مجتمعة في أسعار الأسهم اما العامل التفسيري R2 فقد بلغ 0.0784 وهذا يعني أن التفسير في العامل المستقل (

مؤشرات الأداء المالي) قادر على تفسير 78.4% من المتغير التابع (أسعار الأسهم)،
والمعادلة هي:

$$Y = -1.21 + 0.125 (ROA - 0.07457(ROE) - 4.15(CF/ASS) + 4.237(WC/ASS) + 8.088 (EVA) + 2.402(MVA)$$

5- يظهر في الصف الخاص بعام 2008 وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي مجتمعة في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة (F المحسوبة = 3.474) أكبر من قيمتها الجدولية، وهذا يعني أنه : يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي مجتمعة في أسعار الأسهم حيث أشارت SIG أنها أقل من 0.006 اما العامل التفسيري R2 فقد بلغ 0.307 وهذا يعني أن التفسير في العامل المستقل (مؤشرات الأداء المالي) قادر على تفسير 30.7% من المتغير التابع (أسعار الأسهم)، والمعادلة هي :

$$Y = -0.967 + 0.0491(ROA) + 0.01642(ROE) + 0.62(CFO/ASS) + 2.531(WC/ASS) + 1.355 (EVA) + 5.942(MVA)$$

6- يلاحظ من خلال التحليل السابق أن التغير بمؤشرات الأداء المالية مجتمعة يؤدي إلى تغير في أسعار الأسهم، وأن هناك تباين في درجة الانحدار لمؤشرات الأداء المالية مجتمعة كمتغير مستقل على أسعار الأسهم كمتغير تابع، حيث بينت النتائج أن الأثر كان قويا في الأعوام 2004 و 2007 و 2008 و 2004-2008 في حين لم يكن هناك أثر للمتغيرات المستقلة في المتغير التابع في عامي 2005 و 2006. الأمر الذي جعل الباحث يقوم باختبار وتقييم الأثر لجزئيات مؤشرات الأداء المالية المتمثلة في مؤشرات الأداء المبنية على الربح المحاسبي

(ROA)، ومؤشرات الأداء المبنية على الربح المحاسبي (ROE)، ومؤشرات الأداء المبنية على التدفق النقدي من العمليات / الأصول (CFO/ASSEST)، ومؤشرات الأداء المبنية على التدفق النقدي من صافي رأس المال العامل / الأصول (WC/ASSEST) ومؤشرات

الأداء المالي المبنية على القيمة السوقية المضافة (MVA) ومؤشرات الأداء المالي المبنية على القيمة الاقتصادية المضافة (EVA) على أسعار الأسهم وذلك لمعرفة أي من مؤشرات الأداء المالية لها الأثر الأكبر في المتغير التابع.

ويظهر في الصف الخاص بعامي 2004-2008 وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي مجتمعة في أسعار الأسهم، حيث تبين أن قيمة (F المحسوبة) أكبر من قيمتها الجدولية، وهذا يعني انه: يوجد أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي مجتمعة في أسعار الأسهم حيث أشارت SIG انها أقل من 0.01 اما العامل التفسيري R² فقد بلغ 0.307 وهذا يعني أن التفسير في العامل المستقل (مؤشرات الأداء المالي) قادر على تفسير 30.7% من المتغير التابع (أسعار الأسهم)، والمعادلة هي :

$$Y = -0.08539 + 0.0112(ROA) + 0.007036(ROE) + 1.897(CF/ASS) - 1.153 * 10(WC/ASS) + 4.807(EVA) + 3.091(MVA)$$

الفصل الخامس

النتائج والتوصيات

1-5 مناقشة النتائج

2-5 الاستنتاجات

3-5 التوصيات

5-1 مناقشة النتائج

هدفت هذه الدراسة اختبار طبيعة أثر مؤشرات الأداء المالي المتعدد المداخل على أسعار الأسهم، وتحديد مدى ما تفسره هذه المؤشرات من تغيرات في أسعار الأسهم، مما يخدم مستخدمي القوائم المالية في تقييمهم لإنجاز الشركة خلال الفترة المعد عنها القوائم المالية:

1- اتضح من اختبار فرضية البحث الأولى والثانية المتعلقة بالمدخل المحاسبي

(ROA, ROE) بان نتائجها تتفق مع نتائج دراسة (المهندي, وصيام , 2007)

والتي بينت وجود علاقة طردية ذات دلالة إحصائية بين مستوى الإفصاح في التقارير المالية في أسعار الأسهم السوقية في تاريخ نشر هذه التقارير، وان هذا الأثر يختلف باختلاف مؤشرات الأداء المتمثلة في العائد على السهم والعائد الموزع للسهم وكذلك تتفق مع نتيجة دراسة (الخلايلة، 2004) التي توصلت إلى وجود علاقة ذات دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المبنية على الأرباح والتي كانت تشمل معدل العائد على الأصول (ROA) ومعدل العائد على حقوق الملكية (ROE) .

2- اتضح من اختبار فرضية البحث الثالثة المتعلقة بمدخل التدفقات النقدية

(CA/ASS) وأسعار الأسهم بان نتائجها تتفق مع نتائج دراسة (الخدش

والعبادي, 2005) حيث بينت وجود علاقة ذات دلالة إحصائية بين التدفقات النقدية

إلى حقوق المساهمين والقيمة السوقية للأسهم وان هذه العلاقة ذات ارتباط ودرجة

معنوية افضل من العلاقة بين العائد المحاسبي إلى حقوق المساهمين والقيمة السوقية

للسهم

3- اتضح من اختبار فرضية البحث الرابعة المتعلقة بمدخل التدفقات النقدية)

(WC\ASS) وأسعار الأسهم أنها تختلف عن نتيجة دراسة (الخلايلة , 2004) التي

توصلت مؤشرات الأداء المبنية على الأرباح أكثر ارتباطاً بعوائد الأسهم من مؤشرات الأداء النقدية وإن نسبة ما تفسره من المتغيرات على عوائد الأسهم أكبر مما تفسره مؤشرات الأداء النقدية . كذلك تختلف مع دراسة (خريوش 2003) التي توصلت إلى عدم وجود علاقة ذات دلالة إحصائية بين القيمة السوقية للسهم من جهة وبين صافي التدفقات النقدية منسوبة إلى الالتزامات طويلة الأجل والالتزامات قصيرة الأجل وحقوق الملكية من جهة أخرى .

4- اتضح من اختبار فرضية البحث الخامسة المتعلقة بمدخلها الحديثة المتمثلة بالقيمة الاقتصادية المضافة (EVA) أنها تتشابه مع نتيجة دراسة دراسة (كريم, 2004)، والتي بينت وجود علاقة ذات دلالة إحصائية بين كل من القيمة الاقتصادية المضافة والعوائد السوقية للسهم ووجود علاقة ذات دلالة إحصائية بين كل من مقاييس الأداء المحاسبية والاقتصادية مع العوائد السوقية للسهم.

5- اتضح من اختبار فرضية البحث السادسة المتعلقة بمدخلها الحديثة المتمثلة بالقيمة السوقية المضافة (MVA) أنها تتفق مع نتيجة دراسة (كريم, 2004) التي بينت أن هناك علاقة ذات دلالة إحصائية بين القيمة السوقية المضافة والعوائد السوقية للسهم وكذلك وجود علاقة ذات دلالة إحصائية بين كل من مقاييس الأداء المحاسبية والسوقية مع العوائد السوقية للسهم .

6- اتضح من اختبار فرضية البحث السابعة المتعلقة بمؤشرات الأداء المالي مجتمعة أنها تتشابه مع نتيجة دراسة المليجي، (2007)، والتي توصلت إلى أن هناك علاقة موجبة وذات دلالة إحصائية بين مقاييس الأداء المبنية على الربح المحاسبي ومقاييس الأداء المبنية على

التدفق النقدي، وأن مقاييس الأداء المبنية على الربح المحاسبي أكثر ارتباطاً بالقيمة السوقية للأسهم من مقاييس الأداء المبنية على التدفق النقدي، ونسبة ما تفسره من التغيرات في القيمة السوقية للأسهم أعلى - وبشكل ملحوظ - من نسبة ما تفسره مقاييس الأداء المبنية على التدفق النقدي. كذلك تتشابه مع نتيجة دراسة (الغنام، 2004) والتي توصلت إلى أن الأرباح المحاسبية قادرة على تفسير التغيرات في أسعار الأسهم بدرجة أكبر في مرحلة النضج للشركة بالمقارنة مع المراحل الأخرى، ولكن دون استبعاد قدرتها على تفسير التغيرات في أسعار الأسهم في المراحل الأخرى من دورة حياة الشركة.

5-2 الاستنتاجات

أولاً: اتضح من نتائج اختبار فرضيات البحث في كل سنة من السنوات موضوع الدراسة والتحليل أن مؤشرات الأداء المالية لا يمكن الاعتماد عليها في تحديد أسعار الأسهم في الأجل القصير، واتضح ذلك من خلال عدم إستقرارية نتائج الاختبار.

وهذا يدعم صفة الاستثمار طويل الأجل في الأسهم العادية في بورصة الأوراق المالية.

ثانياً: اتضح من نتائج اختبار الفرضية المتعلقة بمؤشرات الأداء المالي المتعدد المداخل مجتمعة أن هناك أثر لكل من المدخل المحاسبي ومدخل التدفقات النقدية والمدخل الحديث في أسعار الأسهم العادية وعلى وفق الآتي:

1. اتضح أن ميل منحنى اتجاه العلاقة بين معدل العائد على الأصول (ROA) وأسعار

الأسهم العادية موجبة وهذه نتيجة طبيعية لأثر معدل العائد على الأصول في أسعار

الأسهم, أي كلما إرتفع معدل العائد على الأصول يحاول المستثمر ان يدفع سعراً أعلى في السهم.

2. اتضح أن ميل منحنى إتجاه العلاقة بين معدل العائد على حقوق الملكية (ROE) وأسعار الأسهم العادية موجبة وهذه نتيجة طبيعية لأثر معدل العائد على حقوق الملكية في أسعار الأسهم, أي كلما إرتفع معدل العائد على حقوق الملكية يحاول المستثمر أن يدفع سعراً أعلى في السهم.

3. اتضح أن ميل منحنى اتجاه العلاقة بين صافي التدفق النقدي من العمليات/الأصول (CF/ASS) وأسعار الأسهم العادية موجبة وهذه نتيجة طبيعية لأثر صافي التدفق النقدي من العمليات/الأصول في أسعار الأسهم, أي كلما ارتفع صافي التدفق النقدي من العمليات/الأصول يحاول المستثمر أن يدفع سعراً أعلى في السهم لأن الشركات التي تتمتع بتدفقات نقدية مستمرة يجنبها مخاطر العسر الفني وبالتالي ينظر المستثمر إلى أسعار أسهمها على أنها مجدية للإستثمار بتلك الشركات.

4. اتضح أن ميل منحنى اتجاه العلاقة بين صافي التدفق النقدي من صافي رأس المال العامل/الأصول (WC/ASS) وأسعار الأسهم العادية سالبة وهذه نتيجة طبيعية لأثر صافي رأس المال العامل/الأصول في أسعار الأسهم, أي كلما ارتفع صافي رأس المال العامل/الأصول يحاول المستثمر أن يدفع سعراً أقل في السهم لأن الإرتفاع في صافي رأس المال العامل يؤشر على أن الشركة تركز على مبدأ السيولة على حساب الربحية, الأمر الذي يعكس نظرياً أثر التركيز على السيولة على عائد السهم العادي.

5. اتضح أن ميل منحنى اتجاه العلاقة بين القيمة الإقتصادية المضافة (EVA) وأسعار الأسهم العادية موجبة وهذه نتيجة طبيعية لأثر القيمة الإقتصادية المضافة في أسعار

الأسهم، أي كلما ارتفعت القيمة الاقتصادية المضافة للدينار المستثمر يحاول المستثمر أن يدفع سعراً أعلى في السهم، لأن الشركات التي ترتفع قيمتها الاقتصادية المضافة يعني تولد ثروة للدينار المستثمر مما يدفع المستثمر إلى دفع سعراً أعلى بأسهم.

6. اتضح أن ميل منحنى اتجاه العلاقة بين القيمة السوقية المضافة (MVA) وأسعار الأسهم العادية موجبة وهذه نتيجة طبيعية لأثر القيمة السوقية المضافة في أسعار الأسهم، أي كلما ارتفعت القيمة السوقية المضافة يحاول المستثمر أن يدفع سعراً أعلى في السهم.

3-5 التوصيات

بناءً على ما تم التوصل إليه من نتائج في هذه الدراسة، فإنه يمكن تلخيص أهم التوصيات التي يرى الباحث أنها ضرورية ويمكن الاستفادة منها في بورصة عمان للأوراق المالية، وذلك على النحو التالي:

1- دراسة المتغيرات غير المدرجة في هذه الدراسة بمؤشرات الأداء المالية وغير المالية التي بدأ الاهتمام بها يتزايد في السنوات الأخيرة.

2- على الشركات الصناعية أن تأخذ بعين الاعتبار أنه يمكن أن يكون هناك إنحدار لمؤشرات الأداء المالية على أسعار الأسهم، لأن التغير بمؤشرات الأداء المالية يؤدي إلى تغير في أسعار الأسهم.

3- ضرورة قيام الشركات الصناعية بالاعتماد على مؤشرات الأداء المالي الحديثة عند مقارنة أداء الشركات، وبالتالي ازداد الاهتمام من جانب الشركات الصناعية بمؤشرات الأداء

المالية المبنية على القيمة الاقتصادية المضافة (EVA)، وكذلك المبنية على القيمة السوقية المضافة (MVA) وذلك لوجود أثر انحدار بينها وبين أسعار الأسهم.

4- ضرورة قيام الشركات الصناعية باعتماد التكامل في عملية التقويم بين المؤشرات المالية وغير المالية ومراجعة القدرة التنافسية للشركة.

5- ضرورة العمل على تأهيل وتدريب القائمين على إدارة الشركات الصناعية على القيام بالمهام المالية بشكل أفضل ذلك لتمكينهم من قراءة وفهم البيانات المالية بشكل دقيق وسليم مما يساعدهم على اتخاذ القرارات بشكل أكثر فاعلية وسرعة، كذلك ضرورة العمل على توفير الكوادر البشرية المؤهلة والمدربة من ذوي الاختصاص بحيث يكونوا قادرين على التعامل مع المؤشرات المالية الحديثة بشكل أفضل مع توفير التدريب اللازم لهم في هذا المجال وذلك لضمان التوصل للنتائج السليمة والدقيقة.

6- محاولة إجراء مقارنة واقعية للأداء في ضوء وجود شركات تستخدم مؤشرات الأداء المالي الحديثة، مع شركات أخرى تعتمد على المقاييس التقليدية في ظل ظروف متكافئة لتلك الشركات.

قائمة المراجع

أولاً: المراجع باللغة العربية

الكتب

- 1- بلوط، حسن، (2002)، إدارة الموارد البشرية من منظور إستراتيجي، الطبعة الثانية، دار النهضة العربية، بيروت، لبنان.
- 2- السالم، مؤيد، وصالح، عادل (2003)، إدارة الموارد البشرية مدخل استراتيجي، الطبعة الأولى، اربد: عالم الكتب الحديث للنشر والتوزيع، عمان، الاردن.
- 3- السلمي، علي، (1995)، السياسات الإدارية في عصر المعلومات، الطبعة الثانية، دار غريب للطباعة والنشر والتوزيع، القاهرة: مصر.
- 4- عقيلي، عمر وصفي، (2005)، إدارة الموارد البشرية: بعد استراتيجي، الطبعة الثانية، دار وائل للنشر والتوزيع، عمان، الاردن.
- 5- قلعأوي، غسان، (1998)، رقابة الأداء، طبعة بلا، الشارقة: دار المسار للدراسات والاستشارات والنشر، الامارات العربية المتحدة.
- 6- لطفي، أمين السيد، (1998)، التحليل المالي للتقارير والقوائم المالية لإغراض تقسيم أداء الشركات وخططها المستقبلية والاستثمار في الأوراق المالية بالبورصة، طبعة بلا، دار المؤسسة العربية، القاهرة، مصر.
- 7- محمد، منير شاكر، وإسماعيل، وإسماعيل، ونور، عبد الناصر (2005). التحليل المالي: مدخل صناعة القرارات، الطبعة الرابعة، دار وائل للنشر، عمان، الاردن.
- 8- مطر، محمد (2006). الاتجاهات الحديثة في التحليل المالي والائتماني: الأساليب والأدوات والاستخدامات العملية، الطبعة الثانية. دار وائل للنشر، عمان، الاردن.

9- المليجي، هشام حسن عواد، (1999) القياس والإفصاح المحاسبي في معايير المحاسبة المصرية، بدون ناشر، القاهرة، مصر.

10- الهيتي، خالد عبد الرحيم (2000)، إدارة الموارد البشرية، مدخل استراتيجي، الطبعة الثالثة، دار ومكتبة الحامد للنشر والتوزيع، عمان، الاردن.

11- الرؤوي، خالد والسند، حمود، (2000)، مبادئ التسويق الحديث، دار المسيرة للنشر والتوزيع، عمان.

12- فليح، حسن جهاد، (1980)، تقويم الأداء في الأنشطة الإنتاجية، دار الرسالة بغداد.

13- كراجه، عبد الحميد وآخرون، (2000). الإدارة والتحليل المالي أسس ومفاهيم وتطبيقات، دار صفاء للنشر والتوزيع، عمان.

14- التميمي، ارشد (2010). الاسواق المالية، إطار في التنظيم وتقييم الادوات الطبعة العربية. دار اليازوري العلمية للنشر والتوزيع، عمان، الاردن.

15- حسين، عصام (2010)، أسواق الأوراق المالية (البورصة)، دار سامة للنشر، عمان، الأردن .

التقارير المالية

16- هيئة الأوراق المالية، (2009)، التقرير السنوي، عمان.

الرسائل الجامعية

17- أبو العلا، خلدون، (2001)، أثر بين القيمة الإقتصادية المضافة والعوائد غير العادية

للأسهم - دراسة تطبيقية على الشركات المساهمة العامة الصناعية الأردنية، رسالة ماجستير غير منشورة، الجامعة الأردنية، عمان، الأردن.

- 18- جاد، عاطف فوزي إبراهيم، (2002)، قائمة التدفقات النقدية كاداه لتحليل مخاطر الاستثمار في الأوراق المالية، رسالة ماجستير، غير منشورة، كلية التجارة، جامعة عين شمس، القاهرة، مصر.
- 19- الرواشدة، سمير، (2006)، أثر بين القيمة الاقتصادية المضافة ومقاييس الأداء التقليدية بعوائد الأسهم، رسالة ماجستير غير منشورة، الجامعة الأردنية، عمان: الأردن.
- 20- عبيدات، أحمد نواف (2006)، بناء نموذج لتقييم قدرة الشركات الصناعية المساهمة العامة الأردنية على الاستمرار باستخدام معلومات قائمة التدفقات النقدية، أطروحة دكتوراه غير منشورة، جامعة عمان للدراسات العليا، عمان: الأردن.
- 21- الغنام، عماد، (2004)، أثر دورة حياة الشركة على أثر بين عوائد الأسهم ومقاييس الأداء المالي، رسالة ماجستير غير منشورة، الجامعة الأردنية، عمان: الأردن.
- 22- كريم، عبد الحفيظ، (2004) أثر بين مقاييس الأداء المحاسبية والإقتصادية والعوائد السوقية للأسهم، رسالة ماجستير غير منشورة، الأكاديمية العربية للعلوم المالية والمصرفية، عمان، الأردن.
- 23- عطية، صبري إسحاق، (2004). دراسة تحليلية لقائمة التدفقات النقدية ودورها في تقييم أداء الوحدات الاقتصادية: دراسة تطبيقية، رسالة ماجستير، غير منشورة، كلية تجارة: جامعة عين شمس.
- 24- محمد، أبكر احمد، (2001) البحث في هيكل رأس المال وأثره على قيمة الشركة السوقية: دراسة تطبيقية، بحث غير منشور مقدم إلى جامعة السودان للعلوم والتكنولوجيا.
- 25- نعمه، نغم حسين، (2002)، أثر استثمار رأس المال الفكري على الأداء المنظمي، رسالة ماجستير غير منشورة، إدارة أعمال، كلية الإدارة والإقتصاد، بغداد، العراق.

الدوريات والمجلات

- 26- بدران، سناء، (1999)، تحليل الأساليب إعادة التغيرات في المركز المالي مع نماذج مقترحة بالتطبيق على دولة الإمارات المتحدة، المجلة المصرية للدراسات التجارية، كلية التجارة، جامعة المنصورة، المجلد الثالث عشر.
- 27- جاد عاطف فوزي، (2002). قائمة التدفقات النقدية كاداه لتحليل مخاطر الاستثمار في الأوراق المالية، رسالة ماجستير، كلية التجارة، جامعة عين شمس، القاهرة.
- 28- حداد، فايز سليم، (2001)، أثر بين التدفقات النقدية من التشغيل والاستثمار والتمويل والعوائد غير العادية، مجلة دراسات العلوم الإدارية، الجامعة الأردنية، المجلد 28، العدد 1، ص ص 1-14.
- 29- الحسيني، فلاح حسن عداي، (2000)، الإدارة الإستراتيجية مفاهيمها، مداخلها، عملياتها المعاصرة، دار وائل للنشر والتوزيع، عمان، الاردن.
- 30- الخدّاش، والعبادي، (2005)، أثر كل من العائد المحاسبي والتدفقات النقدية إلى حقوق المساهمين بالقيمة السوقية للسهم" دراسة تطبيقية في الشركات المساهمة العامة الأردنية، دراسات العلوم الإدارية، الجامعة الأردنية، المجلد (32)، العدد (1)، ص 20-30.
- 31- خشارمة، حسين، (2005)، تقييم أداء شركات القطاع العام في الأردن من وجهة نظر الشركات نفسها والأجهزة المسؤولة عنها، مجلة دراسات العلوم الإدارية، الجامعة الأردنية، المجلد (29)، العدد (2)، ص 297-304.
- 32- الخلايلة، محمود، (2004) مؤشرات الأداء المبنية على الأرباح ومؤشرات الأداء النقدية وعلاقتها بالتغيرات في عوائد الأسهم: دراسة تطبيقية على الشركات المدرجة في

بورصة عمان للأوراق المالية: **المجلة العربية للعلوم الإدارية**، مجلد 11، العدد 2، ص ص 183-204.

33- الخلايلة، محمود، (2001)، أثر لمؤشرات الأداء المحاسبية ومؤشرات الأداء السوقية: **مجلة دراسات العلوم الإدارية**، الجامعة الأردنية، مجلد 28 العدد الأول، ص ص 93-109.

34- خريوش، حسني، (2003)، تأثير التدفقات النقدية على القيمة السوقية لسهم البنوك والشركات المساهمة الأردنية " دراسة تطبيقية في الشركات المالية المساهمة العامة الأردنية"، **المجلة العربية للعلوم الإدارية**، جامعة الكويت ، المجلد (10) ، العدد (1)، ص ص 50-70.

35- الزبيدي، فراس خضير، وعلي، مؤيد محمد، (2003). تقييم أثر بين العائد والمخاطرة في الأسهم المتداولة في سوق بغداد للأوراق المالية، **مجلة العلوم الإقتصادية والإدارية**، العدد الثاني 2003، ص 175-189.

36- شبيطة، دعاء فوزي، وحداد، فايز سليم، (2009)، تأثير المخاطرة النظامية وحجم الشركة ونوع القطاع على أثر بين توزيعات الأرباح وعوائد الأسهم: دراسة تطبيقية على بورصة عمان، **مجلة دراسات العلوم الإدارية**، الجامعة الأردنية، المجلد 37، العدد 1، 2010، ص ص 204-220.

37- شلتوت محمد قاسم، (1992). الحاجة المتزايدة إلى الإفصاح المستقل عن قائمة التدفقات النقدية وعلاقتها بصافي الدخل ورأس المال العامل: دراسة نظرية تطبيقية، **المجلة المصرية للدراسات التجارية**، كلية التجارة جامعة المنصورة، المجلد السادس عشر، العدد الرابع، 1992.

- 38- الغرايبة، فوزي، وجعفر، دأود، (1988)، مضمون الأرقام المحاسبية من المعلومات في الشركات المساهمة الأردنية، مجلة أبحاث اليرموك، المجلد 4، العدد 1، ص ص 201-233.
- 39- الغروري، 2001، نحو نظام متكامل لمقاييس الأداء في منشآت الأعمال، دراسة تجريبية، مجلة كلية التجارة، جامعة المنصورة، المجلد السابع والعشرين، العدد الخامس.
- 40- كركور، عدنان، والفارس، سليمان (2000). **التقويم الإداري في المشروعات: تقويم المشاريع الجيدة والقائمة**، جامعة دمشق، دمشق، سوريا.
- 41- كريم، عبد الحفيظ محمد، (2004)، اختبار وتقييم أثر بين تكلفة رأس المال والعوائد السوقية للأسهم دراسة تطبيقية على الشركات الصناعية المدرجة في بورصة عمان للأوراق المالية، **مجلة العلوم الإنسانية**، الجامعة الأردنية، السنة الرابعة: العدد 29: تموز.
- 42- اللوغانى، نبيل عيسى، والديحاني، اطلاق محمد، والسعد، خالد محمد، (2003)، العوائد الجارية للأسهم ومعدلات عائد الاستثمار في سوق الكويت للأوراق المالية، **مجلة جامعة الملك سعود**، مجلد 17، العلوم الإدارية (1) ، ص 67-92 الرياض.
- 43- مجلة الرقابة المالية، المجموعة العربية للأجهزة العليا للرقابة المالية والمحاسبة، تونس: السنة الخامسة عشرة، العدد 28، تموز 1996.
- 44- المقابلة، على حسين، وسمير برهومة، 2002، كفاءة سوق عمان المالي - قطاع البنوك والشركات المالية، **مجلة الإدارة العامة**، المجلد 41، العدد 4، ص ص 747 - 772.
- 45- المهدي، صيام ، ووليد، محمد (2007)، أثر الإفصاح المحاسبي في التقارير المالية السنوية المنشورة على أسعار الأسهم " دراسة تطبيقية في الشركات الصناعية المساهمة العامة الأردنية"، **دراسات العلوم الإدارية**، الجامعة الأردنية ، المجلد (34) ، العدد (2).

46- المليجي، إبراهيم السيد، (2007)، دراسة واختبار مقاييس الأداء المبنية على الربح المحاسبي ومقاييس الأداء المبنية على التدفق النقدي في قياس أداء الشركات المساهمة المصرية، قسم المحاسبة، كلية التجارة، جامعة الإسكندرية.

ثانيا: المراجع باللغة الإنجليزية:

- 1- Asish K. Bhattacharya & B.V. Phani, (2000), "Economic Value Added
- 2- A General Perspective", **Working Paper, Indian Institute of Management Calcutta.**
- 3- Becket, Michael, (2002), **how the stock market works**, printed in Great Britain by Thanet press, p: 159-160.
- 4- Bergevin, P.M.(2002).**Financial Statement Analysis: An Integrated Approach.** New Jersey: Prentice Hall, Inc.
- 5- Biddle, Gary, Robert Bowen, and James Wallace, 1997. Does EVA beat Earning? Evidence on Associations with stock returns and firm values, *Journal of Accounting and Economics*, Vol. 24, 301-336.
- 6- Black, E.L. (1998).Which is More Value Relevant: Earning or Cash Flow? A Life Cycle Examination.**University of Arkansas. Fayetteville: Department of Accounting.** AR 72701, May. (Online) .Available: [http:// www.expresstrainig.com. br/](http://www.expresstrainig.com.br/)
- 7- Carslaw, C.A., and Mills, J.R.(1999). Developing Ratios for Effective Cash Flow Statement Analysis, **Journal of Accountancy**, November, pp 70-63.
- 8- Decenzo , David A. & Robbins, Stephen P. (1999), *Human Resource Management: Concepts and Applications* 6th edition, New York: Jhon Wiley.

- 9- Donatas Pilinkus, Vytautas Boguslauskas (2009) **The Short-Run Relationship Between Stock Market Prices And Macroeconomic Variables In Lithuania: An Application Of The Impulse Response Function**, Economics Of Engineering Decisions. Vol (3), PP 20-80.
- 10- Dietrich, (1996), Financial Institution: Value Creation in Theory and Practice, **Journal of Application Corporation**, 10, p p 68-71.
- 11- Friedlob, G.T., and Schneider, L.L.F. (2003). **Essentials of Financial Analysis**. New Jersey: Wiley.
- 12- Gibson, C.H. (2001). **Financial Reporting and Analysis**. New York: Thomson, south-western.
- 13- Hall, John, 1990, Monitoring A Companies Operating Cash Flow Using Variance Analysis, Accounting Horizous.
- 14- Ioannidis, et. al, (2008) The Relationship Between Bank Efficiency And Stock Returns: Evidence From Asia And Latin America " **Journal of Accounting Research**; Vol. 27, 2008, pp. 111-144.
- 15- Jones, Garth R. & George, Jennifer M. (2004). **Essentials of Contemporary Management** . Boston: McGraw Hill Irwin.
- 16- Kieso,D.E. Weygand, J.J, Warfield, T.D. (2005), **International Accounting**. New Jersey: Wiley.
- 17- Leemput & Kearney, (1990), Where is the Value Created in Your Business? **Jouranal of Retail Banking**, 5, p p 7-18.
- 18- Leuz, C., Nanda, D. & Wysocki, P.,(2003)"Earnings Management & Investor Protection; an International Comparison", **Journal of Financial Economics**, (69): 2003, pp. 505 – 527.
- 19- Malhotra N., (2003), **Marketing Research**, 4th ed., Prentice Hall
- 20- Mattel, Chris, (1996), **Managing Bank Capital, Allocation and Performance Measurement West Sussex**: John Willy and Sons.

- 21- Poster, Theodore H. & Streib, Gregory (2005). Elements of Strategic Planning and Management in Municipal Government: Status After Two Decades. **Public Administration Review**, Vol.65 No.1, pp: 45-56. Available at: www.ingentaconnect.com/content, Cited on 20/5/2010.
- 22- Roehl - Anderson, J. M, and Bragg, S. M. (2005). **The Controllers Function: The Work of the Managerial Accountant**. New Jersey: Wiley.
- 23- Schroeder,R.G.; Clark, M.W.; Cathay, J.M.(2001). **Accounting Theory and Analysis, Text Cases and Readings**. New Jersey: Wiley
- 24- Shaked, Allen & Oirre Leroy, 1997, Creating Value Through EVA: Myth or Reality? *Strategy Management, Competition*, 9, p: 16-41
- 25- Shane S. Dikolli & Igor Vaysman (2006), **Contracting On The Stock Price And Forward-Looking Performance Measures**, *European Accounting Review*, Vol. 15, No. 4, 445–464.
- 26- Sinkey, Joseph, (1998), **Commercial Bank Financial Management**, 5th ed. New Jersey.
- 27- Sloan , (1996)," Do Stock Prices Fully Reflect Information in Accrual & Cash Flows About Future Earnings?", **Journal of Accounting Research**; Vol. 15, 1996, pp. 143-171
- 28- Stickney, C. P, and Brown, P. R.(1999). **Financial Reporting and Statement Analysis: A Strategic Perspective's**. USA: Harcourt Brace & Company.
- 29- Thomas O'Hara, Cathy Lazdowski, Calin Moldovean And Shawn Samuelson T. (2006) **Financial Indicators of Stock Price Performance**, *American Business Review*. Vol (5), PP 50-65.
- 30- Wild, J.J.; Subramanian, K.R.; Halsey, R .F. (2003). **Financial Statement Analysis** , 8th Ed . New York: McGraw - Hill Companies, Inc.

ملحق رقم (1)

أسماء الشركات الصناعية المدرجة في بورصة عمان والتي تم تحليل بياناتها

الرقم	اسم الشركة
1	الصناعية التجارية الزراعية / الإنتاج
2	مصانع المنظفات الكيماوية العربية
3	الصناعات الكيماوية الأردنية
4	العالمية للصناعات الكيماوية
5	الصناعات والكبريت الأردنية / جيمكو
6	السلفوكيماويات الأردنية
7	الوطنية لصناعة الكلورين
8	الموارد الصناعية الأردنية
9	المتكاملة للمشاريع المتعددة
10	الوطنية لصناعة الكوابل والأسلاك الكهربائية
11	الكابلات الأردنية الحديثة
12	العربية للصناعات الكهربائية
13	الأردنية لصناعة الأنابيب
14	الجنوب لصناعة الفلاتر
15	الأردنية للصناعات الخشبية / جوايكو
16	الباطون الجاهز والتوريدات الانشائية

رم علاء الدين للصناعات الهندسية	17
العربية لصناعة المواسير المعدنية	18
الأردنية لتجهيز وتسويق الدواجن ومنتجاتها	19
الألبان الأردنية	20
الاستثمارات العامة	21
القرية للصناعات الغذائية والزيوت النباتية	22
العالمية الحديثة للزيوت النباتية	23
الوطنية للدواجن	24
المصانع العربية الدولية للأغذية والاستثمار	25
دار الغذاء	26
أمانة للاستثمارات الزراعية والصناعية	27
مصانع الزيوت النباتية الأردنية	28
الوطنية الأولى لصناعة وتكرير الزيوت النباتية	29
مصانع الخزف الأردنية	30
الدولية للصناعات الخزفية	31
العامة للتعدين	32
العربية لصناعة الألمنيوم/ارال	33
الوطنية لصناعة الصلب	34
مناجم الفوسفات الأردنية	35

مصانع الاسمنت الأردنية	36
البوتاس العربية	37
الأردنية لصناعات الصوف الصخري	38
حديد الأردن	39
الوطنية لصناعات الألمنيوم	40
الدولية لصناعات السيليكا	41
مصانع الورق والكرتون الأردنية	42
اللؤلؤة لصناعة الورق الصحي	43
دار الدواء للتنمية والاستثمار	44
المركز العربي للصناعات الدوائية	45
الشرق الأوسط للصناعات الدوائية والكيمائية والمستلزمات الطبية	46
الإقبال للطباعة والتغليف	47
الاتحاد للصناعات المتطورة	48
مصانع الأجواخ الأردنية	49
الدباغة الأردنية	50
الصناعات الصوفية	51
الزري لصناعة الألبسة الجاهزة	52
الدخان والسجائر الدولية	53
مصانع الاتحاد لإنتاج التبغ والسجائر	54

الملخص باللغة العربية

أثر مؤشرات الأداء المالي المتعدد المداخل على أسعار الأسهم: دراسة تطبيقية على الشركات الصناعية الأردنية المدرجة في بورصة عمان للأوراق المالية

إعداد

بشار حمد العموش

إشراف

الدكتور فارس ناصيف الشيبيري

هدفت هذه الدراسة إلى التعرف على أثر مؤشرات الأداء المالي المتعدد المداخل على أسعار الأسهم، كذلك تحديد أي من مؤشرات الأداء الأكثر تأثيراً في أسعار الأسهم، من خلال اختبار أثر مؤشرات الأداء المبنية على الأرباح المحاسبية ومؤشرات الأداء المبنية على التدفقات النقدية وكذلك مقاييس الأداء الحديثة بأسعار الأسهم. اعتمد الباحث على المنهج التحليلي وعلى المعادلات والنسب المالية في اختبار وقياس أثر مؤشرات الأداء المالي في أسعار الأسهم، وتكون مجتمع الدراسة من الشركات الصناعية المدرجة في بورصة عمان للأوراق المالية خلال الفترة مابين 2004 إلى 2008، حيث تم اختيار عينة بلغت (54) شركة صناعية.

استخدم الباحث الأساليب الإحصائية ضمن الحزمة الإحصائية للعلوم الاجتماعية (SPSS) في تحليل البيانات التي تم جمعها من الشركات الصناعية المدرجة في بورصة عمان للأوراق المالية خلال الفترة مابين 2004 إلى 2008، وبالتحديد تم استخدام نموذج انحدار المربعات الصغرى Ordinary Least Squares Regression للتعرف على أثر المتغيرات المستقلة في المتغير التابع وذلك عن طريق معامل الميل Slope Coefficient

ودرجة أهميته والتي تقاس عن طريق احتساب T-value وكذلك القوة التفسيرية للنموذج من خلال معامل التحديد المعدل $Adjusted\ R^2$ حيث باستخدام نموذجي الانحدار البسيط والمتعدد يتم فحص العلاقات المفترضة بين المتغيرات المستقلة والمتغير الأكثر تأثيراً على المتغير التابع.

وتوصلت الدراسة إلى عدد من النتائج أبرزها وجود أثر ذو دلالة إحصائية لمؤشرات الأداء المالي متعدد المداخل مجتمعة في أسعار الأسهم، حيث أن التغير بمؤشرات الأداء المالية مجتمعة يؤثر في أسعار الأسهم، وأن هناك اختلاف في درجة الأثر لمؤشرات الأداء المالية مجتمعة كمتغير مستقل في أسعار الأسهم كمتغير تابع، حيث بينت النتائج أن الأثر كان قوياً في الأعوام 2004 و 2007 و 2008، في حين لم يكن هناك أثر للمتغيرات المستقلة على التابع في عامي 2005 و 2006.

ويوصي الباحث بدراسة مؤشرات الأداء غير المالية التي بدأ الاهتمام بها يتزايد في السنوات الأخيرة، كما أوصت الدراسة بأن تأخذ الشركات الصناعية بعين الاعتبار أنه يمكن أن يكون هناك أثر لمؤشرات الأداء المالية على أسعار الأسهم، لأن التغير بمؤشرات الأداء المالية يؤدي إلى تغير في أسعار الأسهم.

Abstract

The Impact of Multiple Approaches Financial Performance Indicators on Stocks Prices: An Empirical Study in Jordanian Industrial Corporations Listed of Amman Stock Exchange

Prepared By

BASHAR AL-UMOOSH

Supervised By

Dr. Faris Al-Shubiri

The present study aimed to identify the impact of financial performance multiple approaches indicators on stock prices. Moreover, it aimed at identifying which of the performance indicators has more effect on stock prices through examining the extent to which there is influence performance indicators built upon accountant profits and performance indicators built upon cash flow in addition to modern performance indicators for stock prices. The researcher depended on the analytical curriculum, equations, and financial percentages in testing the influence performance indicators on stock prices. The population of the study consisted of industrial companies listed in Amman stock exchange between the period 2004 and 2008. The sample of the study consisted of 54 industrial companies.

SPSS was used to analyze the collected data from industrial companies listed in Amman stock exchange between the period 2004 and 2008. More specifically, ordinary least squares regression was used to identify the influences the dependent and the independent variables through multi regression equation and its importance which is measured by calculating the T- value as well as interpreted power of the model Adjusted R².

by using the simple and the multi regression models, the assumed the independent variables and the variable which has more effect on the dependent variable.

The study has arrived at some findings, the most important of them, there were statistically significant impact financial performance indicators on stock prices. That is the change in financial performance indicators as a whole leads to a change in stocks prices. The findings also showed that there was covariance in correlation between financial performance indicators as a whole as an independent variable and the stocks prices as a dependent variable. The findings indicated that the regression was strong in the years 2004, 2007, and 2008. Whereas, there were not strong regression of dependent and independent variables in the years 2005 and 2006.

In light of the findings, the researcher recommends that the financial and nonfinancial indicators which started to have more concern in the last years. It is also recommended that the industrial corporations take into consideration that it is possible that there might be correlation between financial performances indicators on stocks prices because the change in financial performance indicators leads to change in stocks prices.